

Erfolgreich als Key-Account-Manager - S&P

20.11.2017, 12:34 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *S&P Unternehmerforum GmbH*

Presseagentur: *S&P Unternehmerforum GmbH*



Erfolgreich als Key-Account-Manager - S&P

Aus mehr Angeboten Aufträge machen!

Unser Seminar schult Sie u.a. in den Bereichen Kundenkommunikation, Argumentationstechniken und Vertriebserfolg.

- > Handwerkszeug für erfolgreiche Vertriebsmitarbeiter
- > Kunst des Net-Workings: Kundenbeziehungen aufbauen
- > Auf gute Kommunikation kommt es an! Punkten Sie mit Emotionen im Verkaufsgespräch
- > Ertragssteigerung durch Einsatz der richtigen Preismodelle

Unsere aktuellen Termine zum Seminar:

06.12.2017 in Düsseldorf (GARANTIETERMIN)

07.03.2018 in Stuttgart

15.05.2018 in Hamburg

10.07.2018 in Berlin

Ihr Nutzen:

- > Die 7 effektivsten Vertriebstechiken
- > So führt man Verkaufsgespräche!
- > Professionelles Preismanagement und erfolgreiche Ertragssteigerung

Ihr Vorsprung

Jeder Teilnehmer erhält:

- + S&P Test "Welcher Verkäufertyp bin ich?"
- + Sofortmaßnahmen für mehr Vertriebs Erfolg und mehr Gewinn
- + S&P Checkliste "Einwände sicher erkennen und erfolgreich entkräften"
- + S&P Leitfaden Key-Account-Management: "Verkaufsgespräche erfolgreich führen"
- + S&P Tool Preismanagement
- + S&P Test zur Bestimmung der Preisbereitschaft der Kunden

Das S&P Unternehmerforum ist zertifiziert nach AZAV, Ö-Cert sowie DIN 9001:2008.

Eine Förderung vom europäischen ESF sowie von den regionalen Förderstellen ist möglich. Gerne informieren wir Sie zu den Fördervoraussetzungen.

Sie haben Interesse am Seminar (<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-vertrieb/>)? Schreiben Sie uns eine E-Mail oder melden Sie sich direkt mit dem Anmeldeformular (<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>) online oder per E-Mail zum Seminar an. Weitere Informationen sowie Ansprechpartner erhalten Sie im Bereich Weiterbildungsförderung.

Nicht der passende Termin dabei? Informieren Sie sich jetzt über unsere Business-Coachings und Inhouse Trainings, maßgeschneidert auf Ihre Bedürfnisse!

Büro München
Tel. +49 89 452 429 70 - 100
E-Mail: service@sp-unternehmerforum.de

Wir beraten Sie gerne!

Pressekontakt:

S&P Unternehmerforum GmbH
Herr Achim Schulz
Graf-zu-Castell-Str. 1
81829 München

fon ..: 089 4524 2970 100
web ..: <https://www.sp-unternehmerforum.de>
email : service@sp-unternehmerforum.de

Portrait

Vorsprung in der Praxis

Das S&P Unternehmerforum wurde 2007 gegründet und basiert auf einer Idee unserer mittelständischen Kunden:

- > Gemeinsam Lösungen erarbeiten
- > Ohne Umwege Chancen sichern
- > Erfahrungen austauschen

100 Seminarthemen, 13 Zertifizierungs-Lehrgänge, Inhouse Schulungen, 500 Seminartermine, 20 erfahrene Referenten aus der Praxis.

Sichern Sie sich Ihren Vorsprung in der Praxis. Buchen Sie direkt bei S&P!

Sie finden unter www.sp-unternehmerforum.de folgende Seminarthemen:

- > Strategie & Management
- > Geschäftsführer & Prokuristen
- > Planung & Entwicklung
- > Führung & Personalentwicklung
- > Vertrieb & Marketing
- > Rechnungswesen & Controlling
- > Unternehmenssteuerung
- > Planung & Liquidität
- > Rating & Bankgespräch
- > Einkauf
- > Personal
- > Assistenz & Office Management
- > Projektmanagement
- > Unternehmensbewertung & Nachfolge
- > Compliance
- > Anti-Geldwäsche
- > Depot A-Management
- > Solvency II
- > MaRisk
- > Risikomanagement

Das S&P Unternehmerforum ist zertifiziert nach AZAV, DIN EN ISO 9001:2008 sowie Ö-Cert.

13 Zertifizierungs-Lehrgänge für Ihre berufliche Weiterbildungsqualifikation:

- > Zertifizierter GmbH-Geschäftsführer (S&P)
- > Zertifizierter Prokurist (S&P)
- > Zertifizierter Geldwäsche-Beauftragter (S&P)
- > Zertifizierter Compliance-Officer (S&P)

- > Zertifizierung Kommunikation & Führung (S&P)
 - > Zertifizierter Risikocontroller & Treasurer (S&P)
 - > Zertifizierter HR-Manager (S&P)
 - > Zertifizierte Management Assistenz (S&P)
 - > Zertifizierter Projektleiter (S&P)
 - > Zertifizierter Verkaufsleiter (S&P)
 - > Zertifizierter Risikomanager (S&P)
 - > Zertifizierter kaufmännischer Leiter (S&P)
 - > Zertifizierter Einkaufsleiter (S&P)
-

News-ID: 980960 • Views: 399 (Stand: 06.06.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/980960/Erfolgreich-als-Key-Account-Manager-SP.html>