

Mehr Umsatz - Tipps & Tricks um Einkäufer zu verstehen

27.10.2017, 13:37 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *S&P Unternehmerforum GmbH*

Presseagentur: *S&P Unternehmerforum GmbH*



Mehr Umsatz - Tipps & Tricks um Einkäufer zu verstehen

Verkaufs- und Verhandlungsstrategien für Gewinner

Unser Seminar schult Sie u.a. in den Bereichen erfolgreiche Verkaufsabschlüsse, richtiger Umgang mit Kunden und Preisdifferenzierung.

- > 10 Techniken für den erfolgreichen Verkaufsabschluss
- > Richtiger Umgang mit Kundeneinwänden
- > Preisdifferenzierung und aktives Cross Selling für Ihre sichere Zielerreichung
- > Tipps für das perfekte Beratungs- und Verkaufsgespräch im B2B- und B2C-Geschäft
- > "Insider-Wissen" - Strategien der Einkäufer verstehen und im Vertrieb nutzen

Unsere aktuellen Termine zum Seminar:

07.11.2017 in Stuttgart & Hamburg

01.02.2018 in Düsseldorf

13.03.2018 in Berlin

29.05.2018 in Hamburg

Ihr Nutzen:

- > Das perfekte Beratungs- und Verkaufsgespräch
- > Richtiger Umgang mit Kundeneinwänden - Verhandlungsstrategien für mehr Erfolg
- > Preise und Margen verteidigen - Geschickt verhandeln mit Einkäufern

Ihr Vorsprung

Jeder Teilnehmer erhält:

- + S&P Planungs-Tool "Pricing" zur optimalen Preisdifferenzierung
- + S&P Checklisten zum Erkennen von Schwachstellen im Vertrieb
- + S&P Checklisten zum Vermeiden von Vertriebs-Fallen
- + Sofortmaßnahmen: zum sicheren Erreichen der persönlichen Vertriebsziele
- + S&P Leitfaden: Erfolgreich verhandeln mit dem Einkauf

Das S&P Unternehmerforum ist zertifiziert nach AZAV, Ö-Cert sowie DIN 9001:2008.

Eine Förderung vom europäischen ESF sowie von den regionalen Förderstellen ist möglich. Gerne informieren wir Sie zu den Fördervoraussetzungen.

Sie haben Interesse am Seminar? Schreiben Sie uns eine E-Mail oder melden Sie sich direkt mit dem Anmeldeformular online (<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>) oder per E-Mail zum Seminar an.

Melden Sie sich jetzt zu unserem Zertifizierungs-Lehrgang "Zertifizierter Verkaufsleiter (S&P)" an! (<http://seminar-vertrieb.com/>)

Weitere Informationen sowie Ansprechpartner erhalten Sie im Bereich Weiterbildungsförderung.

Büro München

Tel. +49 89 452 429 70 - 100

E-Mail: service@sp-unternehmerforum.de

Wir beraten Sie gerne!

Pressekontakt:

S&P Unternehmerforum GmbH

Herr Achim Schulz

Graf-zu-Castell-Str. 1

81829 München

fon ..: 089 4524 2970 100

web ..: <https://www.sp-unternehmerforum.de>

email : service@sp-unternehmerforum.de

Portrait

Vorsprung in der Praxis

Das S&P Unternehmerforum wurde 2007 gegründet und basiert auf einer Idee unserer mittelständischen Kunden:

- > Gemeinsam Lösungen erarbeiten
- > Ohne Umwege Chancen sichern
- > Erfahrungen austauschen

100 Seminarthemen, 13 Zertifizierungs-Lehrgänge, Inhouse Schulungen, 500 Seminartermine, 20 erfahrene Referenten aus der Praxis.

Sichern Sie sich Ihren Vorsprung in der Praxis. Buchen Sie direkt bei S&P!

Sie finden unter www.sp-unternehmerforum.de folgende Seminarthemen:

- > Strategie & Management
- > Geschäftsführer & Prokuristen
- > Planung & Entwicklung
- > Führung & Personalentwicklung
- > Vertrieb & Marketing
- > Rechnungswesen & Controlling
- > Unternehmenssteuerung
- > Planung & Liquidität
- > Rating & Bankgespräch
- > Einkauf
- > Personal
- > Assistenz & Office Management
- > Projektmanagement
- > Unternehmensbewertung & Nachfolge
- > Compliance
- > Anti-Geldwäsche
- > Depot A-Management
- > Solvency II
- > MaRisk
- > Risikomanagement

Das S&P Unternehmerforum ist zertifiziert nach AZAV, DIN EN ISO 9001:2008 sowie Ö-Cert.

13 Zertifizierungs-Lehrgänge für Ihre berufliche Weiterbildungsqualifikation:

- > Zertifizierter GmbH-Geschäftsführer (S&P)
- > Zertifizierter Prokurist (S&P)
- > Zertifizierter Geldwäsche-Beauftragter (S&P)
- > Zertifizierter Compliance-Officer (S&P)

- > Zertifizierung Kommunikation & Führung (S&P)
 - > Zertifizierter Risikocontroller & Treasurer (S&P)
 - > Zertifizierter HR-Manager (S&P)
 - > Zertifizierte Management Assistenz (S&P)
 - > Zertifizierter Projektleiter (S&P)
 - > Zertifizierter Verkaufsleiter (S&P)
 - > Zertifizierter Risikomanager (S&P)
 - > Zertifizierter kaufmännischer Leiter (S&P)
 - > Zertifizierter Einkaufsleiter (S&P)
-

News-ID: 976980 • Views: 348 (Stand: 10.10.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/976980/Mehr-Umsatz-Tipps-Tricks-um-Einkaeufer-zu-verstehen.html>