

Neue Termine 2017: Professionelles Telefonieren im Vertrieb

03.05.2017, 14:15 | Gesundheit & Medizin

Pressemitteilung von: *S&P Unternehmerforum GmbH*

Presseagentur: *S&P Unternehmerforum GmbH*



Neue Termine 2017: Professionelles Telefonieren im Vertrieb

Mehr Termine - Mehr Abschlüsse - Mehr Erfolg am Telefon

Unser Seminar schult Sie u.a. in den Bereichen Fragetechniken, Kundenzufriedenheit und professionelles Telefonieren.

- > Gewinnende Rhetorik und Kommunikation im Telefongespräch
- > Aktives Zuhören und Fragetechniken
- > Erfolgreiche Argumentation bei schwierigen Kunden
- > Geschickte Formulierungen für mehr Gesprächs- und Vertriebs Erfolg

Unsere aktuellen Termine zum Seminar:

09.05.2017 in Berlin & Stuttgart
19.07.2017 in Bremen & München
14.09.2017 in Köln
19.10.2017 in Leipzig
05.12.2017 in Hamburg

Ihr Nutzen:

- > Starker Eindruck durch richtige Rhetorik am Telefon
- > Wie bekomme ich den "Draht" zum Kunden?
- > Richtige Argumentation bei schwierigen Kundengesprächen
- > Telefonie als Vertriebs-Verstärker

Ihr Vorsprung

Jeder Teilnehmer erhält:

- + S&P Leitfaden: Richtig Telefonieren
- + S&P Test: Wie effektiv telefonieren Sie?
- + S&P Checkliste: Vor- und Nachbereitung des Telefongesprächs
- + S&P Checkliste: 10 Tipps zur erfolgreichen Einwandbehandlung
- + S&P Test: Erfolgreich Argumentieren am Telefon
- + S&P Mustervorlage: Tägliche Telefon Erfolgs-Statistik

Das S&P Unternehmerforum ist zertifiziert nach AZAV, Ö-Cert sowie DIN 9001:2008.

Eine Förderung vom europäischen ESF sowie von den regionalen Förderstellen ist möglich. Gerne informieren wir Sie zu den Fördervoraussetzungen.

Sie haben Interesse am Seminar? Schreiben Sie uns eine E-Mail oder melden Sie sich direkt mit dem Anmeldeformular (<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-vertrieb/>) per Fax zum Seminar an.

Weitere Informationen sowie Ansprechpartner erhalten Sie im Bereich Weiterbildungsförderung.

Informieren Sie sich jetzt über unsere Seminartermine 2017! (<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-termine-2017/>)

Büro München

Tel. +49 89 452 429 70 - 100

E-Mail: service@sp-unternehmerforum.de

Wir beraten Sie gerne!

Pressekontakt:

S&P Unternehmerforum GmbH

Herr Achim Schulz

Graf-zu-Castell-Str. 1

81829 München

fon ..: 089 4524 2970 100

web ..: <https://www.sp-unternehmerforum.de>

email : service@sp-unternehmerforum.de

Portrait

Vorsprung in der Praxis

Das S&P Unternehmerforum wurde 2007 gegründet und basiert auf einer Idee unserer mittelständischen Kunden:

- > Gemeinsam Lösungen erarbeiten
- > Ohne Umwege Chancen sichern
- > Erfahrungen austauschen

100 Seminarthemen, 13 Zertifizierungs-Lehrgänge, Inhouse Schulungen, 500 Seminartermine, 20 erfahrene Referenten aus der Praxis.

Sichern Sie sich Ihren Vorsprung in der Praxis. Buchen Sie direkt bei S&P!

Sie finden unter www.sp-unternehmerforum.de folgende Seminarthemen:

- > Strategie & Management
- > Geschäftsführer & Prokuristen
- > Planung & Entwicklung
- > Führung & Personalentwicklung
- > Vertrieb & Marketing
- > Rechnungswesen & Controlling
- > Unternehmenssteuerung
- > Planung & Liquidität
- > Rating & Bankgespräch
- > Einkauf
- > Personal
- > Assistenz & Office Management
- > Projektmanagement
- > Unternehmensbewertung & Nachfolge
- > Compliance
- > Anti-Geldwäsche
- > Depot A-Management
- > Solvency II
- > MaRisk
- > Risikomanagement

Das S&P Unternehmerforum ist zertifiziert nach AZAV, DIN EN ISO 9001:2008 sowie Ö-Cert.

13 Zertifizierungs-Lehrgänge für Ihre berufliche Weiterbildungsqualifikation:

- > Zertifizierter GmbH-Geschäftsführer (S&P)
- > Zertifizierter Prokurist (S&P)
- > Zertifizierter Geldwäsche-Beauftragter (S&P)
- > Zertifizierter Compliance-Officer (S&P)

- > Zertifizierung Kommunikation & Führung (S&P)
 - > Zertifizierter Risikocontroller & Treasurer (S&P)
 - > Zertifizierter HR-Manager (S&P)
 - > Zertifizierte Management Assistenz (S&P)
 - > Zertifizierter Projektleiter (S&P)
 - > Zertifizierter Verkaufsleiter (S&P)
 - > Zertifizierter Risikomanager (S&P)
 - > Zertifizierter kaufmännischer Leiter (S&P)
 - > Zertifizierter Einkaufsleiter (S&P)
-

News-ID: 949565 • Views: 100 (Stand: 28.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/949565/Neue-Termine-2017-Professionelles-Telefonieren-im-Vertrieb.html>