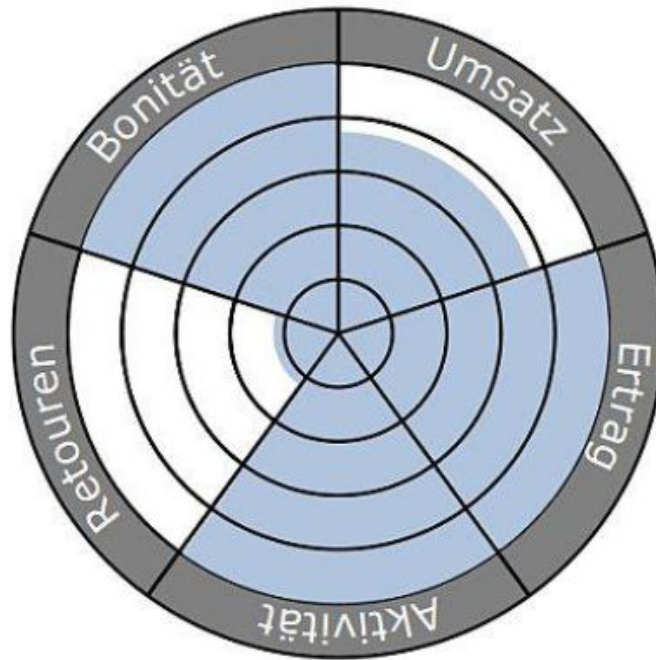


## eNventa ERP 3.8: Rückenwind für den Verkauf

16.02.2017, 13:21 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Nissen & Velten Software GmbH*



Schneller Überblick: eNventa Fokus-Element Kundenradar.

Die neue Version 3.8 der Unternehmenssoftware

eNventa ERP von Nissen & Velten bietet Highlights für den Handel in den Bereichen Verkaufsförderung und Produktdaten-Management. Dazu zählen CRM-Werkzeuge und der neue Produktdatenimport auf Basis von BMEcat.

Zu den traditionellen Stärken des Handels gehört das qualifizierte Beratungs- und Verkaufsgespräch mit dem Kunden. Die Version 3.8 von eNventa ERP bringt neue Werkzeuge zur Verkaufsförderung, die insbesondere den Telefonverkauf dabei unterstützen. Drei neue Elemente der Cockpitfunktion eNventa Fokus, welche kontextsensitiv und dynamisch Zusatzinformationen anzeigen, sollen dem Verkäufer auf einen Blick sichtbar machen, mit wem er es zu tun hat und wo Potenziale und Interessen des Kunden zu erwarten sind.

### Kundenprofil per Mausklick

Das Element „Kundenradar“ zeigt dem Vertriebsmitarbeiter durch eine einfach zu erkennende grafische Darstellung der wichtigsten Status-Informationen zum Kunden. Diese umfassen den Umsatz sowie den Umsatz im Verhältnis zum Durchschnittswert aller Kunden. Eine weitere Kenngröße ist die Aktivität des Kunden. Handelt es sich also um einen Gelegenheitskunden, Neukunden oder Stammkunden? Schließlich werden die Bonität und die Retourenquote angezeigt.

Das Element „Kundenstatus“ zeigt grundsätzlich die gleichen Daten wie der „Kundenradar an“, liefert jedoch mehr Detail- und Hintergrundinformationen. Mit Hilfe des Elements „Kundenprofil“ wird dem Verkäufer ein kundenspezifisches Bedarfsprofil zur Verfügung gestellt, dem das all-gemeingültige Bedarfsprofil einer Branche oder Kundengruppe gegenübergestellt werden. Es soll dabei helfen, Interessen und Potenziale des Kunden zu identifizieren.

## Produktdatenimport mit BMEcat

Mit eNventa ERP ist es jetzt möglich, Produktbilder und Produktmerkmale in den Artikelschattenstamm zu importieren. Verwendung findet dabei das Importformat des Standards BMEcat, das Hersteller in der Regel ausliefern. In der Vergangenheit mussten dafür Artikel über den Artikelschattenstamm importiert und im Anschluss die Merkmale über die Merkmalsverwaltung importiert werden. Nun ist dies über eine zentrale Stelle im Artikelschattenstamm möglich. Hierfür muss allerdings sichergestellt werden, dass beide Seiten – Datenlieferant und Datenempfänger – das gleiche Klassifikationssystem, wie etwa proficl@ss oder eClass, anwenden.

Für Firmen, die große Unternehmen mit vielen verschiedenen Lieferanschriften zu ihren Kunden zählen, ist die Auftragslogik in eNventa ERP 3.8 weiterentwickelt worden. Mit ihr lassen sich den einzelnen Auftragspositionen eines Auftrags verschiedene Anschriften zuordnen. Dabei erzeugt eNventa ERP automatisch Splitaufträge. Der Kunde aber erhält Auftragsbestätigung und Rechnung für den kompletten Auftrag an die Rechnungsanschrift zugestellt.

eNventa-Anwenderfirmen, die ein Dokumentenmanagement-System der Easy Software AG nutzen, können durch die Implementierung der Schnittstelle EASY EBIS in eNventa nun die aktuellsten Versionen des DMS EASY Enterprise nutzen.

## Portrait

### Über Nissen & Velten

Die Nissen & Velten Software GmbH steht seit mehr als 25 Jahren für innovative Unternehmenssoftware für den Mittelstand. Das inhabergeführte Softwarehaus mit Hauptsitz in Stockach (Kreis Konstanz) und Niederlassung in Osnabrück beschäftigt 85 Mitarbeiter.

Die webbasierte Unternehmenssoftware eNventa ERP ist in den Branchen Handel, Produktion und Dienstleistungen im Einsatz. eNventa ERP ist modular aufgebaut und bietet Warenwirtschaft, Logistik, CRM, PPS, Service- und Projektmanagement, E-Commerce, Rechnungswesen und Controlling aus einer Hand. Ein wachsendes Portfolio vorkonfigurierter Branchenlösungen vervollständigt das Angebot. Die Intercompany- und Cross-Company-Funktionalitäten der Software erlauben Unternehmensgruppen und kooperierenden Unternehmen die Ausschöpfung von Synergien durch Prozessintegration. Die Software läuft wahlweise beim Kunden vor Ort oder im Rechenzentrum.

---

News-ID: 939152 • Views: 685 (Stand: 30.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/939152/eNventa-ERP-3-8-Rueckenwind-fuer-den-Verkauf.html>