

***NEU* Einkäufer verstehen - besser verkaufen**

16.01.2017, 09:30 | Politik, Recht & Gesellschaft

Pressemitteilung von: *S&P Unternehmerforum GmbH*

Presseagentur: *S&P Unternehmerforum GmbH*



NEU Einkäufer verstehen - besser verkaufen

Verkaufs- und Verhandlungsstrategien für Gewinner

Unser Seminar schult Sie u.a. in den Bereichen erfolgreiche Verkaufsabschlüsse, richtiger Umgang mit Kunden und Preisdifferenzierung.

- > 10 Techniken für den erfolgreichen Verkaufsabschluss
- > Richtiger Umgang mit Kundeneinwänden
- > Preisdifferenzierung und aktives Cross Selling für Ihre sichere Zielerreichung
- > Tipps für das perfekte Beratungs- und Verkaufsgespräch im B2B- und B2C-Geschäft
- > "Insider-Wissen" - Strategien der Einkäufer verstehen und im Vertrieb nutzen

Unsere aktuellen Termine zum Seminar:

08.02.2017 in Düsseldorf
14.03.2017 in Berlin
30.05.2017 in Hamburg

25.07.2017 in München

Ihr Nutzen:

- > Das perfekte Beratungs- und Verkaufsgespräch
- > Richtiger Umgang mit Kundeneinwänden - Verhandlungsstrategien für mehr Erfolg
- > Preise und Margen verteidigen - Geschickt verhandeln mit Einkäufern

Ihr Vorsprung

Jeder Teilnehmer erhält:

- + S&P Planungs-Tool "Pricing" zur optimalen Preisdifferenzierung
- + S&P Checklisten zum Erkennen von Schwachstellen im Vertrieb
- + S&P Checklisten zum Vermeiden von Vertriebs-Fallen
- + Sofortmaßnahmen: zum sicheren Erreichen der persönlichen Vertriebsziele
- + S&P Leitfaden: Erfolgreich verhandeln mit dem Einkauf

Das S&P Unternehmerforum (<http://sp-unternehmerforum.de/>) ist zertifiziert nach AZAV, Ö-Cert sowie DIN 9001:2008.

Eine Förderung vom europäischen ESF sowie von den regionalen Förderstellen ist möglich. Gerne informieren wir Sie zu den Fördervoraussetzungen.

Sie haben Interesse am Seminar? Schreiben Sie uns eine E-Mail oder melden Sie sich direkt mit dem Anmeldeformular (<http://sp-unternehmerforum.de/seminar-vertrieb/>) per Fax zum Seminar an.

Weitere Informationen sowie Ansprechpartner erhalten Sie im Bereich Weiterbildungsförderung.

Büro München

Tel. +49 89 452 429 70 - 100

E-Mail: service@sp-unternehmerforum.de

Wir beraten Sie gerne!

Pressekontakt:

S&P Unternehmerforum GmbH

Herr Achim Schulz

Graf-zu-Castell-Str. 1

81829 München

fon ..: 089 4524 2970 100

web ..: <http://www.sp-unternehmerforum.de>

email : service@sp-unternehmerforum.de

Portrait

Vorsprung in der Praxis

Das S&P Unternehmerforum wurde 2007 gegründet und basiert auf einer Idee unserer mittelständischen Kunden:

Gemeinsam Lösungen erarbeiten

Ohne Umwege Chancen sichern

Erfahrungen austauschen

Das S&P Unternehmerforum bietet für Unternehmen aus dem Mittelstand und der Finanzwirtschaft zertifizierte Seminare und Inhouse-Trainings zu folgenden Fachbereichen an:

Strategie & Management, Planung & Entwicklung, Führung & Personalentwicklung,
Vertrieb & Marketing, Unternehmenssteuerung, Rating & Bankgespräch, Unternehmensbewertung & Nachfolge,
Compliance & Beauftragtenwesen sowie Risikomanagement.

News-ID: 934295 • Views: 557 (Stand: 16.10.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/934295/NEU-Einkaeufer-verstehen-besser-verkaufen.html>