

Die Vermögensaufbauexpertin Grit Fabian

10.05.2016, 18:45 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *Grit Fabian*



Rietberg: Die meisten Haushalte schaffen es kaum zu sparen, obwohl genug Einkommen vorhanden ist. Der einfache Grund sind falsche Strategien, die erlernt wurden - dessen ist sich Grit Fabian sicher. In ihrem neuen Report gibt Grit Fabian kleinschrittige und detaillierte Hilfestellung, wie man innerhalb von 4 Wochen seinen Sparbetrag vervielfältigt. Sie zeigt, wohin das Geld verschwindet und wie die „Geldtrolle“ sichtbar wird. Die meisten Sorgen, die viele Menschen in unserer Gesellschaft haben, wären mit 100 bis 400 € mehr im Monat gelöst. Viele Beziehungsstreitigkeiten entstehen durch Geldschwierigkeiten. Geldsorgen führen zu Schlafstörungen.

Grit Fabian sagt: „Das Geld ist wie eine Frau. Behandelst du sie nicht gut, gibst du ihr keine Zuwendung, verlässt sie dich. Genauso ist es mit dem Geld. Wenn wir es nicht schätzen, nicht wertschätzen, verlässt es uns.“ Viele Menschen haben genug um gut zu leben und zu sparen, aber sie merken es nicht. Wir sind kontinuierlichen Kaufimpulsen ausgesetzt, die uns natürlich zum Kauf animieren. So entstehen kleine unsichtbare Geldtrolle, die ohne dass wir es merken, das Geld aus der Tasche ziehen, und es bleibt kaum etwas für die wirklich wichtigen Sachen oder die großen Wünsche übrig.

Die Menschen versuchen oft zu sparen, doch es wird ihnen nicht die richtige Strategie an die Hand gegeben. Es wird ihnen nicht der erste Schritt gezeigt. Geldanlagen, Investitionen sind schön und gut. Sie helfen jedoch nicht, wenn man nicht im ersten Schritt den Vermögensaufbau beginnt. Sonst gibt es immer eine Lücke, wodurch das ganze Ersparte für Dinge verwendet werden muss, wofür es nicht gedacht war. Hier sehe ich klar die gesamte Branche in der Verantwortung zu zeigen, wie Vermögensaufbau von der Pike auf funktioniert. Es hat keinen Sinn, die tollsten Finanzierungen durchzubekommen, wenn der Kunde dann vielleicht durch Arbeitslosigkeit oder Krankheit nicht tilgen kann. Der Kunde hat ein unruhiges Gefühl und ist dabei verschuldet. Vorbeugen ist gefragt.

"Mit dem Vermögensaufbau sollte man sofort beginnen, sobald man sein erstes Geld bekommt. Von dem Tag an sollte der Mensch begleitet werden. Egal ob es sich dabei um einen Handwerker oder einen Popstar handelt. Denn mit Geld umgehen muss jeder lernen." Grit Fabian ist sich sicher, dass jeder Haushalt einen Berater benötigt, der alles im Repertoire haben sollte was die Finanzbranche zu bieten hat: „Nur, wenn ein Kunde wirklich einen Berater hat, der vom Vermögensaufbau über die Versicherung und Immobilienfinanzierung bis hin zu den staatlichen Förderungen ausgebildet ist, kann im Sinne des Kunden gearbeitet werden. Wie sieht es oft aus? Bankberater wechseln, Filialen schließen oder man hat 5 verschiedene Ansprechpartner und keiner redet mit dem anderen. Wie soll in so einer Konstellation im Sinne des Kunden gehandelt werden, wenn die rechte Hand nicht weiß was die andere tut. Vor allem wie soll auf diese Weise eine individuelle und passende Strategie die speziell zu der Lebenssituation des Kunden passt erarbeitet werden, wo auch noch seine Wünsche und Ziele berücksichtigt werden?“ Grit Fabian fügt erklärend hinzu: „Der Kunde muss mit seinen Bedürfnissen im Mittelpunkt stehen. Wir arbeiten mit dem Zweitwertvollsten, was es in unserer Gesellschaft gibt. Das Wertvollste ist die Gesundheit, dicht gefolgt vom Geld. Es ist sein Geld und genauso muss auch immer die Strategie erarbeitet werden, nach seinen Wünschen und Zielen, und nicht nach dem, was wir am Kunden verdienen können. Zuerst sollte den Kunden immer erklärt werden, wie sie die ersten Rücklagen aufbauen können. Dieser Puffer ist wichtig, für die Seele und den Schlaf. Denn dann kann das Auto kaputtgehen oder die Waschmaschine und trotzdem ist genug Geld da, damit man sich keine Sorgen machen muss.“

Im Jahr 2015 gab es über 100.000 Privatinsolvenzen, allein im Januar 2016 bereits über 9.000 Privatinsolvenzen in Deutschland. Es zeigt, wie wichtig strategischer Umgang mit dem Geld ist.

Kostenloser Report für Interessenten: <http://gritfabian.leadpages.co/zweikontenmodell/>

Portrait

Grit Fabian ist Vermögensberaterin. Sie berät Ihre Kunden in allen Lebensphasen zu finanziellen Fragen: von Versicherungen über Geldanlagen bis hin zur Altersvorsorge, Gesundheit und sogar Beruf. Grit Fabian arbeitet wünsche- und zieleorientiert. Sie berät Menschen aller Schichten. Ihr Motto lautet: „Behandle dein Geld wie eine Frau. Achte und schätze es, dann bleibt es bei dir.“

News-ID: 903042 • Views: 162 (Stand: 07.08.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/903042/Die-Vermögensaufbauexpertin-Grit-Fabian.html>