

## Managed Accounts mit Focus auf Rohöl waren die Renditebringer 2014. Was passiert 2015?

08.01.2015, 18:47 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *International Online Management (IOM) LLC*



Empfehlungsgeber und Tipgeber in Finanzdienstleistungen profitieren von IOMs Services neben Kunden

Managed Accounts mit dem Focus auf Rohöl CFDs waren in 2014 unter den Rohstoffaccounts die Highflyer. Insbesondere im letzten Quartal des Jahres konnten Kunden bei verschiedensten Anbietern dieser gehandelten und professionell betreuten Konten kräftig Kasse machen.

Doch was passiert in 2015? Welche Alternativen gesellen sich hinzu? Der führende Vergleichsanbieter für Managed Accounts im CFD Rohstoffbereich, IOM ([www.finanztippgeber.com](http://www.finanztippgeber.com)), ein Unternehmen der AQ Commodity Group, konnte interessante Beimischungen in den Portfolien entdecken.

Bereits in den ersten Tagen des Jahres 2015 wurde neben den angesprochenen Rohöl Titeln auch ein verstärktes Engagement in den Indexwerten festgestellt. „Immer mehr Händler nutzen demnach anscheinend die Indizes als ideale Beimischung, um den Renditeturbo für Kunden noch einmal zusätzlich anzukurbeln“, sagte Maximilian Rütli, Sprecher des Unternehmens, der in vergangenen Tagen mit angeschlossenen Händlern und Brokern die Strategie für Managed Accounts der zu empfehlenden Kunden und Interessenten abstimmte.

Die Agrarrohstoffe Weizen, Mais als auch Soja sind demnach in den Portfolien „zwar immer noch deutlich vertreten, jedoch ist eine Trendverlagerung hin zu den volatilen und insbesondere für den Tageshandel lukrativen Kurzzeitspekulationstiteln zu beobachten“, so Rütli weiter. „Sowohl DOW Jones als auch DAX und Rohöl, die in kleinen Minikontrakten gehandelt werden, können demnach dieselbe Rendite kurzfristig einfahren, als langfristige und risikoreichere Engagements mit vollen Kontraktgrößen in den Standardagrarrohstoffen“, fügte das Unternehmen hinzu.

IOM empfiehlt Kunden als auch Finanzdienstleister, die als Introducing Broker oder Tipgeber im Rohstoffbereich tätig

werden möchten, an professionelle Händler mit Performancenachweis sowie Brokerhäuser, die mit besonders niedrigen Handelsgebühren und günstigen Spreads ein optimales Handeln ermöglichen können.

Das Besondere bei Managed Accounts ist, dass sowohl empfehlende Finanzdienstleister / Empfehlungsgeber als auch Kunden sich weder um den Handel, noch die Beschaffung von Marktnews für eine professionelle Titelauswahl kümmern müssen. Diese Arbeiten bis hin zur kompletten Kontoeinrichtung werden von regulierten und autorisierten Händlern bzw. Brokerhäusern mit dem Klienten gemeinsam vorgenommen.

Mehr als 250 aktive deutschsprachige Makler, Vermögensberater oder auch Kapitalanlagemakler nutzen regelmäßig den kostenfreien Vergleichsservice, den die amerikanischen CFD-Kenner anbieten. Die neue deutschsprachige Internetseite wurde kurz vor Weihnachten unter [www.finanztippgeber.com](http://www.finanztippgeber.com) veröffentlicht und gibt erste Einblicke, was Kunden als auch interessierte Finanzberater von dem Unternehmen erwarten können.

Deutschsprachige Interessenten können unter der eigens eingerichteten Rufnummer +49 (0) 221 4490 7932 einen persönlichen Informationstermin vereinbaren oder via der neuen Internetpräsenz zusätzlich eine Kontaktanfrage mit Rückrufwunsch eingeben.

## **Portrait**

IOM ist seit 2007 als Vergleichs- und Konditionenportal für Finanzdienstleister tätig. Das unabhängige Unternehmen arbeitet mit mehr als 40 CFD Brokerhäusern und 20 akkreditierten Händlern für sogenannte Managed Accounts zusammen. IOM führt ausschliesslich Finanzdienstleister regulierten und in der EU zugelassenen Brokerhäusern zu. IOM betreibt weder aktiv Vermittlung, noch Beratung zu Finanzprodukten, noch Kontoeröffnungen und den entsprechenden Handel. Das Unternehmen bestreitet sein Budget durch Kickback-Zahlungen der CFD Brokerhäuser bzw. Händler und bietet demnach seine gesamten Services für Finanzdienstleister und Empfehlungsgeber kostenfrei an.

---

News-ID: 833415 • Views: 123 (Stand: 29.05.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/833415/Managed-Accounts-mit-Focus-auf-Rohoel-waren-die-Renditebringer-2014-Was-passiert-2015.html>