

Neuer Service bietet einzigartige Transparenz im Seefrachteinkauf

20.10.2014, 18:42 | Logistik & Transport

Pressemitteilung von: *TICONTRACT GmbH*



Bild: (c) Gary Blakeley - Fotolia.com

Xeneta und Ticontract kombinieren in „Tender Benchmark“ tagesaktuelle Marktdaten mit leistungsfähigen Analyseinstrumenten für den elektronischen Ausschreibungsprozess

Der Frachteinkauf über die Ausschreibungsplattform Ticontract und Online-Seefrachtraten-Benchmarking mithilfe von Xeneta werden von zahlreichen Industrie- und Handelsunternehmen genutzt, um ihren Frachteinkauf abzuwickeln und zu optimieren. Nun schaffen der Online-Benchmarking-Experte Xeneta, Oslo, und der europäische Marktführer für Online-Frachtausschreibungen, Ticontract, Kempten, mit „Tender Benchmark“ einen einzigartigen, neuen Service. Das Prinzip: Tender Benchmark integriert die Echtzeit-Marktdaten von Xeneta in das Analysemodul der Ausschreibungsplattform von Ticontract.

Der Nutzer erhält dadurch eine bisher unerreichte Aktualität und Transparenz in seinem Seefrachtausschreibungsprozess. So können Verlager nun nicht nur verschiedene Szenarien anhand der bestehenden Frachtverträge und der eingereichten Dienstleister-Angebote durchspielen, sondern diese auch mit aktuellen industriespezifischen Bestpreisen und Marktdurchschnittsraten auf Hafen-Hafen-Level vergleichen. Über den bloßen Preisvergleich hinaus gibt der Benchmark Service zudem Einblick in Trends der Ratenentwicklung und dient als Instrument zur Prognose und Angebotsbewertung.

„Das Besondere an diesem neuen Service ist das Zusammenführen von bis heute stets separaten oder schlicht nicht verfügbaren Daten zum bedeutendsten Zeitpunkt, nämlich vor, während und nach den Vertragsverhandlungen mit den Carriern,“ erläutert Thomas Sørbø, Gründer und Chief Operating Officer (COO) von Xeneta. Auch für Oliver Kahrs, Director Business Development bei Ticontract, gehen die Vorteile des neuen Service über die bisherigen Möglichkeiten im Frachteinkauf weit hinaus: „Tender Benchmark ist der einzige Dienst weltweit, der in einem System Bestpreis und Durchschnittsraten auf dem Markt praktisch in Echtzeit abbildet und diese Informationen gleichzeitig mit dem bisherigen Preisgefüge und neuen Angeboten einer laufenden Ausschreibung vergleicht.“

Die beiden Unternehmen sind mit ihrem Profil prädestiniert für diese Partnerschaft. Xeneta bietet strategische Marktinformationen, Benchmarking und vergleichende Analysen in der Cloud. Verlager erhalten objektive Informationen von mehr als 18.000 weltweiten Hafen-Hafen-Routen, die bessere strategische und taktische

Entscheidungen in der Container-Seefracht und unterstützenden Dienstleistungen ermöglichen. Xeneta verfügt über aktuelle Vertragsinformationen von über 400 großen global tätigen Unternehmen, die wirkliche Transparenz über marktbasierte Frachtraten in Echtzeit garantieren.

Ticontract ist als elektronische Plattform für Frachtausschreibungen von Industrie und Handel zum europäischen Marktführer geworden. Ausschlaggebend dafür sind vor allem die umfassende Datenbank mit mehr als 25.000 Frachtführern, ein standardisierter Ausschreibungsprozess sowie die umfassenden Analyse- und Simulations-Tools für die Evaluierung der Ausschreibungsergebnisse und Beschaffungsszenarien.

Weitere Informationen unter www.xeneta.com und www.ticontract.com/tenderbenchmark

Portrait

Über Xeneta

Xeneta ist ein führender innovativer Anbieter von strategischer Marktinformation, Benchmarking und vergleichenden Analysen in der Seefracht und arbeiten grenzüberschreitend für Kunden weltweit. Das Unternehmen bietet seinen Kunden objektive Informationen von mehr als 20.000 weltweiten Hafen-Hafen-Routen, die bessere strategische und taktische Entscheidungen in der Container-Seefracht und unterstützenden Dienstleistungen sowie mehr Effizienz und reduzierte Frachtkosten ermöglichen.

Derzeit verarbeitet Xeneta Tausende von Vertragsraten, die mehr als fünf Milliarden Dollar an jährlichen Transportkosten repräsentieren. Xeneta mit Hauptsitz in Oslo, Norwegen, wurde 2012 von Logistik- und Transport-Experten mit der Vision gegründet, die SaaS-Technologien (Software-as-a-Service) zu nutzen, um die Beschaffungsprozesse der Supply Chain zu optimieren.

www.xeneta.com

Über TICONTRACT

TICONTRACT ist die führende Plattform für die Durchführung von Logistikausschreibungen, das Management von Frachtraten sowie die Prüfung von Frachtrechnungen. Über 7.800 Ausschreibungen wurden weltweit im Jahr 2013 über TICONTRACT abgewickelt.

TICONTRACT ist Teil der im Jahr 2000 gegründeten TRANSPOREON Group, die Industrie- und Handelsunternehmen mit ihren Logistikdienstleistern vernetzt. Neben TICONTRACT betreibt die Unternehmensgruppe mit Firmenzentralen in Ulm und Kempten die Logistikplattform TRANSPOREON sowie die Handelslogistik-Plattform MERCAREON. Aktuell sind mehr als 850 Verladern, über 40.000 Speditionen und mehr als 100.000 Nutzer in mehr als 80 Ländern an die Plattformen der Gruppe angebunden.

www.ticontract.com

News-ID: 821959 • Views: 1164 (Stand: 25.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/821959/Neuer-Service-bietet-einzigartige-Transparenz-im-Seefrachteinkauf.html>