

## Aktuelle Interviewserie: "Informationsmanagement im Vertrieb"

10.06.2014, 17:23 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *Katja Rosner*

---

Für einen Fachartikel werden Interviewpartner gesucht zum Themenbereich „Informationen und Daten managen im Vertrieb“!

Konzepte und Managementlehrbücher zum Thema Informations- und Datenmanagement gibt es viele. Doch wie sieht die Praxis aus? Hier zeigt sich häufig, dass Theorie und Praxis noch weit voneinander entfernt sind.

Die Fragestellungen des Interviews betreffen die allgemeine Organisation von Informationen und Daten im Unternehmen (z.B. mittels CRM-Systemen) über Managementmethoden bis hin zu Ihrer persönlichen Einschätzung zu Themen wie Big Data.

Ihre Angaben fließen anonymisiert in den Artikel mit ein. Wenn Sie gerne im Rahmen einer Best Practice Story erwähnt werden möchten, kann dies auch personalisiert erfolgen.

Weitere Informationen senden wir Ihnen gerne zu. Bitte schreiben Sie eine E-Mail an Katja Rosner: [buer@katja-rosner.de](mailto:buer@katja-rosner.de)

### Portrait

Schaffen Sie eine solide Grundlage für Ihren Vertrieb!

Als externe Beraterin hat Katja Rosner einen unvoreingenommenen Blick auf die in Ihrem Unternehmen bestehenden Strukturen und Prozesse!

Dabei erarbeitet sie keine Lösungen in der „Black Box“, sondern steht jederzeit in engem Austausch mit Unternehmensführung und Vertriebsteam. Grundlage der Beratung sind klare Zielsetzungen und somit Transparenz bzgl. Leistungserbringung und Kosten.

Die Beratungsleistung stützt sich auf jahrelange Erfahrung im Vertrieb von komplexen, erklärungsintensiven Produkten und Dienstleistungen im B2B-Bereich.

---

News-ID: 799862 • Views: 440 (Stand: 11.06.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/799862/Aktuelle-Interviewserie-Informationsmanagement-im-Vertrieb.html>