

## Hören Sie auf Ihren Chef?

02.03.2006, 08:15 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *Persönlichkeitsentwicklung & Verkaufsförderung*

---

Berlin - Arbeitnehmer sollten bei ihrer Arbeit öfter die Anweisungen von Vorgesetzten beachten. So setzen sie den Stressfaktor herab und das kommt auch der allgemeinen psychischen Gesundheit, aller Kollegen, zu gute. Für vieles, was in Unternehmen schief läuft, sind die Führungskräfte verantwortlich. Aber nicht immer. Es gibt auch Mitarbeiter, die sich, aus welchen Gründen auch immer, nicht führen lassen wollen. Das ist schon ärgerlich genug, aber viel schlimmer ist es, wenn Mitarbeiter, die Weisungen des Vorgesetzten, aus Fahrlässigkeit nicht beachten und sich dadurch selbst in die Zwickmühle steuern. Hierbei ist nicht die Missachtung von Sicherheitsanweisungen gemeint, sondern die allgemeinen Arbeitsanweisungen. Die Befolgung mindert den Stressfaktor und kommt der Gesundheit aller Mitarbeiter des Unternehmens oder Teams zu gute. Der Trainer für Persönlichkeitsentwicklung und Verkaufsförderung Dietmar Feigenspan beschreibt in seinem Aufsatz "Wie wichtig die richtigen Mitarbeiter sind" einen Fall aus seiner Praxis, wo eine Mitarbeiterin beinahe ihre Abteilung gegen die Wand fuhr und wo auch ihre Kollegen und ihr Vorgesetzter unter ihrer Missachtung einer allgemeinen Weisung zu leiden hatten. Er beruht auf Tatsachen und wurde anonymisiert. Interessenten können den Aufsatz unter [www.erfolgreich-und-gluecklich.de/persoennlichkeit.html](http://www.erfolgreich-und-gluecklich.de/persoennlichkeit.html) kostenlos lesen oder kopieren.

+++

Dietmar Feigenspan ist seit 20 Jahren als Führungskraft tätig. In dieser Zeit hat er sein eigenes Führungskonzept entwickelt, mit dem er sehr viel mehr Erfolg erzielt, als es mit den herkömmlichen Methoden der Fall ist. Er hat seine Mitarbeiter bis zu fünfmal Effektiver gemacht, als der Bundesdurchschnitt. Verkaufstechniken und Psychologie sind ein Steckenpferd von ihm. So wundert es nicht, wenn er sich mit den psychologischen Hintergründen von Entscheidungen und Angeboten beschäftigt. Was steckt dahinter und warum entscheidet man sich für oder gegen etwas? In den letzten zehn Jahren verantwortete er Umsätze von rund 200 Millionen Euro. Seit zwei Jahren ist Feigenspan als Trainer für Persönlichkeitsentwicklung und Verkaufsförderung selbständig. Er gibt sein umfangreiches und wertvolles Wissen auf eigenen Seminaren und im Einzelcoaching wieder. Auch dabei nutzt er sein System, was die Teilnehmer dazu führt, dass Sie rund 90 Prozent davon dauerhaft behalten und direkt umsetzen. Einen ersten Einblick erhalten Sie auf seiner großzügigen Web-Seite, wo Sie alle Beiträge kostenlos nutzen dürfen.

### Portrait

Pressekontakt: wie vor

---

News-ID: 78643 • Views: 1835 (Stand: 08.05.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/78643/Hoeren-Sie-auf-Ihren-Chef.html>