

So werden Sitzungen effektiver

01.03.2006, 09:48 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *Persönlichkeitsentwicklung & Verkaufsförderung*

Berlin - Führungskräfte müssen mehrmals pro Woche an internen und externen Besprechungen teilnehmen, die durch ihre Langatmigkeiten sehr ermüdend sind, und auch oftmals wegen ihrer Ergebnislosigkeit sehr ärgerlich. Besprechungen sind aus dem Alltag von Führungskräften nicht mehr wegzudenken. Die Crux dabei ist, dass die Besprechung notwendig ist, aber meist auch viel Zeit kostet. Die allermeisten Besprechungen sind langatmig und unproduktiv. Es soll sogar schon welche gegeben haben, wo jemand eingeschlafen ist. Aber der Trainer für Persönlichkeitsentwicklung und Verkaufsförderung Dietmar Feigenspan weiß, wie man dafür sorgt, dass die Besprechungszeit rapide abnimmt, während die Produktivität nach oben schießt. So hat er selbst in der Praxis sein System durchgeführt, wo wöchentliche Mitarbeiterbesprechungen nur noch drei bis fünf Minuten pro Mitarbeiter dauern. Und regelmäßige Projektsitzungen brauchen meist nur um 15 bis 30 Minuten Zeit. Weitere Effekte dabei sind, dass die Pünktlichkeit zunimmt und die Teilnehmer gerne und gut vorbereitet in die Besprechung kommen. Dazu muss der Besprechungsleiter selbst gut vorbereitet und pünktlich sein und die Besprechung straff führen. Wie Sie das genau machen, erfahren Sie in seinem Aufsatz "Wie Sie (regelmäßige) Besprechungen effektiv durchführen" auf www.erfolgreich-und-gluecklich.de/business.html.

+++

Dietmar Feigenspan ist seit 20 Jahren als Führungskraft tätig. In dieser Zeit hat er sein eigenes Führungskonzept entwickelt, mit dem er sehr viel mehr Erfolg erzielt, als es mit den herkömmlichen Methoden der Fall ist. Er hat seine Mitarbeiter bis zu fünfmal Effektiver gemacht, als der Bundesdurchschnitt. Verkaufstechniken und Psychologie sind ein Steckenpferd von ihm. So wundert es nicht, wenn er sich mit den psychologischen Hintergründen von Entscheidungen und Angeboten beschäftigt. Was steckt dahinter und warum entscheidet man sich für oder gegen etwas? In den letzten zehn Jahren verantwortete er Umsätze von rund 200 Millionen Euro. Seit zwei Jahren ist Feigenspan als Trainer für Persönlichkeitsentwicklung und Verkaufsförderung selbständig. Er gibt sein umfangreiches und wertvolles Wissen auf eigenen Seminaren und im Einzelcoaching wieder. Auch dabei nutzt er sein System, was die Teilnehmer dazu führt, dass Sie rund 90 Prozent davon dauerhaft behalten und direkt umsetzen. Einen ersten Einblick erhalten Sie auf seiner großzügigen Web-Seite, wo Sie alle Beiträge kostenlos nutzen dürfen.

Portrait

Pressekontakt: wie vor

News-ID: 78481 • Views: 1409 (Stand: 03.05.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/78481/So-werden-Sitzungen-effektiver.html>