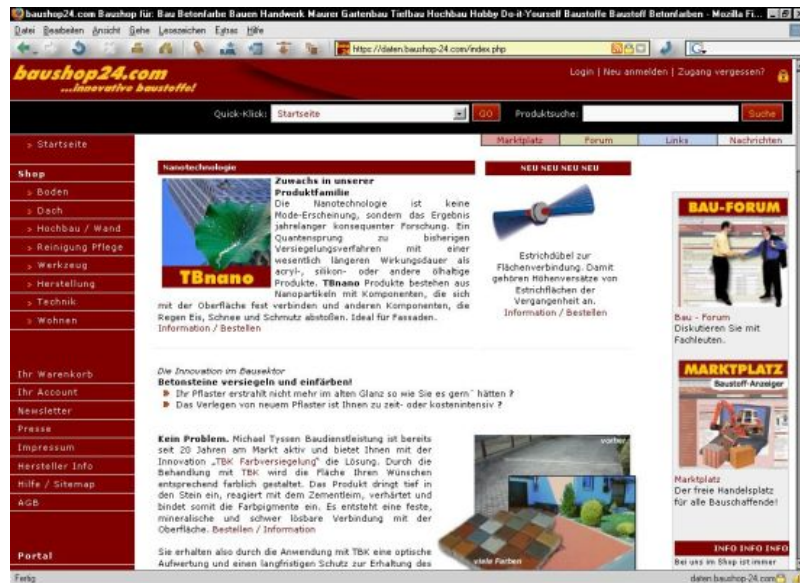


Neuer Vertriebsweg für Baustoffe

09.01.2006, 08:04 | Industrie, Bau & Immobilien

Pressemitteilung von: *Michael Tyssen Baudienstleistung*



Shopsansicht

Immer öfter hört man, das Handwerker, Bauherren oder Hobbybastler ihre Baustoffe günstiger im Internet beschaffen. So erlebt auch das Bauverkaufsportal www.baushop24.com, das über Preisvergleiche, Ebay, Google oder Fachportale immer mehr Besucher und Kunden gewinnt. Michael Tyssen möchte diese Bewegungen weiter forsieren und das Produktsortimentes ausbauen. Dazu sucht er weitere Hersteller von Baustoffen.

Besonders mittlere Betriebe werden mit der oberflächenbasierte Produktflege oder den Daten-Schnittstellen ungeahnte Synergien finden.

Theoretisch ist es jetzt möglich, das Produktkataloge gleich über die Oberfläche erstellen bzw. verwalten werden. Datenübergaben für den Drucker und die Einbindung in den jeweiligen Webauftritt soll kein Problem darstellen.

Die Vision

Produkte auf, bzw. für eine Baustelle einfach zusammenklicken, verwalten, anfragen und bestellen. Architekten und Bauschaffende werden sich auf baushop24.com umfassend über Möglichkeiten und Preise informieren können. Handwerker werden von der Baustelle, Baustoffe direkt über die Oberfläche bestellen oder ausschreiben können. Baustoffhändler bzw. Vertragshändler werden über baushop24.com aus Anfragen, Angebote machen. Der Kunde wird nicht nur das Produkt bestellen oder anfragen können, sondern auch gleich die Leistungen dazu ausschreiben. ...bis hin zu Anbindungen an Kalkulationsprogrammen. (BVH-Verwaltung)

So entsteht eine durchgehende Wertschöpfungskette

Weitere Info: <https://daten.baushop-24.com/manag/info.php?info=Hersteller-INFO>

Zum Shop: www.baushop24.com

Portrait

Fon: 05235/2166

Fax: 05235/2813

E-Mail: michael@tyssen.de

News-ID: 73638 • Views: 3385 (Stand: 01.08.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/73638/Neuer-Vertriebsweg-fuer-Baustoffe.html>