

Frischer Wind für weiteres Wachstum

19.06.2013, 12:28 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *LeaseWeb*



LeaseWeb Deutschland verstärkt sein Business Development Team für die DACH Region mit drei neuen Vertriebsprofis / Mit Kolja Kirchberg ist der IaaS-Anbieter nun auch in Berlin vertreten.

Frankfurt, den 19. Juni 2013 – LeaseWeb, einer der weltweit führenden Infrastructure as a Service (IaaS)-Provider, setzt in der DACH-Region weiter auf Wachstum und verstärkt sein Business Development Management (BDM) in Deutschland mit gleich drei neuen Mitarbeitern. Kolja Kirchberg, Marcus Lind und Sascha Hochlehnert sind seit Anfang des Jahres Teil des Business Development Teams um Leiter Wilfried Vogel und werden zukünftig die erfolgreiche Entwicklung der LeaseWeb Deutschland noch stärker vorantreiben.

Damit reagiert der IaaS-Anbieter auf die wachsende Nachfrage nach zuverlässigen und sicheren Hosting-Lösungen. „Insbesondere in Berlin gibt es mittlerweile einige interessante Internet-Unternehmen, die einen zuverlässigen Partner für ihr weiteres Wachstum benötigen“, sagt Wilfried Vogel, Leiter Business Development Management bei LeaseWeb Deutschland. „Mit Kolja Kirchberg haben wir jetzt auch in der Hauptstadt einen erfahrenen Mann als Ansprechpartner für Internet Professionals, der Unternehmen vor Ort und auch in der gesamten DACH-Region kompetent beraten und ihnen die Vorteile unserer Infrastruktur-Lösungen aufzeigen kann.“

Kolja Kirchberg verfügt über mehr als fünfzehn Jahre Erfahrung, vor allem in den Bereichen Gaming, Online und eCommerce; zuletzt war er als Operations Manager in einem eCommerce-Unternehmen tätig. Seit Februar dieses Jahres verantwortet er nun bei LeaseWeb Deutschland als Business Development Manager den Bereich Internet Professionals in der gesamten DACH-Region. In seiner neuen Rolle ist der Betriebswirt für das eCommerce-Geschäft, den Bereich Online Games, App-Entwickler und Online-Marketing-Unternehmen zuständig.

Auch die zweite Verstärkung, Marcus Lind, ist seit mehr als 12 Jahren in der IT-Branche zu Hause. Vor seinem Wechsel zu LeaseWeb im Dezember letzten Jahres war der studierte Medien- und Informationssystemtechniker zuletzt als Business Development Manager bei der Software Improvement Group tätig. Für LeaseWeb wird er nun das Channel- und Reseller-Segment in der DACH-Region weiter ausbauen und LeaseWeb als zuverlässigen Partner für IaaS-Lösungen im Bereich Reseller aufstellen. Hierbei wird Marcus Lind besonders Unmanaged und Managed Hosting Anbieter, Cloud Service Provider, Systemintegratoren, CDN Anbieter und Value Added Reseller aktiv ansprechen.

Der dritte Neuzugang, Sascha Hochlehnert, begann im Februar und wird als Business Development Manager bei LeaseWeb Deutschland das Segment Traditional übernehmen. In dieser Funktion wird er insbesondere die Bereiche Media, Telecommunication, Healthcare, Transportation und Energy ausbauen. Durch die zwanzigjährige Erfahrung als Vertriebsprofi in den Branchen Financial, Telecommunication und IT, als Key Account Manager und Account Executive, baute er beachtliches Know-how im Small-Midsize Business, Large Enterprise und Public auf. Sascha Hochlehnert bringt diese Fähigkeiten ein, um LeaseWeb in der Region DACH noch erfolgreicher zu machen.

„Wir freuen uns sehr, dass wir drei so erfahrene Business Development Manager für uns gewinnen konnten – der Ausbau des Business Development Teams war für uns ein wichtiger Meilenstein für unser weiteres Wachstum in der DACH-Region“, sagt Herke Plantenga, Geschäftsführer von LeaseWeb Deutschland. „Mit Kolja Kirchberg, Marcus Lind und Sascha Hochlehnert haben wir jetzt drei erfahrene Experten, die sich mit den Bedürfnissen und Anforderungen der Kunden in ihrem Segment bestens auskennen.“

Portrait

Über LeaseWeb:

LeaseWeb ist ein weltweit führender Infrastructure as a Service (IaaS)-Provider mit einem weltweiten Portfolio aus 15.000 Kunden von KMUs bis hin zu Großkonzernen. Zu den Service-Angeboten gehören Public Cloud, Private Cloud, Hybrid Hosting, Colocation, CDN und dediziertes Hosting, flankiert durch außergewöhnlichen Kundenservice und technischen Support.

Mit mehr als 60.000 Servern, bietet LeaseWeb seit 1997 eine Infrastruktur für unternehmenskritische Websites, Internet-Anwendungen, E-Mail-Server, Sicherheit und Speicher-Services. Das Unternehmen betreibt sechs Rechenzentren in den USA und Europa, die sich auf ein hochklassiges weltweites Netzwerk mit einer Gesamtkapazität von mehr als 3,0 Tbps stützen können. Die Dienstleistungen von LeaseWeb werden durch die Tochtergesellschaften LeaseWeb BV, LeaseWeb USA, Inc. und LeaseWeb Deutschland GmbH angeboten.

Weitere Informationen finden Sie unter www.leaseweb.de.

News-ID: 727805 • Views: 1081 (Stand: 28.08.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/727805/Frischer-Wind-fuer-weiteres-Wachstum.html>