

## Auf der DataCore-Partnerkonferenz zeigen sich Systemhäuser optimistisch

27.03.2013, 17:09 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *DataCore Software*

Presseagentur: *Konzept PR GmbH*

---

Dornach, München, 27. März 2013. Rund 250 deutschsprachige Partner versammelte DataCore Software, Anbieter der Storage-Hypervisor-Software SANsymphony-V, auf seiner diesjährigen Partnerkonferenz im Februar in Dornach bei München. Der Fachhandel zeigte sich dabei in optimistischer Stimmung: Die Geschäfte mit der Speichervirtualisierung laufen gut, die Aussichten für 2013 sind weiter positiv.

DataCore Software hat im Vertriebsgebiet Central Europe 2012 sein erfolgreichstes Geschäftsjahr seit Bestehen abgeschlossen. Über 500 Neukunden alleine in Deutschland sorgten für Zielerfüllung in allen Quartalen und ein Umsatzwachstum von über 30 Prozent. Den Partnern wurde ein weiteres Update der SANsymphony-V-Software, der ab Mitte März verfügbare DataCore VDS Virtual Desktop Server sowie verschiedene Aktivitäten wie eine bundesweite Roadshow vorgestellt. Zusätzlich zum klassischen Projektgeschäft trugen die neu aufgelegten Programme für System Builder und Cloud Service Provider zum Erfolg bei. Neben ADN, Arrow ECS, Avnet, Azlan und Magirus konnte mit Bytec ein zusätzlicher Distributionspartner gewonnen werden.

Analystin und Gastrednerin Carla Arend, Program Manager Information Management IDC EMEA konstatiert, dass viele Unternehmen bereits in Automation und Virtualisierung investiert haben und nun nach konvergenten, integrierten Infrastrukturen mit Storage, Server und Netzwerk suchen. „Der DataCore-Ansatz ist dabei interessant, weil vorhandene Investitionen nicht ersetzt werden müssen. Unternehmen investieren in erster Linie in Virtualisierung und Cloud-Technologien, um IT-Kosten zu senken und eine höhere Flexibilität für Tier1-Applikationen zu erzielen. DataCore trägt dazu bei, Verfügbarkeits- und Business Continuity-Anforderungen abzubilden und mit seinen Autotiering-Fähigkeiten die Performance stabil und vorhersagbar zu halten.“ Zum kompletten Interview geht es hier.

Vor Ort stellten eine Reihe von namhaften Kooperationspartnern aus der Industrie ihre Lösungen im Zusammenspiel mit dem DataCore Storage-Hypervisor vor. Neben den Distributionen ADN, Arrow ECS, Azlan, und Magirus präsentierten sich die Technologiepartner Bytec, Fujitsu, FusionIO, Happyware, Microsoft, N-Tec, STEC, SGI und Virtual Sharp vor Ort und im Videointerview.

Für besondere Vertriebsleistungen 2012 wurden am Abend des ersten Veranstaltungstages folgende Fachhandelspartner ausgezeichnet:

### Excellence of Sales SMB: IBYKUS AG

Die IBYKUS AG aus Erfurt ist IT Dienstleister, der mit Systemhosting, SAP-Partnerschaft, Softwareentwicklung und einem BSI-zertifiziertem Rechenzentrum in Leipzig seinen Kunden optimal abgestimmte Lösungen bieten kann. Den Excellent of Sales SMB-Award erhielt IBYKUS für die Umsetzung eines größeren Projekts, bei dem ein Kunde von einer proprietären Speicherlösung mit hohen Supportkosten auf die innovative Lösung von DataCore umstieg. „DataCore unterstützt uns vom Marketing über Hausmessen, Produktvorbereitung, Vorstellung beim Kunden bis zu Support. Wir haben bis jetzt durchweg gute Erfahrungen mit DataCore sammeln können“, sagt Marco Reindel, Senior Systemingenieur im Interview.

### Best Solution Sales: itiso GmbH

Den Preis für das herausragendste DataCore-Projekt nahm itiso GmbH mit Sitz in Hamburg entgegen. Das Lösungs- und Beratungshaus fokussiert sich dabei auf maßgeschneiderte und kundenorientierte Lösungen insbesondere für das Datenmanagement. Geschäftsführer und Gründer Mukesh Unadath bestätigt: „Wir waren gerade im letzten Jahr sehr zufrieden. Die Zusammenarbeit mit DataCore und seinem Implementierungs- und Service-Partner StorTrec ist sehr

kommunikativ und hat sich hervorragend entwickelt.“ Hier zum Interview.

**Best Performer Austria: NTS Netzwerk Telekom Service AG**

Michael Sussmann von der NTS Netzwerk Telekom Service AG konnte die Auszeichnung als „Top Performer Austria 2012“ und damit umsatzstärkster Vertriebspartner entgegennehmen. Das Systemhaus mit Niederlassungen in Grambach bei Graz, Wien, Linz und Innsbruck ist auf den gesamtösterreichischen Markt ausgerichtet und unterhält ein weiteres Office in Bozen. Im Interview sagt er: „Die Auszeichnung ist ein Ansporn für die Zukunft. Die Speichervirtualisierung hat noch große Potenziale, und als DataCore-Partner hoffen wir davon, weiter zu profitieren.“

**Best Newcomer: systemzwo GmbH**

Die systemzwo GmbH ist ein klassischer Lösungsanbieter für Infrastruktur- und Virtualisierungslösungen insbesondere für mittelständische Kunden. Für die Storage-Virtualisierung wurde im letzten Jahr DataCore als strategischer Partner auserkoren. „Mit DataCore bieten wir Kunden Hardwareunabhängigkeit, können die Weiterverwendbarkeit ihrer Systeme gewährleisten und hochverfügbare Lösungen realisieren, die das Budget schonen. DataCore agiert dabei als Partner auf Augenhöhe, und dieses Einbeziehen ist uns sehr wichtig“, sagt Jörg Utesch, Projektvertrieb/Sales bei der systemzwo GmbH im Interview.

**Excellence of Sales Enterprise: Kramer & Crew GmbH & Co. KG**

Die Auszeichnung für “Excellence of Sales Enterprise” gewann zum wiederholten Mal die Kramer&Crew, ein DataCore-Partner der ersten Stunde und seit 2000 mit DataCore aktiv. Kramer&Crew fokussiert sich als Systemintegrator auf Infrastrukturlösungen für große Unternehmen, die Spezialisten mit großer Expertise haben. „Wir sind im Enterprise-Umfeld ein erfolgreicher Partner, weil wir besondere Service-Dienstleistungen erbringen können und dementsprechend ein tiefes Know-How mit sehr vielen DataCore ausgebildeten Mitarbeitern anbieten können. Dabei ist die Zusammenarbeit mit DataCore über all die Jahre sehr kooperativ und authentisch“, sagt Rolf Schiffer, Mitglied der Geschäftsführung bei Kramer&Crew im Interview.

**Best Performance/ Topseller: Bechtle GmbH & Co. KG IT Systemhaus**

Umsatzstärkster DataCore-Partner war wie im vergangenen Jahr die Bechtle GmbH. "Wir freuen uns außerordentlich, dass wir im dritten Jahr in Folge den Spitzenplatz bei DataCore belegen konnten und dafür ausgezeichnet wurden. Das überdurchschnittliche Wachstum das wir auch in 2012 fortführen konnten, zeigt uns, wie wichtig das Thema Verfügbarkeit und Sicherheit von Daten bei Kunden ist. DataCore ist für uns ein wichtiger Hersteller und Baustein in unseren Data Centern und Private Cloud Projekten. Wir sind überzeugt, dass dieses Thema weiterhin diese hohe Bedeutung bei unseren Kunden einnimmt. Darum werden wir als Bechtle auch in 2013 die erfolgreiche Partnerschaft mit DataCore nicht nur fortführen, sondern ausbauen" so Roland König, Leiter Geschäftsfeld Virtualisierung der Bechtle AG.

**Best Renewal CEMA AG Spezialisten für Informationstechnologie**

Eine Auszeichnung erhielt die CEMA AG für erfolgreiche Produktaktualisierungen mit dem Storage-Hypervisor SANsymphony-V R9 und wurde damit für die Kontinuität in der Zusammenarbeit mit Kunden und Hersteller ausgezeichnet. Das mittelständische Systemhaus mit neun Standorten startete vor über zwölf Jahren mit der ersten DataCore-Installation in Deutschland. „Der Award unterstreicht, dass wir die Kunden nachhaltig gut bedienen und erfolgreich mit DataCore kooperieren. Die Zusammenarbeit mit DataCore ist vertrauensvoll und partnerschaftlich. Es macht einfach Spaß, gemeinsam mit Datacore Projekte zu gewinnen, diese im Markt umzusetzen, und nachhaltig mit diesem Kunden am Erfolg teilzuhaben“, sagt Timo Bötzel, Executive Director bei der CEMA AG München im Interview.

#### Über DataCore Software

DataCore Software entwickelt Speichervirtualisierungssoftware für Hochverfügbarkeit, höchste Performance und maximale Auslastung von virtuellen und physischen IT-Umgebungen. DataCores Storage-Hypervisor SANsymphony-V ist eine leistungsstarke, hardware-unabhängige Lösung für die wirtschaftliche Bereitstellung, Replikation und Sicherung von Storage für kleine, mittlere und große Unternehmen. Weitere Informationen unter [www.datacore.de](http://www.datacore.de).

DataCore, das DataCore-Logo und SANsymphony sind Warenzeichen oder eingetragene Warenzeichen der DataCore Software Corporation. Andere hier aufgeführte DataCore-Produkt- oder Servicennamen oder Markenzeichen sind Warenzeichen der DataCore Software Corporation. Weitere Produkte, Leistungen und Firmennamen sind Warenzeichen oder eingetragene Warenzeichen ihrer jeweiligen Eigentümer.

---

News-ID: 708863 • Views: 169 (Stand: 26.04.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/708863/Auf-der-DataCore-Partnerkonferenz-zeigen-sich-Systemhaeuser-optimistisch.html>