

Der professionelle Abschluss - Praxis-Quickseminar am 09.10.2012 in Hannover

25.09.2012, 08:39 | Wissenschaft, Forschung, Bildung

Pressemitteilung von: *BXB Managementzentrum der Wirtschaft GmbH*

BXB



Am 09.10.2012 ab 14.00 Uhr findet im Queens Hotel ein BXB Praxis-Quickseminar zum Thema „Der professionelle Abschluss - die Abschlussquote erhöhen und mehr Umsatz erzielen“ statt.

Wie bringen Vertriebsmitarbeiter es auf wesentlich höhere Abschlussquoten?

Die Angst vor dem Nein, falsch verstandene Höflichkeit oder das Gefühl, den Auftrag bereits in der Tasche zu haben, sind oft Gründe für abschlussängstliches oder unsicheres Verhalten - wenn es darauf ankommt.

Eine Hauptaufgabe des Verkäufers ist es, dem Kunden zu einer Entscheidung zu verhelfen. Viele ziehen das Gespräch unnötig in die Länge und bringen es nicht auf den Punkt. Durch dieses unsichere Verhalten, enden Verkaufsgespräche unverbindlich, ungenau - mögliche Aufträge werden nicht erteilt. Gute Chancen für neue Geschäftsverbindungen bleiben ungenutzt.

In einer kurzen und attraktiven Form von 4 Stunden erhalten die Teilnehmer klare und praktische Antworten und wertvolle Tipps und Tricks wie sie professionell, schnell und genau Abschlüsse einleiten und erreichen - und noch mehr und besser verkaufen.

Anmeldungen und weitere Informationen erhalten Sie über die Homepage der BXB Managementzentrum der Wirtschaft GmbH: http://www.bxb.de/seminare/seminar_PQ-VT_2_der_professionelle_abschluss.html

Portrait

BXB wurde 1984 durch die Übernahme der Akademie der Büro-Fachhandel-Leasing GmbH, einer Tochter der DG-Bank, gegründet und ist heute ein angesehenes und erfolgreiches Unternehmen für ganzheitliche und innovative Unternehmensberatung, Personalberatung und -qualifizierung

News-ID: 665871 • Views: 97 (Stand: 21.10.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/665871/Der-professionelle-Abschluss-Praxis-Quickseminar-am-09-10-2012-in-Hannover.html>