

Expertenvermittler Innosquared und Private Equity-Plattform DealMarket werden Partner

24.09.2012, 08:19 | Werbung, Consulting, Marktforschung

Pressemitteilung von: *Innosquared GmbH*



Düsseldorf, 21.09.2012. Bei der Entscheidung für oder gegen ein Investment müssen Investoren kurzfristig auf belastbares Branchenwissen, aktuelle Marktdaten oder dezidiertes technisches Know-how zurückgreifen können, um Chancen und Risiken richtig zu bewerten. Dazu ist spezifische Expertise gefragt, welche nicht nur im Rahmen einer professionellen Commercial Due Diligence zunehmend an Bedeutung gewinnt. Hier setzt das Angebot der Firma Innosquared an, die die Einbindung externer Experten in Form kurzer Telefoninterviews, persönlicher Treffen vor Ort, längerfristiger Engagements oder schriftlicher Reports einfach und professionell abwickelt: von der Recherche des Spezialisten über den rechtssicheren Rahmen für Compliance und Vertraulichkeit bis zur Honorarabwicklung. „Wir reduzieren durch exklusive Einblicke und das Erfahrungswissen unserer Experten die Unsicherheit bei jeder einzelnen Transaktion. Vom Deal Sourcing bis zur Vorbereitung einer Exit Strategie finden wir weltweit das ‚Best Match‘ und machen damit Expertise punktuell nutzbar, die über das eigene Kontaktnetzwerk unserer Kunden weit hinausgeht“, legt Innosquared Geschäftsführer Benjamin Lüpschen dar.

Die Leistungen von Innosquared haben auch das aus der Schweiz stammende Online-Portal DealMarket überzeugt. Die erst vor einem Jahr gegründete Community zählt bereits 35.000 Private Equity Professionals als Mitglieder und hat im zurückliegenden Jahr über 1.300 Abschlüsse zwischen geldsuchenden Unternehmen und institutionellen Kapitalgebern vermittelt. Durch die Partnerschaft können Mitglieder nun über die DealMarket-Plattform auch die Dienste von Innosquared beauftragen. Sie erhalten so Beratung durch Experten, die für eine ganz konkrete Fragestellung zur Einschätzung eines Marktes oder einer Technologie angefragt werden können. Oder Innosquared vermittelt Senior Advisor, die ihr eigenes Netzwerk und ihre eigene Erfahrung einbringen, um neue Zielunternehmen zu identifizieren und

bei deren Bewertung zu unterstützen.

„Die richtigen Informationen zur richtigen Zeit zu haben, ist für unsere Kunden der Schlüssel zum Erfolg auf jeder Stufe des Investitionsprozesses. Darum freuen wir uns, dass wir über Innosquared ab sofort einen schnellen und einfachen Zugang zu führenden Experten weltweit anbieten können“, erklärt Urs Haeusler, CEO von DealMarket.

-- Ende der Mitteilung --

Portrait

Über Innosquared

Innosquared ist ein global tätiger Wissensdienstleister, der jedes Jahr tausende Mitarbeiter von Finanzinvestoren, Managementberatern und Großunternehmen mit verlässlicher und tagesaktueller Information unterstützt.

Das Düsseldorfer Unternehmen identifiziert und rekrutiert erfahrene Experten in allen Branchen, Funktionen und Regionen weltweit: Geschäftsführer, Front-Line Manager, Ingenieure, Ärzte, Verantwortliche aus dem öffentlichen Dienst und andere Spezialisten stehen für telefonische Beratungsgespräche, temporäre Projektunterstützung, maßgeschneiderte Expertenumfragen oder schriftliche Berichte zur Verfügung. Sei es ein Nischen-Konsumgütersegment in den USA oder in den BRIC-Ländern, der Markt für ein bestimmtes medizinisches Diagnosegerät in der DACH-Region oder eine spezifische Technologie für mobile Netzwerke – die unabhängigen Einblicke der Experten schaffen einen Informationsvorsprung, der die richtigen Entscheidungen ermöglicht. Strenge Compliance-Richtlinien und Vertraulichkeitsvereinbarungen ermöglichen dabei eine sichere Zusammenarbeit. Weitere Informationen unter www.innosquared.de

Über DealMarket

DealMarket ist seit März 2011 online und zählt gut ein Jahr nach Gründung der Plattform 35.000 wiederkehrende Private-Equity-Professionals aus 154 verschiedenen Ländern. Über 3.000 Transaktionen und Dienstleistungsanbieter sind zudem auf der Plattform gelistet.

DealMarket ist ein One-Stop-Shop für Private Equity und Corporate Finance Professionals. Über den DealMarketPLACE können PE Deals, Dienstleistungen, Service Provider, (Co-)Investoren sowie Käufer und Verkäufer gesucht und angeboten werden. DealMarketPLACE bringt somit PE-Akteure auf unkomplizierte und transparente Weise zusammen. DealMarketSTORE ermöglicht einen preisgünstigen Zugang zu branchenführenden Anbietern für Informationen, Research und Dienstleistungen in der Private Equity Industrie. Mit DealMarketOFFICE steht PE Investoren zudem eine topmoderne browserbasierte Software zur Verfügung, um ihren Deal-Flow einfacher und effizienter zu erfassen, speichern, managen sowie firmenintern wie auch extern zu teilen.

DealMarket hat seinen Hauptsitz in Zürich (Schweiz) und beschäftigt derzeit 16 Mitarbeiter. Für das gesamte Angebot wurde DealMarket von Corporate Newswire zur „Best Global Private Equity Platform 2012“ ernannt. Für weitere Informationen, besuchen Sie www.dealmarket.com

News-ID: 665436 • Views: 1526 (Stand: 09.05.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/665436/Expertenvermittler-Innosquared-und-Private-Equity-Plattform-DealMarket-werden-Partner.html>