

Telefontraining - Telefoninkasso, nie wieder Außenstände.

27.02.2012, 16:58 | Wissenschaft, Forschung, Bildung

Pressemitteilung von: *Peilicke Telefontraining*



Peilicke Telefontraining: Telefoninkasso

Offene Außenstände sind und bleiben in Deutschland an der Tagesordnung. Laut dem Statistischen Bundesamt Deutschland liegt die Zahl der jährlichen Insolvenzen, allein von Unternehmen, bei jährlich ca. 33.000. Dieser Wert hält sich seit 4 Jahren in etwa konstant. Hinzu kommen noch die Verbraucherinsolvenzen. Gestiegen sind hingegen die Forderungen der Gläubiger. Im Jahre 2009 waren es ca. 85,0 Milliarden Euro.

Und genau um diese offenen Forderungen geht es.

Am 27.03.2012 findet wieder ein Offenes Seminar in Berlin zum Thema Telefoninkasso - Telefontraining: Außenstände erfolgreich selber per Telefon anmahnen/hereinholen statt.

Herr Peilicke führt dieses Training seit dem Jahre 2000 mit Erfolgsgarantie als Inhouse und in Form von offenen Seminaren durch. Zahlreiche, namhafte Referenzen belegen die Wirksamkeit des Seminars.

Die EU-Politik / das EU-Parlament hat es im Jahr 2011 wie folgt ausgedrückt:

„Die Logik des frühzeitigen Anrufs: Frühzeitige Anrufe vermindern das Konfliktpotenzial und führen eher zum Erfolg.

Ganz wichtig dabei: Wie verhält man sich, wenn man einen Schuldner ... nach Fälligkeit der Rechnung anruft?“

Was liegt also näher, sich als Unternehmer [m/w] mit diesem Thema näher zu beschäftigen. Ganz wichtig für Sie, man kann mit dem Telefon erfolgreich „Telefoninkasso - Inkassomanagement“ betreiben, ohne gleich zig Mal zu Mahnen, den Rechtsanwalt einzuschalten oder sogar gerichtlich gegen den Säumigen vorzugehen.

Der Griff zum Telefon vereinfacht UND beschleunigt die Sache erheblich!

Warum?

Ganz einfach, beim Inkasso-Telefonat erhält die Rechnung einen persönlichen Tatsch. Es wird in diesem kurzem Telefonat eine Beziehungsebene aufgebaut die dazu führt, dass der Säumige in ca. 80% aller Fälle zahlt [alles, in Raten].

Für wen ist dieses Training geeignet?

Für Mitarbeiter [m/w] aus der Debitoren Buchhaltung, Sachbearbeiter [m/w] aus dem Mahnbereich, Leitende Angestellte [m/w] mit Rechnungsverantwortung, Mitarbeiter [m/w] von Telefoninkassounternehmen, Geschäftsführer [m/w] / Unternehmer [m/w] die sich selber mit der Herausforderung „Telefoninkasso“ beschäftigen möchten.

Also, worauf noch warten? Nehmen Sie bzw. Ihre Mitarbeiter [m/w] die Sache selbst in die Hand bzw. in den Hörer.

Portrait

Udo Peilicke, Jahrgang 1966 - Steinbock - ist nach Lehre, Abitur, Studium und Ing.-Tätigkeit seit 1992 aktiv im Telefonmarketing tätig.

Anfangen im Telefonverkauf, später dann als Teamleiter, Supervisor und als Callcenter Manager in einem Berliner Callcenter tätig, hat er die hohe Schule des Telefonmarketing bis in all seine Einzelheiten kennen gelernt. Zudem vermittelte er zusätzlich sein Wissen beratend direkt in den unterschiedlichsten Unternehmen vor Ort, sowie als Dozent und Trainer an verschiedenen Wirtschafts-Akademien und Bildungseinrichtungen.

Heute ist Herr Peilicke als Inhaber der Peilicke Managementberatung selbst noch beratend im Bereich CRM & Lifestyle sowie als Telefontrainer tätig.

News-ID: 611277 • Views: 1064 (Stand: 18.10.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/611277/Telefontraining-Telefoninkasso-nie-wieder-Aussenstaende-.html>