

SeeTec stellt neues Partnerprogramm vor

14.06.2011, 17:05 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *SeeTec AG*



Das neue SeeTec Partnerprogramm

Die SeeTec AG, führender Anbieter von Videomanagement-Software im deutschsprachigen Raum, hat zum 01.06.2011 mit Beginn des neuen Geschäftsjahres ein neues Programm für Vertriebs- und Entwicklungspartner vorgestellt. Andreas Beerbaum, Vorstand Vertrieb bei SeeTec erläutert die Hintergründe: „SeeTec konnte in den letzten Jahren insbesondere durch die Expansion in Europa eine große Zahl neuer Partner gewinnen und entwickeln. Das neue Partnerprogramm von SeeTec hat das Ziel, den SeeTec-Partnern eine noch bessere Differenzierung gegenüber dem Wettbewerb zu ermöglichen. Zusätzlich bestehen Fokussierungsmöglichkeiten auf die vertikalen Märkte Retail, Finance, Logistik sowie Transport und Verkehr. Durch das neu strukturierte Schulungskonzept für unsere zertifizierten Partner können wir deren Ausbildungsstand auf einem hohen Niveau halten, was wiederum eine hohe Qualität und Zuverlässigkeit der SeeTec Lösung bei den Endkunden gewährleistet.“

Verschiedene Einstufungskriterien wie Technologiekompetenz oder Zahl und Umfang durchgeführter Projekte entscheiden über den Partnerstatus. Neu definiert wurde die Stufe des Gold Certified Partners: Dabei handelt es sich um strategisch wichtige, überregionale Vertriebspartner von SeeTec, die sich zusätzlich auf einzelne Lösungsbereiche wie etwa Videoanalyse oder Vertikallösungen spezialisieren können. Eine regelmäßige Überprüfung der gemeinsamen Zielvereinbarungen garantiert und sichert konstantes Wachstum und hohes Produkt- und Technologie-Know-How.

Parallel zum neuen Partnerprogramm wurde auf der SeeTec-Website ein neuer Bereich geschaffen, in dem registrierte Partner auf eine Fülle vertrieblicher und technischer Informationen und Materialien zugreifen können. So stehen hier z.B. alle aktuellen Marketing-Materialien, Vertriebspräsentationen oder die neuesten Software-Patches zur Verfügung. SeeTec-Partner können sich auf <http://support.seetec.eu/de> für die neuen Partnerseiten registrieren, die für internationale Kunden auch auf Englisch bereit stehen.

Andreas Conrad, Leiter Marketing bei der SeeTec AG, erläutert die Hintergründe des neuen Partnerprogramms: „Kompetente Vertriebspartner, die regelmäßig IP-Video-Projekte realisieren, sind eine wesentliche Säule unseres Erfolgs. Umso wichtiger ist es für uns, allen unseren Partnern eine optimale Plattform zu bieten, damit sie erfolgreich im Markt agieren können. So stellen wir auf den neuen Partnerseiten auch Solution Partnern, die SeeTec-Komponenten in Ihren Lösungen verwenden, nützliche Informationen und Tools zur Verfügung wie beispielsweise das SeeTec SDK oder Schnittstellenbeschreibungen.“

Portrait

SeeTec ist einer der führenden Anbieter herstellerneutraler IP-Videomanagement-Software. Lösungen von SeeTec unterstützen eine Vielzahl von Endgeräten unterschiedlicher Hersteller und stellen Schnittstellen zu zahlreichen Drittanwendungen bereit. Zusätzlich zu den Standard-Videoüberwachungsprodukten „made in Germany“ wie etwa der SeeTec ProBox (für kleine und mittlere Projekte) und der SeeTec Enterprise Edition (für mittlere bis sehr große Projekte) bietet SeeTec Erweiterungsmodule wie Kennzeichenerkennung oder Videoanalyse an. Neben rein sicherheitsbasierten Anwendungen entwickelt SeeTec Nutzenpakete unter anderem für den Handel sowie die Finanz- und Logistikbranche, die das Videomanagement mit den Geschäftsprozessen im Unternehmen zusammenführen. Dies macht den Einsatz von Videolösungen noch effizienter und komfortabler. SeeTec unterstützt seine Kunden in allen Projektphasen – angefangen bei Planung und Beratung bis hin zur Produktivphase, in der ein umfangreiches Servicekonzept dafür sorgt, dass das Videosystem jederzeit auf dem neuesten Stand ist. Schulungen für SeeTec Vertriebspartner und Endkunden sind ganzjährig international verfügbar. Neben dem Hauptsitz in Philippsburg (Deutschland) unterhält SeeTec Vertriebsbüros in Österreich, der Schweiz, Frankreich, Skandinavien und der Türkei, weitere Märkte wie die Niederlande, Spanien, Portugal und Russland werden von eigenen Vertriebsmitarbeitern betreut.

News-ID: 545952 • Views: 1115 (Stand: 30.04.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/545952/SeeTec-stellt-neues-Partnerprogramm-vor.html>