

entrada und Trend Micro starten neue Gatewayschutz-Offensive

12.04.2011, 15:08 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *entrada Kommunikations GmbH*

Presseagentur: *H zwo B Kommunikations GmbH*



entrada Produktmanager Björn Neumann: „Trend Micro bietet exzellente Produkte für den Gateway-Security-Markt.“

Paderborn, 12.04.2011 Die entrada Kommunikations GmbH unterstützt Systemhäuser ab sofort mit einer breit angelegten Vertriebs- und Marketing-Offensive bei der Vermarktung der Gatewayschutz-Lösungen von Trend Micro. Kostenfreie Infotage und Webinare, neue Promotions und attraktive Sonderkonditionen machen es entrada-Kunden leicht, die Trend Micro InterScan Web Security Virtual Appliance (IWSVA) und InterScan Messaging Security Virtual Appliance (IMSVA) erfolgreich zu platzieren.

"Der Markt für Gateway-Security ist umkämpft und von einem harten Verdrängungswettbewerb geprägt", berichtet Björn Neumann, Produktmanager bei entrada. "Trend Micro bietet für dieses schwierige Umfeld exzellente Produkte - mit vielen Ansatzpunkten, um Hardware, Services und komplementäre Lösungen zu verkaufen. Wir sind vom Potenzial

der IWSVA und IMSVA überzeugt und werden unsere Kunden in den kommenden Monaten mit allen Kräften bei deren Vermarktung unterstützen."

Die Gatewayschutz-Kampagne umfasst folgende Komponenten:

- Im Rahmen der entrada Technologietage am 10. Mai 2011 in Reinbek bei Hamburg und am 14. Juli 2011 in Aying informiert entrada Systemhäuser gemeinsam mit Trend Micro zum Thema "Kosten sparen durch die Gateway-Absicherung mit virtuellen Appliances".
- Im Mai erläutert entrada interessierten Resellern bei zwei zweistündigen, webbasierten Trainings, wie sie die virtuellen Appliances von Trend Micro reibungslos installieren und betreiben. Das Training zur IMSVA findet am 4. Mai 2011, das zur IWSVA am 11. Mai 2011 statt.
- Die ersten drei Reseller, die nach der Teilnahme an einem der Trainings einen Deal für eine der beiden Gateway-Appliances bei entrada registrieren und abschließen, erhalten Cadooz-Gutscheine im Wert von 100 Euro.
- Zusätzlich unterstützen entrada Experten die drei Reseller bei ihren ersten registrierten und erfolgreich gestarteten Trend Micro Gateway-Security-Projekten auf Wunsch vor Ort bei der Installation und ersten Supportaufgaben.
- Die ersten fünf Integratoren, die entrada per Webformular einen Erfahrungsbericht über die Implementierung einer IMSVA oder IWSVA zusenden, belohnt der VAD mit einem BestChoice-Gutschein im Wert von 150 Euro.
- Flankierend haben entrada und Trend Micro zudem eine Ablöse-Promotion ins Leben gerufen: Wer bei seinen Kunden eine gleichwertige, vorhandene Gatewayschutz-Lösung durch eine IMSVA oder IWSVA ersetzt, sichert sich einen Ablöse-Rabatt von 40 Prozent auf den Listenpreis.

Interessierte Reseller und Systemintegratoren erhalten unter <http://www.entrada.de/gatewayschutz> weitere Informationen zur Gatewayschutz-Offensive. Die Ablöse-Promotion wird im Partnerbereich der Webseite näher erläutert. Für Fragen steht interessierten Resellern Björn Neumann unter 0 52 51 / 14 456-186 oder per E-Mail an bneumann@entrada.de zur Verfügung.

Hintergrund: Trend Micro IMSVA und IWSVA

Die InterScan Web Security Virtual Appliance schützt Internet-Gateways vor allen webbasierten Angriffen. Dafür scannt die Appliance den HTTP- und FTP-Verkehr, und kombiniert reputationsbasierte und URL-Filter.

Die InterScan Messaging Security Virtual Appliance überwacht den gesamten E-Mail-Traffic auf dem Gateway und blockt Malware zuverlässig mit Heuristiken, statistischen Analysen sowie Signatur- und Content-Filtern. Die Appliance schützt zusätzlich vor Spam und Phishing-Angriffen.

Portrait

Über entrada

Der 1996 in Paderborn gegründete Value-Added Distributor entrada bietet als Partner von Herstellern aus aller Welt ein umfassendes Produktportfolio auf dem Gebiet der IT-Security. In Zusammenarbeit mit Systemhäusern konfiguriert und implementiert das Unternehmen individuelle Sicherheitslösungen in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Von der Produkteinführung über vertrieblichen und technischen Support bis hin zum umfangreichen Schulungsprogramm im hauseigenen Trainingszentrum: entrada versteht sich als Dienstleister mit Mehrwert.

News-ID: 528602 • Views: 803 (Stand: 24.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/528602/entrada-und-Trend-Micro-starten-neue-Gatewayschutz-Offensive.html>