

Workshop „Ich bin Berater...und kein Verkäufer“

15.03.2011, 08:05 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *sjw-consulting*



Effektive Unterstützung bei Positionierung und Akquise - Trainerlotsin Angelika Eder

sjw consulting und Referentin Angelika Eder stellen den USP des Beraters heraus.

Am 10 März 2011 luden die Unternehmenberatung sjw consulting zusammen mit der Trainerlotsin Angelika Eder, zum kostenlosen Outplacement-Roundtable im betahaus in Hamburg.

Das Fazit einer erfolgreichen Kooperation ist: Die etwa 20 Teilnehmer konnten schon im ersten Schritt analysieren,

welches Verhalten den Kunden sagen lässt: Das ist der richtige Berater.

Anschließend wurde sich dann der schon etwas komplizierteren Frage genähert, was der eigentliche USP von Beratern ist. Dies ist eine durchaus ernst zu nehmende Thematik, besonders vor dem Hintergrund, dass Unwissenheit oftmals zur falschen Positionierung am Markt führen kann.

Das angestrebte Ziel: „Weg vom Bauchladen, hin zum USP“ sowie eine genaue Profilbildung konnte für die Beteiligten zur großen Zufriedenheit aller herausgearbeitet werden.

Angelika Eder, die sonst Managementtrainer, Consultants und Berater bei der Positionierung und Akquise unterstützt und außerdem HR-Entscheider/Coachs an einen Tisch bringt, war von dem fachlich anspruchsvollen Austausch sehr begeistert.

Die Veranstaltung, für die die Teilnehmer nichts weiter als Zeit und Engagement investieren mussten, fand insgesamt großen Anklang, so dass eine weitere bereits geplant ist.

Weitere Informationen zu der Tätigkeit von Angelika Eder gibt es auch unter: <http://www.trainerlotse.de>

Portrait

Sie müssen jeden Tag Entscheidungen treffen, die die Zukunft und den Erfolg des Unternehmens mitbestimmen: Wen stellen wir ein? Müssen wir in absehbarer Zeit Mitarbeiter freisetzen? Wie erhalten wir uns wertvolle Mitarbeiter-Expertise auch über eine Trennung hinaus? Und was kann die Personalabteilung tun, um die strategischen Entscheidungen der Unternehmensleitung optimal zu begleiten?

sjw consulting berät deutschlandweit Klienten aller Branchen auf dem Gebiet der individuellen ziel- und lösungsorientierten Personalentwicklung. Die wissen: Es sind die Menschen, ihr Engagement, ihre Fachkenntnisse, die ein Business täglich tragen – und es zukunftsfähig machen.

Ob einstellen, stabilisieren oder trennen: Mit sjw consulting sind Sie gut beraten.

News-ID: 519306 • Views: 846 (Stand: 26.08.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/519306/Workshop-Ich-bin-Beraterund-kein-Verkaeuf.html>