

Trends aus Schokolade

13.01.2011, 11:23 | Werbung, Consulting, Marktforschung

Pressemitteilung von: *Relief Display*



Bald ist es wieder soweit: Die ISM gastiert wieder in Köln – Trendsetter und Süßwarenhersteller aus aller Welt strömen Ende Januar in die Domstadt um den Riecher möglichst nah am nächsten Trend zu haben.

Die positive Wirkung von Schoki und Co. ist bewiesen – trotzdem kann selbst in einem Genuss-Sektor wie dem Süßwarenhandel nicht einfach auf ein überzeugende POS-Werbemittel verzichtet werden, denn egal ob in Supermärkten, Konditoreien oder Süßwarenläden – die Konkurrenz an innovativem Naschkram schläft nicht!

Tiefgezogene Werbemittel aller Art stechen direkt ins Auge und heben Produkte aus der breiten Menge hervor: Wobblers, Regalstopper, Thekendisplays, Crouner und Großattrappen sind nur einige der tiefziehbaren Displays. Die Fertigung der Relief Displays ähnelt übrigens in vielen Punkten der Süßwarenherstellung: Nur durch handwerkliche Feinarbeit und Präzision gelangt man zum perfekten Ergebnis.

Einige Beweise hierfür sind unter www.reliefdisplay.de zu finden!

Portrait

Historie

Kommt die Rede auf 'Reliefdisplays', denken Eingeweihte in der ganzen Welt zumeist und zuerst an 'die Italiener' oder an 'die Florentiner'. Und in der Tat: die Wiege dieser Art des Tiefziehens steht eindeutig am Arno.

Dort begann das ISTITUTO GEOGRAFICO MILITARE schon in den 50-er Jahren mit der Herstellung tiefgezogener Landkarten – die natürlich in erster Linie militärischen Zwecken dienten.

Etwa um 1954-1955 herum gründete sich in Florenz die Firma NOVA RICO mit dem Know-How, das einige vom Istituto Geografico Militare angeworbene Formenbauer mitbrachten. NOVA RICO beschränkte sich aber keineswegs nur auf das Tiefziehen von Landkarten, sondern nutzte die Technik auch zur Herstellung von plastischen Globen, Masken, anatomischen Lehrmitteln usw..

Ende der 60-er Jahre setzte sich ein kleiner Technikertrupp von der Nova Rico ab, fand einen potenten Finanzier und machte sich in San Donnino am Stadtrand von Florenz unter dem Namen PLASTICOLOR selbständig. Diese aber hatte

mit topografischen Karten, Globen und dergleichen nichts im Sinn, sondern spezialisierte sich von vorneherein auf die Herstellung von 3D-Postern und die werbliche Anwendung der Tiefziehtechnik.

Schon 1970-71 gelang den ambitionierten Firmengründern mit ihrer ersten Posterkollektion ein künstlerischer Geniestreich. Insbesondere das berühmte Tennisschuh-Motiv avancierte zu dem Kultposter der 70-er Jahre und wurde hunderttausendfach rund um den Globus verkauft.

Mit den Tennisschuhen beginnt auch die Geschichte der RELIEF DISPLAY, die vom Kölner Werbekaufmann Klaus Dommermühl 1973 auf der Basis eines Exklusivvertrags für den Vertrieb im deutschsprachigen Raum gegründet wurde. Bald wurde der Firmen-Name zum Synonym für das Produkt. Sprach man anfangs noch von vakuumverformten oder thermoplastischen Plakaten, fand bald das griffigere Wort Reliefdisplays Eingang in den Fachjargon der Branche.

Vor fast 40 Jahren also kamen die berühmten Tennisschuhe in Deutschland ans Laufen. Es war die Fa. LANGNESE, die mit einem für Kinos bestimmten, ovalen Reliefdisplay den deutschen Pionierauftrag erteilte. Bald folgten Motive von BOSCH, TRIUMPH, MAGGI und HENNINGER. Heute liest sich die Kundenkartei der RELIEF DISPLAY wie ein Almanach der hiesigen Marken-Artikel-Industrie: Und jeden Monat kommen neue Kunden hinzu, die die Chancen (neu) entdecken, die plastische Werbemittel dieser Art bieten - vorwiegend am POS, aber auch bei Promotions und im Direct Marketing.

News-ID: 500678 • Views: 127 (Stand: 22.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/500678/Trends-aus-Schokolade.html>