

ITSalesProfi sucht Vertriebspartner nach Maß

08.06.2005, 09:32 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *ITSalesProfi GbR*



ITSalesProfi sucht Vertriebspartner nach Maß

Die ITSalesProfi GbR aus Hannover (<http://www.itsalesprofi.de>) bietet Unternehmen der IT-Branche jetzt die zielgerichtete Suche und Vermittlung von Vertriebspartnern nach Vorgabe des Kunden an. Dadurch können geeignete Partner schnell, systematisch und vertraulich gefunden werden.

Aktuell werden z.B. Vertriebspartner im Bereich Guided Selling und für interaktive Multimedia-Spiele gesucht (http://www.itsalesprofi.de/?site_id=91).

Im Dialog mit dem Auftraggeber entwickelt ITSalesProfi ein Suchprofil, das den "idealen" Geschäftspartner beschreibt. Daraus abgeleitete Merkmale bilden die Basis für die Recherche und Direktansprache geeigneter potentieller Partner. Zusätzlich wird die Zielgruppe durch Anzeigen und Beiträge in branchentypischen Medien angesprochen.

Im Kontakt mit interessierten Partnern klärt ITSalesProfi die gegenseitigen Voraussetzungen für eine erfolgreiche Partnerschaft, informiert, gibt eine Auswahlempfehlung ab und übernimmt die gesamte Kommunikation und Korrespondenz. Auf Wunsch werden potentielle Partner besucht, Empfehlungen zum Vertriebssystem gegeben oder das Partner-Netzwerk extern gemanagt.

Insbesondere kleinere und mittelständische Unternehmen, die über kein eigenes spezielles Partner-Management verfügen oder noch nicht flächendeckend vertreten sind, profitieren von dieser neuartigen Dienstleistung. Entsprechend sind die Konditionen gestaltet: neben einer Fixpauschale pro Auftrag bezahlt der Kunde erst dann, wenn ein Partnervertrag zu Stande kommt und Umsätze erzielt werden.

Nähere Informationen zur Direktsuche gibt ITSalesProfi gerne auf Anfrage.

Über ITSalesProfi:

Die ITSalesProfi GbR in Hannover vermittelt und begleitet erfolgreiche Vertriebspartnerschaften in der

Informationstechnologie. Das Leistungsangebot ist auf diesen Wirtschaftszweig abgestimmt, um optimale Erfolgchancen zu bieten. ITSalesProfi bringt Anbieter von IT-Produkten und -Dienstleistungen mit den richtigen Spezialisten im Vertrieb zusammen. Durch persönliche, individuelle Vermittlung, unterstützt durch eine umfangreiche Datenbank. Zusammen mit dem persönlichen Gespräch und der Erfahrung der Geschäftsführer in der Selektion und Vermittlung von Geschäftspartnern kann so ein hochwertiges Vermittlungsergebnis geboten werden.

Mitglieder von ITSalesProfi sind Firmen und Einzelpersonen, die sich im Vertrieb von IT-Produkten und IT-Dienstleistungen engagieren. Als Anbieter von Produkten und Dienstleistungen oder als Vertriebspartner. ITSalesProfi konzentriert sich auf den IT-Sektor und auf die Zusammenarbeit von selbständigen Unternehmen und Einzelpersonen. Die Vermittlung von Festanstellungen ist auf Wunsch möglich, aber eher die Ausnahme. Das Angebot wird ergänzt durch unterstützende Dienstleistungen wie externes Marketing- oder Vertriebsmanagement und Markteintrittsberatung für ausländische Unternehmen.

Kontaktaten für die Presse:

ITSalesProfi
Berthold Lausch Rüdiger Otterpohl Thomas Rottmann GbR
Sievertstraße 28 D - 30625 Hannover
Telefon: +49 / 511 / 69 60 455 45
<http://www.itsalesprofi.de>

Ansprechpartner:
Rüdiger Otterpohl
Tel.: 05224 / 69848
e-mail: r.otterpohl@itsalesprofi.de

Pressebereich unter "Service/Presse"
www.itsalesprofi.de/?site_id=16

Portrait

News-ID: 49982 • Views: 74 (Stand: 09.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:
<https://www.openpr.de/news/49982/ITSalesProfi-sucht-Vertriebspartner-nach-Mass.html>