

7x Vertriebspower fast für`n Appel & Ei

09.11.2010, 14:48 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *PROstratego*

Experten sind sich einig, dass für eine EU-Richtlinienkonforme Beratung der Einsatz von entsprechender Beratungssoftware unabdingbar ist. Trotzdem verzichten immer noch Vermittler schon fast fahrlässig auf entsprechende Werkzeuge. Die Gründe für einen Verzicht sind vielschichtig. Bei gezielter Nachfrage werden als Hauptgrund hohe Softwarelizenzgebühren und die Komplexität einzelner Programme genannt.

Das es auch Softwarelösungen gibt, die einfach zu bedienen und zu einem sehr attraktiven Preis erhältlich sind, beweist die Düsseldorfer Softwareschmiede PRO-stratego. Sie bietet aktuell 7 Beratungsmodule bis zum 6. Dezember für 5,95 Euro an. „Mit unserer Aktion „Fast für`n Appel und Ei“, möchten wir Vermittlern ein attraktives Testangebot zum Jahresende machen“, so Uwe Schröder von PRO-stratego.

Die 7 Module beinhalten u.a. den RenteO (Ruhestandsplaner), bAVO (bAV-Optimierer), SubventO (Schichtenvergleich-/Optimierer inkl. Riester- und Rüruprechner etc.), SecurO (6x biometrische Risiken z.B. BU, KT, Ableben, Unfall, Dread Disease und Pflege), ValuO (Vermögensauf- und Ausbau), ProtectA (für alle privaten Sachrisiken) und VitalA (der Autopilot für die KV-Beratung). Eine Vielzahl weiterer Rechner wie z.B. zur Berechnung von Inflation, Kapitalbedarf, Verrentung von Einmalbeträgen, Brutto/-Netto etc. sind integriert.

Alle 7 Module werden bis Anfang 2011 zu einem ganzheitlichen Finanz- und Vorsorgeanalysetool zusammengeführt, d.h. nur noch 1 Kundenverwaltung und 1 gemeinsamer Druckmanager!

Neben der Präzision der Module und dem attraktivem Preis-Leistungs-Verhältnis begeistert auch immer Anwender die Unternehmensphilosophie: Nämlich alle relevanten Ergebnisse (Druckreports) jeweils kurz, informativ und visuell ansprechend auf einer Seite darzustellen.

Portrait

Das Softwarehaus PRO-stratego .e.K. wurde 2005 in Düsseldorf gegründet. Obwohl das Unternehmen noch relativ jung ist, verfügt das Team um den Firmengründer Uwe Schröder über langjährige Erfahrungen aus dem Vertrieb und Entwicklung von Finanzanalyse- und Vergleichssoftware. Der Firmengründer ist u.a. Gründer und Moderator der XING-Gruppe „Finanz- und Vorsorgeexperten“ mit über 6.000 Mitgliedern.

Das Unternehmen entwickelt innovative Softwarelösungen speziell für Makler, Mehrfachagenten, Finanzdienstleister, Vertriebsorganisationen, Pools, Banken oder Versicherer. Hierbei handelt es sich um Beratungsmodule, die einzeln oder gemeinsam, nach dem Baukastenprinzip für eine ganzheitliche Finanz- und Vorsorgeberatung, eingesetzt werden können. Entsprechend der Zielgruppe ist jedes Modul in 3 verschiedenen Versionen erhältlich: als Professional-Edition für Vermittler, als Company-Edition für Großfirmen / Vertriebe und als Clone-Edition für Endverbraucher. Die Geschäftsphilosophie: Softwarelösungen von Praktikern für Praktiker, entwickelt mit Blick für Details und viel Leidenschaft, innovativ und mit deutlichem Mehrwert für immer mehr Anwender.

News-ID: 484015 • Views: 1316 (Stand: 27.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/484015/7x-Vertriebspower-fast-fuern-Appel-Ei.html>