

WELLEN+NÖTHEN BAUT VERTRIEBSPARTNERSCHAFTEN AUS

16.08.2010, 12:39 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Wellen+Nöthen GmbH*

Köln, 16. August 2010: Die Wellen+Nöthen GmbH gibt heute den Ausbau ihres Vertriebsportfolios bekannt. So hat das Handels- und Systemhaus für Medien- und Broadcastlösungen mit Isilon Systems und MOG Solutions zwei neue Vertriebspartnerschaften für Deutschland geschlossen. Die bereits bestehenden Kooperationen mit Avid und Hewlett Packard (HP) werden, als künftiger Avid Elite Partner und HP OEM Partner, weiter gefestigt und im Fall von Avid um die Pro Tools-Produktlinie erweitert.

Neue Vertriebspartnerschaften mit Isilon Systems und MOG Solutions

Auf dem höchsten Vertriebsstatus „Gold Partner“ wird Wellen+Nöthen ab sofort das Produktportfolio von Isilon Systems deutschlandweit anbieten. Wellen+Nöthen stellt sich mit diesem Schritt sowohl vertriebsseitig als auch für die Realisierung von Speicherlösungen in Systemintegrationsprojekten, wie beispielsweise bei TV-Sendern und Playout Centern, vielfältiger auf als bisher. Der US-amerikanische Hersteller Isilon Systems gilt als einer der weltweit führenden Anbieter von hoch performanten Scale-out Speichersystemen. „Weltweit setzen bereits zahlreiche Broadcaster auf unsere Lösungen, die aufgrund eines ausgereiften Architekturkonzepts klassischen Systemen deutlich überlegen sind. Wellen+Nöthen ist für uns der ideale Vertriebspartner, um auch in Deutschland unsere Produkte einer breiten Kundenbasis zugänglich zu machen. Durch die starke Präsenz unseres neuen Partners im heimischen Markt werden wir unsere Position in der deutschen Braodcastbranche weiter deutlich ausbauen können“, sagt Lynn Vollmert, Channel Sales Manager bei Isilon Systems. Dass die neue Kooperation bereits erste Früchte trägt, zeigt ein aktueller Auftrag des Norddeutschen Rundfunks (NDR). So liefert und installiert Wellen+Nöthen für das Auslandsstudio des NDR in London eine Speicherinfrastruktur, deren Rückgrat die Systeme von Isilon Systems bilden. Damit entschied sich der NDR erstmals für den Einsatz einer Scale-out Lösung von Isilon Systems.

Mit MOG Solutions erweitert das Handels- und Systemhaus sein Produktportfolio um MXF- und GFX-basierte Softwarelösungen für die Systemintegration in Rundfunkumgebungen. Auf Basis des 2003 durch die European Broadcast Union (EBU) definierten Broadcast-Austauschformats MXF (Material Exchange Format) entwickelt der portugiesische Hersteller Softwarelösungen für die herstellerübergreifende, professionelle Standardisierung von dateibasierten Videoformaten, was den Datenaustausch mit non-linearen Schnittsystemen erheblich erleichtert. So lassen sich mit den Lösungen von MOG Solutions beispielsweise File Ingest und Feed Ingest-Daten in ein Avid ISIS/Interplay-System einchecken.

Ausbau der Kooperationen mit Avid und HP

Erweitert wird die Avid-Vertriebslinie ab sofort um Pro Tools-Lösungen, womit Wellen+Nöthen jetzt das gesamte professionelle Angebot an Video-, Audio- und IT-Produkten des US-amerikanischen Herstellers abdeckt. Dadurch erreicht das Unternehmen den international höchsten Vertriebsstatus „Avid Elite Partner“. Die seit 2001 zwischen den Firmen bestehende Partnerschaft wird damit weiter intensiviert: „Mit Wellen+Nöthen haben wir in Deutschland einen hochprofessionellen Partner für den Vertrieb und die Integration unserer Hard- und Softwarelösungen. Die erfolgreiche Zusammenarbeit in den vergangenen Jahren hat uns die Entscheidung leicht gemacht, künftig ein erweitertes Produktportfolio über diesen Vertriebskanal anzubieten. Doch auch die starke Entwicklung des technischen Know-hows unseres Partners war ein ausschlaggebender Punkt: Support-Techniker von Wellen+Nöthen absolvieren regelmäßig unsere Zertifizierungsprogramme ACSR erfolgreich und verfügen damit über ein erstklassiges und qualifiziertes Fachwissen für die Installation, Integration, Erweiterung, das Troubleshooting und den technischen Support unserer Produkte. Auch bei komplexen Projekten kommt dies uns – und in erster Linie natürlich den Anwendern unserer Lösungen – zugute“, so Arne Petersen, Geschäftsführer der Avid Technology GmbH.

Neben Avid wird außerdem die Zusammenarbeit mit dem IT-Unternehmen HP weiter verstärkt. Ab sofort wird Wellen+Nöthen mit dem Status „OEM Partner“ die Produkte von HP vertreiben und bietet damit künftig als Systemintegrator Hardwarelösungen und -komponenten von HP, die Ersatzteilversorgung, Garantieleistungen sowie den technischen Gerätesupport aus einer Hand an.

Portrait

Als Spezialist für innovative IT- und AV-Lösungen zählt die Wellen+Nöthen GmbH zu den führenden deutschen Handels- und Systemhäusern im Broadcast- und Medienbereich. Mit den strategischen Geschäftsbereichen Sales, Rental System Integration sowie Service bietet das Unternehmen ein vollständiges Portfolio zur Lieferung, Integration und Inbetriebnahme von Standard- sowie komplexer Sonderlösungen. Das Handelssortiment erstreckt sich auf Hard- und Software weltweit führender Markenhersteller von Medientechnologien, darunter Apple, Avid, Grass Valley, Isilon sowie Quantel, Sony und Vizrt. Darüber hinaus hat sich Wellen+Nöthen als führendes Rental-Unternehmen Deutschlands etabliert und bietet seinen Kunden einen umfassenden Equipment-Park. Auch im High Definition-Bereich setzt das Unternehmen neue Maßstäbe: Als Gesellschafter der Tochter HDinside bietet das Unternehmen ein breites und innovatives HD-Mietportfolio. Abgerundet wird das Leistungsspektrum der Wellen+Nöthen GmbH durch professionelle Serviceleistungen wie Schulungen, After Sales Support und Hotlines. Mit rund 90 Mitarbeitern an den Standorten Köln und Berlin betreut das Unternehmen mehr als 2.400 deutsche und internationale Kunden.
www.wellen-noethen.de

News-ID: 457144 • Views: 1461 (Stand: 10.05.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/457144/WELLENNOETHEN-BAUT-VERTRIEBSPARTNERSCHAFTEN-AUS.html>