

Handeln und zahlungsfähig bleiben

15.06.2010, 16:10 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *TH. PLOSS UNTERNEHMENSBERATUNG GmbH & Co. KG*

Presseagentur: *d&d Frank Michna*

Was Martin Kannegießer als Präsident des Arbeitgeberverbandes Gesamtmetall befürchtet, wird branchenübergreifend auch viele kleine und mittelständische Unternehmen treffen. Das Gemisch aus belastenden Finanzierungsfaktoren für 2010 ist hoch explosiv.

Für viele Unternehmen wird es daher noch schwerer, teurer oder im schlimmsten Fall sogar unmöglich, sich benötigte Gelder von der Hausbank zu beschaffen. Selbst der Zugang zu Förderkrediten kann versperrt sein, wenn Verluste des Jahres 2009 das eigene Rating massiv verschlechtern.

Nach KfW-Berechnungen wird sich der Rückgang des Kreditgeschäftes beschleunigen und dann bei bis zu –13 Prozent liegen.

Schließlich muss ein Kredit mit Haftungsfreistellung von der Hausbank generell so bearbeitet werden, als wenn es ein eigener wäre. Das interne Regelwerk kommt in vollem Umfang zur Anwendung. Das heißt, dass weiterhin sämtliche kreditrelevanten Daten, wie Rating, Gewinnsituation, Kapitalsituation und Zukunftsaussichten sowie vor allem auch die Sicherheitensituation des Antragstellers der Prüfung unterliegen.

Der Unternehmer sollte jetzt das tun, was er am besten kann, und handeln, bevor es zu spät ist. Viele Unternehmer haben leider noch nicht erkannt, dass Ihnen im Jahresverlauf 2010 Liquidität und Zeit fehlen werden. Als Erstes sollte schnellstens der tatsächlich benötigte Kapitalbedarf ermittelt werden. Auch in der Krise muss die Kommunikation zur Hausbank offensiv und transparent gestaltet werden.

Eine gestärkte Vertrauensbasis kommt Unternehmen bei kritischen Kreditentscheidungen zugute. Schlechte Jahresabschlusszahlen 2009 dürfen nie ohne Erläuterungen an die Hausbank weitergereicht werden. Weiterhin sind frühzeitig qualifizierte Planungsunterlagen, die die Fortführung des Unternehmens dokumentieren, vorzulegen. Hierbei ist das Hauptaugenmerk auf eine plausible Rentabilitätsplanung und vor allem eine realistische Liquiditätsplanung zu legen. Umso früher die Bank informiert ist und je früher komplette Unterlagen zur Verfügung stehen, umso leichter wird es werden, die Kreditklemme zu umgehen.

Portrait

SOLIDITÄT UND KREATIVITÄT - DIE GRUNDSÄULEN ERFOLGREICHER BERATUNG!

Als unabhängige Unternehmensberatung nutzen wir unsere Freiheit, um für unsere Mandanten zielführende und erfolgreiche Konzepte zu entwickeln.

Dabei setzen wir auf Ganzheitlichkeit, das heißt die umfassende und übergreifende Analyse aller Abläufe in einer Unternehmung ergeben ein Gesamtbild, das uns in die Lage versetzt, schlagkräftige Lösungen zu erarbeiten und mit Ihnen gemeinsam umzusetzen.

www.ploss-concept.de

News-ID: 438633 • Views: 136 (Stand: 12.08.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/438633/Handeln-und-zahlungsfahig-bleiben.html>