

Salesupply schließt exklusive Partnerschaft mit 123Boerse.com

17.05.2010, 09:16 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *Salesupply AG*



Schaffhausen/Duisburg/Telfs, 17.05.2010 Die Salesupply AG und die 123Boerse GmbH haben eine exklusive Partnerschaft für die Zusammenarbeit in Österreich vereinbart und werden Ihre Angebote zukünftig gemeinsam den Kunden und Partnern in Österreich unterbreiten.

123Boerse ist ein professioneller Verkaufsdienstleister und spezialisiert auf den Online-Handel über eBay, Amazon und andere große Online-Marktplätze. Das Unternehmen wurde 1996 unter Beteiligung des bekannten österreichischen Olympiasiegers Andreas Wildhölzl gegründet und hat sich innerhalb kürzester Zeit am Markt als Full-Service-Agentur im Bereich eCommerce etabliert.

Produkte & Services

123Boerse bietet Handelsunternehmen, Großhändlern und Produzenten von Markenartikeln in dieser Form an, deren Ware auf Provisionsbasis über internationale Online-Marktplätze zu veräußern und kümmert sich dabei um die komplette Verkaufsabwicklung inkl. Logistik und Kundenbetreuung. Ein für den Kunden individuell programmierter eBay Shop, Anbindungen an verschiedene Online-Marktplätze, die moderne Abwicklungssoftware, eine eigene Lagerlogistik und das professionelle Kundenmanagement bilden dafür die Basis.

Internationalisierung für Businesskunden

Ziel der Partnerschaft ist es, den zahlreichen Unternehmenskunden von 123Boerse in Österreich den Weg in internationale Märkte zu ermöglichen. „Wir arbeiten bevorzugt mit exklusiven und kompetenten Partnern zusammen, da wir uns weiterhin auf unser Kerngeschäft fokussieren möchten.“, so Oliver Feldkircher von 123Boerse, „Und mit der Salesupply AG haben wir einen Partner gefunden, der unseren Kunden einen echten Mehrwert bieten kann.“

Gemeinsame Veranstaltung

123Boerse und Salesupply werden auf einer Informationsveranstaltung der Österreichischen Wirtschaftskammer, die am 02.06.2010 in Innsbruck stattfinden wird, zum ersten mal gemeinsam auftreten.

Portrait

Über die Salesupply AG:

Die Salesupply AG (<http://www.salesupply.com>) ist ein international tätiges Dienstleistungsunternehmen das es sich als Ziel gesetzt hat, europaweites und sogar globales eCommerce erfolgreich zu ermöglichen. Der Salesupply Pay-off ist nicht umsonst "enabling global e-retail". Salesupply betreibt momentan neben dem Hauptsitz in der Schweiz europäische Niederlassungen in Deutschland, Frankreich, den Benelux (Niederlande und Belgien) und Spanien. Weitere Länder

folgen in 2010. Damit deckt Salesupply die wichtigsten und größten (eCommerce) Märkte Europas ab.

Über 123Boerse GmbH:

Das Unternehmen 123Boerse GmbH (<http://www.123boerse.com>) ist ein professioneller eCommerce Verkaufsdienstleister und bietet seinen Kunden intelligente Vermarktungslösungen für den eCommerce und internationale Absatzmöglichkeiten über alternative Vertriebskanäle, professionelle Online-Vermarktung für Produkte und individuelle Vertriebslösungen, die Realisierung individueller eBay- und Online Shops, Logistik und Lagermanagement, Fulfillment, die Prozesssteuerung für das komplette eBusiness, Zahlungsabwicklung, Kundenmanagement und ein skalierbares Multi-Channel System. Provisionseinnahmen sowie die Bereitstellung diverser Servicedienstleistungen stellen die Kerngeschäftsfelder dar. Neben diesen Bereichen ist auch die Beratung ein wichtiges Element des Geschäftsbetriebes.

News-ID: 428907 • Views: 1609 (Stand: 09.08.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/428907/Salesupply-schliesst-exklusive-Partnerschaft-mit-123Boerse-com.html>