

Erfolgreiches, strategisches Networking mit Redner Tjalf Nienaber

28.09.2009, 08:52 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *Sales Motion GmbH*



Referent Tjalf Nienaber

Gerade in Krisenzeiten erweisen sich Kontakte als wahres Sicherheits-Netz. Das ist sicher einer der Gründe, weshalb Netzwerke aktuell einen wahren Boom erleben. Keiner weiß das besser als Network-Papst und Sales Motion-Referent Tjalf Nienaber.

Er war einer der ersten, der in Deutschland professionell Kontaktfäden gesponnen hat. Heute zählt der Hamburger zu den weltweit führenden Netzwerk-Betreibern. In Deutschland, Österreich, der Schweiz und USA betreibt er nicht nur online, sondern auch offline diverse branchen- und funktionsübergreifende Netzwerke (www.networx.info). Insbesondere in die Finanzdienstleistungsbranche, den Vertrieb, den Personal/HR-Bereich sowie in die Verlagsbranche hat der Redner einen tiefen Einblick. Er erkennt schnell Schwachstellen und ermittelt Verbesserungspotentiale.

Tjalf Nienabers Devise „Wege entstehen beim Networken“ teilen augenscheinlich mittlerweile viele Menschen. „Dieses Jahr haben wir im Durchschnitt 20 bis 25 Prozent mehr Besucher bei unseren Netzwerk-Veranstaltungen“, sagt Nienaber. In den vergangenen Jahren brachte Nienaber über 60 000 Personen zusammen. „Netzwerke haben sich mittlerweile etabliert. In der wirtschaftlich schweren Lage steigt zudem das Bedürfnis nach menschlicher Nähe, danach zusammenzurücken“, erklärt der Referent. „Darüber hinaus sind Netzwerke preiswerte Marketingmaßnahmen, die schnell greifen. Man trifft Entscheider, stellt fest, was in der Branche vorgeht und wie die Bedürfnisse der Kunden aussehen. Man hat das Ohr an der Basis. Jeder neue Kontakt erhöht die Bekanntheit und ist ein potentieller neuer Auftrag“, erklärt Nienaber.

Doch Networking bedeutet nicht einfach wahlloses Sammeln von möglichst vielen Kontakten. Um Netzwerke zielorientiert einsetzen zu können, benötigt man zunächst einiges an Wissen: Welche Netzwerke gibt es in meiner Branche? Wie präsentiere ich mich im Internet richtig? Welche Vernetzungs-Strategien führen zum Erfolg? Wie werden Kontakte richtig gepflegt?

Diese und viele andere Fragen beantwortet Tjalf Nienaber in seinen Networking-Vorträgen für Finanzdienstleister (Erfolg mit Networking für Finanzdienstleister), Verlage (Web 2.0 für Verlage: Webinare, WebKongresse und Communities) und den Verkauf („Kaltakquise ist out - Networking ist in“; „Cross-Selling und Up-Selling im B2B-Verkauf“). Die Zuhörer erfahren, wie sie für Ihr Unternehmen durch Netzwerke neue Kunden gewinnen und den Umsatz steigern können.

Referentenprofil Tjalf Nienaber: http://referenten.sales-motion.de/referenten/details.php?category_id=5&speaker_id=79&speaker_name=tjalf-nienaber

Portrait

Sales Motion ist eine Seminar- und Eventagentur mit dem Schwerpunkt Vertrieboptimierung. Wir konzipieren individuell an Ihr Unternehmen angepasste Vertriebsschulungen, vermitteln Ihnen passende Redner und gestalten Ihre Incentives und Events.

Wir sind Experten mit langjähriger Erfahrung auf dem Gebiet der Redner- und Seminarvermittlung. Unsere Agentur klärt für Sie alle Details und bietet Ihnen eine kompetente Beratung. So bleiben Sie vor zeitraubender Recherche und Organisationsaufwand verschont.

Wir bieten Ihnen ein maßgeschneidertes Programm und finden, je nach Zielgruppe und Anlass, immer einen begeisternden Redner zum gewünschten Thema. Selbstverständlich kümmern wir uns neben den organisatorischen Details auch um Ersatzredner, sollte ein einmal Referent ausfallen. Durch unser Partnernetzwerk mit anderen Agenturen haben wir auch Zugriff auf viele andere erstklassige Referenten und Prominente.

Durch unseren langjährigen Erfolg garantieren wir eine reibungslose Kommunikation zwischen Referent und Kunde.

Wir stehen mit allen unseren Referenten in direktem Kontakt und können deshalb Ihre Anfragen umgehend beantworten.

News-ID: 354151 • Views: 1182 (Stand: 27.08.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/354151/Erfolgreiches-strategisches-Networking-mit-Redner-Tjalf-Nienaber.html>