

Aktuelle Studie - Trainingsbedarf im Vertrieb bei 80%

14.05.2009, 11:38 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *Xenagos - The Sales Recruiter*

Frankfurt am Main - Fast 80% der Verkäufer in Deutschland sehen für sich Trainingsbedarf. Dies geht aus einer aktuellen Umfrage der auf Vertrieb spezialisierten Personalberatung Xenagos hervor. Mehr als ein Drittel erhalten danach gar keine vertriebliche Weiterbildung.

Gerade in schwierigen wirtschaftlichen Zeiten macht die Qualität des Vertriebes oft den entscheidenden Unterschied zwischen Erfolg und Misere aus. Die Vertriebspersonalberatung Xenagos hat daher deutsche Vertriebsspezialisten zum Trainingsstand in ihren Unternehmen befragt und dabei erhebliches Verbesserungspotential ausgemacht.

Gut ein Fünftel erhalten zwei bis drei Trainingstage im Jahr. 38,52% werden mehr als drei Tage trainiert. 36,30% der Befragten erhalten keinerlei Vertriebstraining.

Am besten ist die Situation beim Vertrieb von Dienstleistungen, wo fast die Hälfte vier Tage und mehr pro Jahr trainiert wird. Im Handel hingegen wird 43,24% der Befragten keinerlei Training angeboten.

Die meisten der befragten Vertriebsspezialisten schätzen ihren individuellen Trainingsbedarf jedoch als hoch ein. 36,64% sehen ihren Bedarf dabei eher bei grundsätzlichen Vertriebsstechniken, während sich 40,91% Weiterbildung bei produkt- und firmenspezifischen Themen wünschen.

"In erfolgreichen Unternehmen sind die Verkäufer gut ausgebildet und verfolgen einheitlich eine systematische Vorgehensweise - das wird trainiert. Sie haben eine hohe Bindung an ihr Unternehmen," sagt dazu der Vertriebstrainer Dirk Kreuter im Hintergrund-Interview.

Die genauen Ergebnisse der Studie und das Interview mit Dirk Kreuter sind unter www.xenagos.de abrufbar.

Portrait

Über Xenagos:

Die Personalberatung Xenagos (www.xenagos.de) ist der Spezialist für die schnelle und effiziente Besetzung von Vertriebspositionen. Personalsuche im Vertrieb ist anders. Xenagos ist anders. Wir wissen, worauf es ankommt, und setzen Instrumente ein, die funktionieren. Schnell und einfach. Zum Festpreis mit Liefergarantie.

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/310068/Aktuelle-Studie-Trainingsbedarf-im-Vertrieb-bei-80.html>