

Magirus erhält „Partnering the partner“-Award von Red Hat

06.05.2009, 15:56 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Magirus Deutschland GmbH*



Preisverleihung anlässlich des Red Hat Partner Summit in Malta

Stuttgart, den 06. Mai 2009 ---- Während des Red Hat Partner Summit in Malta (19.-22.04.09) wurde Magirus, einer der führenden europäischen IT-Lösungsanbieter von Red Hat mit dem „Partnering the partner FY09“ Award ausgezeichnet. Dabei wurde besonders das Eco-System mit der von Magirus geschaffenen „Open Source GmbH“ und der Einsatz als Value added Distributor belohnt.

Petra Heinrich, Channel Partner EMEA bei Red Hat sprach bei der Preisübergabe dem Open Source Team bei Magirus ihren Dank aus: „Der ‚Partnering the Partner FY09‘-Award wird an Partner oder Teams eines Partners überreicht, die in großen Maße dazu beigetragen haben die von Red Hat gesteckten Ziele – in diesem Fall den Aufbau eines Eco-Systems - zu erreichen. Magirus hat mit allen Aktivitäten hierzu einen überragenden Beitrag geleistet.“

Anhand der Open Source GmbH verdeutlicht Magirus das Eco-System und das Zusammenspiel einzelner Open Source Lösungen innerhalb eines virtuellen Unternehmens. Dabei werden Lösungsansätze einfach und transparent veranschaulicht. Speziell für Fachhandelspartner bietet das Open Source Lösungsportfolio mit seinem hohen Dienstleistungsanteil interessante Geschäftschancen. Anwender profitieren dagegen vom professionellen Support der Open Source Anbieter.

„Wir freuen uns sehr über diese Auszeichnung von Red Hat“, strahlt Maritta Hartl, Vertriebsdirektorin für Software Solutions bei Magirus. „Sie bestätigt uns einmal mehr, dass wir mit unserem Konzept auf dem richtigen Weg sind.“

Das Besondere an Open Source Software (OSS)-Lösungen ist, dass sie einfach zu integrieren und zu managen sind. Zertifizierungen, Support und Services sind ebenso simpel. OSS-Anbieter, wie beispielsweise Red Hat erbringen hier für

den Kunden hohe Mehrwerte. „Diese Mehrwerte ergänzt Magirus für Business Partner dadurch, dass wir ihnen zeigen, wie sie einfach und erfolgreich ins Geschäft mit Open Source Lösungen einsteigen können. Das erforderliche Know-how vermitteln wir Partnern in speziellen Workshops und Webinaren“, erklärt Alexander Picker, Account Manager für Open Source bei Magirus. „Außerdem unterstützen wir die Partner in allen Phasen des Projektes, angefangen vom Go-to-market plan über Marketing Support, Business Development, Leadgenerierung, Consulting bis hin zum Renewal Prozess.“

Besonders aktuelle Themen, wie beispielsweise Virtualisierung greift Magirus auf und zeigt Partnern wie sie in Verbindung mit Open Source die sich hier bietenden Geschäftschancen erfolgreich nutzen können.

Weitere Informationen:

Magirus Deutschland GmbH

Alexander Picker

Account Manager Open Source

Tel.: +4981219929-779

E-Mail: alexander.picker@magirus.com

Portrait

Über Magirus

Die Magirus Gruppe ist einer der führenden europäischen Anbieter für IT-Lösungen. Auf aktuelle Tendenzen im IT-Markt ausgerichtet, greift das Distributionsunternehmen neueste Entwicklungen frühzeitig auf um sie für den Markt verfügbar zu machen. Dabei bietet Magirus hochwertige Produkte in den Bereichen Storage, Secure Networking, Virtualisierung, Open Source sowie IT Management.

Mit einem professionellen Dienstleistungsportfolio und exzellentem Know-how unterstützt Magirus qualifizierte System- und Softwarehäuser bei der Planung und Umsetzung von IT-Projekten. Demand Generation, Pre-Sales, Consulting, Schulungen, Zertifizierungstrainings, Implementierungsleistungen sowie First- und Second-Level-Support stehen dabei im Vordergrund.

Das 1981 gegründete, privat geführte Unternehmen mit Sitz in Stuttgart agiert mit mehr als 400 Mitarbeitern in

News-ID: 308011 • Views: 1111 (Stand: 30.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/308011/Magirus-erhaelt-Partnering-the-partner-Award-von-Red-Hat.html>