

## Acronis unterstützt Certified Partner mit neuem Fachhandelsteam

07.04.2009, 10:09 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Acronis Germany GmbH*

---



„Markt erfordert einen guten Draht zwischen Hersteller und Partnern“

München, 07.04.2009 – Nach der Präsentation seines neuen Support-Programmes „Acronis Advantage“ führt Acronis die Unterstützung seiner Channel-Partner konsequent fort. Drei zusätzliche Account Manager werden in Zukunft den Acronis Certified Partnern im deutschsprachigen Raum beratend zu Seite stehen. Durch das neue Fachhandelsteam will der Hersteller den Kontakt und den Austausch mit seinen Partnern intensivieren.

Das Einsatzgebiet der neuen Partner Account Manager ist in die Bereiche „Nord“, „Mitte“ und „Süd“ untergliedert. Jede Region wird von jeweils einem der Manager betreut. Mehr als 300 kleine und mittlere Systemhäuser, Systemintegratoren und Value Add Reseller, die sich als „Certified Partner“ für die zweite von insgesamt drei Partnerstufen qualifiziert haben, erhalten dadurch einen persönlichen und direkten Kontakt zum Hersteller. Neben dem grundsätzlichen Ziel einer noch stärkeren Bindung zu den Partnern will Acronis vor allem Unterstützung im Projektgeschäft sowie in den Bereichen Know-how-Transfer, Schulungen und Lizenzmanagement zur Verfügung stellen.

„Der wachsende Wettbewerbs- und Preisdruck im Markt erfordert einen guten Draht zwischen Hersteller und Partnern. Der Channel braucht Mehrwertdienstleistungen und Verkaufsargumente, die über den Preis und den reinen Produktnutzen hinaus gehen“, so Gerald Haberecker, Director Sales CEE bei der Acronis Germany GmbH. „Durch die persönliche Vor-Ort-Betreuung der neuen Account-Manager erhalten unsere Certified Partner eine wirksame Unterstützung in ihren Vertriebstätigkeiten. Gleichzeitig haben wir als Hersteller die Möglichkeit, die Bedürfnisse der Partner noch besser kennen zu lernen – ein Gewinn für beide Seiten“.

### Informationen zum Acronis Partnerprogramm

Das Acronis Partnerprogramm unterstützt Fachhändler bei der qualifizierten Beratung zu Acronis Produkten und ist in die drei Qualifizierungsstufen „Acronis Software Partner“, „Acronis Certified Partner“ und „Acronis Enterprise Solutions Partner“ unterteilt. Nach der Registrierung erreichen Fachhändler zunächst den Status des „Acronis Software Partners“. Eine Zertifizierung ermöglicht den Sprung zum „Acronis Certified Partner“. Dieser Status beinhaltet neben der angekündigten Betreuung durch das neue Acronis Fachhandelsteam auch die Unterstützung durch einen persönlichen Ansprechpartner im Acronis Support, professionelle Vertriebsstrainings oder die Möglichkeit zur Schließung eines Rahmenvertrags. In der höchsten Partnerstufe „Acronis Enterprise Solutions Partner“ besteht die Möglichkeit eines umfangreichen Trainings von technischen Mitarbeitern. Der Hersteller unterstützt hier bei der Realisierung von Großprojekten sowie durch individuelle Anpassung der Acronis Produkte.

Weitere Informationen sind im Acronis Partnerportal unter <http://partner.acronis.de> erhältlich.

Bildmaterial:

Portrait Gerald Haberecker:

[http://central.acronis.de/presse/portrait/Portrait\\_Gerald\\_Haberecker\\_1.jpg](http://central.acronis.de/presse/portrait/Portrait_Gerald_Haberecker_1.jpg)

## **Portrait**

Pressekontakt:

Acronis Germany GmbH

Matthias Höpfl

Balanstr. 59

81541 München

Tel.: +49-89-6137284-258

Fax: +49-89-6137284-99

-----  
Systemverfügbarkeit, Deployment, Migration

Webseite: <http://www.acronis.de>

Partnerportal: <http://partner.acronis.de>  
-----

Sitz der Gesellschaft: München

Amtsgericht München: HRB 161369

Ust-ID-Nr.: DE248168383

Geschäftsführer:

Christiane Glöckler, Ilya Zubarev, Klaus Oswald  
-----

Disaster Recovery für Microsoft Exchange Datenbanken

<http://go.acronis.de/are>  
-----

---

News-ID: 298908 • Views: 1447 (Stand: 17.10.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/298908/Acronis-unterstuetzt-Certified-Partner-mit-neuem-Fachhandelsteam.html>