

itelligence beteiligt sich an Business Objects Solution Provider Partner Programm

12.12.2008, 12:00 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *itelligence AG*

Presseagentur: *itelligence AG*

Unterstützung von mittelständischen Unternehmen mit umfassenden Business-Intelligence-Softwarelösungen

Cincinnati, 8. Dezember 2008 – itelligence, ein SAP Channel Partner Gold, gab heute bekannt, dass sich das Unternehmen am Business Objects Solution Provider Partner Programm für Software- und Dienstleistungsanbieter beteiligt. Als SAP Channel Partner mit Gold-Status in den USA beabsichtigt itelligence mittelständischen Unternehmen die BusinessObjects™ Edge Series aus der Palette der Business-Intelligence-Softwarelösungen anzubieten, um so den stetig steigenden Anforderungen in Bezug auf Unternehmensdaten gerecht zu werden.

Laut einer von der Aberdeen Group durchgeführten Studie geben ungefähr 59 % der mittelständischen Unternehmen die Zugangsgeschwindigkeit zu wichtigen Unternehmensdaten als wichtigsten Antriebsfaktor für den Einsatz von BI-Lösungen an. Die BusinessObjects Edge Series bietet umfassende, flexible und erschwingliche Lösungen, die den BI-Anforderungen eines mittelständischen Unternehmens gerecht werden. Die Möglichkeiten reichen von flexibler Ad-hoc-Berichterstattung und Dashboards bis zu Datenintegration und Datenmanagement und ermöglichen den Unternehmen ein proaktives Performance Management.

„Mittelständische Unternehmen sehen sich mit den gleichen Herausforderungen konfrontiert wie größere Unternehmen. Hierzu zählt der bessere Zugang zu wertvollen Business-Intelligence-Informationen, um so besser wichtige und informierte Geschäftsentscheidungen treffen zu können“, so Ed Walovitch, Vice President of Sales itelligence. „Die BusinessObjects Edge Series hat diesen Bedarf erkannt und bietet benutzerfreundliche, erprobte und kostengünstige Lösungen, die mittelständische Unternehmen einsetzen können, um Kosten zu reduzieren, und die einen messbaren Einfluss auf das Geschäftsergebnis haben.“

Mit einer durchschnittlichen Branchenerfahrung von 10 Jahren machen sich die itelligence Berater die Stabilität der BusinessObjects Edge Series und der SAP®-Industrielösungen zunutze, damit die Kunden die volle Kontrolle über ihre Investitionen haben. itelligence bietet eine breite Palette von Dienstleistungen, einschließlich SAP-Lizenzen, SAP-Beratung, Systementwicklung, Outsourcing, Schulungen und Kundendienst über den gesamten Lebenszyklus eines Geschäftsprojekts. Unsere Dienstleistungen werden von 1.100 engagierten Beratern unterstützt, die SAP-Lösungen bei mehr als 500 internationalen Unternehmen erfolgreich implementiert haben.

„Seit der Einführung im Jahr 2007 wird anhand der BusinessObjects Edge Series für mehr als 800 Organisationen weltweit ein kostengünstiger Zugang zu einer offenen End-to-End BI-Plattform angeboten, die einen besseren Einblick in die Geschäftsprozesse des Unternehmens ermöglicht“, sagt Carolyn Cox, Vice President Channels and Mid-Market Marketing, Business Objects, ein SAP-Tochterunternehmen. „Die BusinessObjects Edge Series ist das bevorzugte BI-Produkt für mittelständische Unternehmen. Die BI-Lösung generiert Wachstum und bietet Zugang zu den notwendigen Geschäftsinformationen, damit unsere Kunden im sich stetig wandelnden Geschäftsumfeld einen Vorsprung haben. Unsere Partnerschaft mit itelligence bietet mittelständischen Unternehmen die richtige Kombination aus Lösungen und Know-how, wodurch alle Mitarbeiter intuitiv auf alle Daten zugreifen können.“

Portrait

Über itelligence

itelligence ist als einer der international führenden IT-Komplettdienstleister im SAP-Umfeld mit mehr als 1.350 hochqualifizierten Mitarbeitern in 17 Ländern in 5 Regionen (Asien, Amerika, Westeuropa, Deutschland/Österreich und Osteuropa) vertreten. Als SAP Business- und Support-Alliance- sowie Global Partner Hosting und Global Partner Services realisiert itelligence für über 3.000 Kunden weltweit komplexe Projekte im SAP-Umfeld. Im Jahr 2006 erhielt itelligence den Gold-Partner-Status der SAP in Deutschland, die USA folgten 2007. Mit seinem umfassenden Leistungsspektrum – von SAP-Strategie-Beratung, SAP-Lizenzvertrieb über selbstentwickelte SAP-Branchenlösungen bis hin zu Outsourcing & Services – erzielte das Unternehmen in 2007 einen Gesamtumsatz von 190,9 Mio. Euro.

News-ID: 267636 • Views: 833 (Stand: 05.05.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/267636/itelligence-beteiligt-sich-an-Business-Objects-Solution-Provider-Partner-Programm.html>