

---

## Umsatzsteigerung ganz einfach - das neue PowerNet Marketingmodul

04.12.2008, 14:41 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Greenpower Net GmbH*

---



Die PowerNet Business Edition vereint CRM, Warenwirtschaft, Backoffice-Unterstützung, sowie Wartungs- und Vertragsverwaltung in Ihrem Web-Browser.

Hannover / Sehnde. Die Web-basierte ERP & CRM Lösung PowerNet hat Zuwachs bekommen:

Das neue Marketing-Modul.

Fortan sind gezielte, medienübergreifende Marketingaktionen ein Kinderspiel. Verschicken Sie einfach einen Newsletter an eine kleine Zielgruppe oder koordinieren Sie Marketinaktionen mit Callcenter, personalisierten Serien-E-mails und Postsendungen an tausende potentielle Interessenten.

Bringen Sie sich regelmäßig ins Gedächtnis und halten Sie Kundenkontakt. Initiieren Sie gezielt Folgegeschäfte mit exakt filterbarer Zielgruppen-Ansprache.

Das PowerNet Marketing-Modul ist direkt mit PowerNet CRM und PowerNet ERP verzahnt und ermöglicht eine gezielte Zielgruppenselektion aus allen CRM-Adressdaten, sowie Vertrags- und Maschinendaten. Ebenso tragen Umsatzdaten, Filter nach bereits angebotenen oder gekauften Artikeln, sowie vielen weiteren warenwirtschaftsrelevanten Informationen dafür Sorge, dass Ihre Marketing-Maßnahme auch bei den richtigen Adressaten ankommt und nicht in den Weiten Ihrer Adressbestände versinkt.

Das PowerNet Marketing-Modul beinhaltet eine detaillierte Kampagnen-Verwaltung, CTI- und Callcenterunterstützung, einen Generator zum Erstellen personalisierter Serien-Emails und einen automatisierten Microsoft-Word- oder Open Office-basierten Serienbrief-Assistenten. Vielfältige Schnittstellen erlauben aber natürlich auch den Export zu einem externen Marketing-Dienstleister und späteren klassifizierten Re-Import Ihrer Daten.

Kunden mit gültigem Wartungsvertrag erhalten das neue Marketing-Modul, welches den bestehenden PowerNet CRM-Serienbriefgenerator ersetzt, selbstverständlich kostenfrei.

## **Portrait**

Die Greenpower Net GmbH ist seit Anfang 2006 am Markt aktiv. Die Gesellschafter und Mitarbeiter unseres Unternehmens besitzen große Kompetenz in den Bereichen Projekt- und Softwareentwicklung sowie bei der Entwicklung alternativer Energiekonzepte.

Die Kombination aus Erfahrung in den Bereichen Projektentwicklung, IT-Development, Maschinenbau, Elektro- und Energietechnik, sowie jugendlicher Energie führt zu innovativen Ideen und generiert daraus kreative Lösungen. Darüber hinaus arbeiten wir im Verbund mit renommierten Ingenieurbüros und Instituten.

Neben unserem Ziel, unseren Kunden eine kostengünstige und nachhaltige Lösung zur umweltfreundlichen Energieerzeugung zu bieten, haben wir Anfang 2006 im Auftrag eine web-basierte Software zur Kunden-, Vertrags- und Maschinenverwaltung entwickelt. Diese Lösung wurde seitdem zu dem vollwertigen CRM-System „PowerNet“ mit Aufgaben- und Terminmanagement, Gruppenkalender, Vertriebsunterstützung, Serviceabwicklung, CTI und Unified Messaging weiterentwickelt.

Warenwirtschafts- und ERP-Funktionalität sind ebenso integriert, wie offene Schnittstellen zur flexiblen Anbindung externer Lösungen, z.B. einer bestehenden Finanzbuchhaltung.

Das Ergebnis sind homogene, qualitativ hochwertige sowie wirtschaftliche Lösungen. Durch unsere eigene Entwicklungsabteilung an unserem Standort Sehnede bei Hannover, können wir kurze Kommunikationswege sicherstellen und daher jederzeit flexibel auf Ihre individuellen Anforderungen reagieren.

Unser Service macht den Unterschied.

Wir freuen uns auf eine gute Zusammenarbeit.

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/265453/Umsatzsteigerung-ganz-einfach-das-neue-PowerNet-Marketingmodul.html>