DVS Seminar - Rechtswissen für den Vertrieb

19.11.2008, 14:45 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *DVS Deutsche Verkaufsleiter Schule*

Mit den Finessen der Verhandlungsführung sind sie als Vertriebsführungskraft bestens vertraut. Was aber, wenn bestehende Verträge neu ausgehandelt oder formuliert werden müssen? Oder wenn sie einen Neukunden gewinnen konnten, auf die schnelle ein (Vor-)Vertrag erarbeitet werden muss und der Hausjurist nicht erreichbar ist? Mangelnde Rechtskenntnisse können im Vertrieb teure Auswirkungen haben. Alle wichtigen und nötigen Grundlagen des Vertriebsrechts vermittelt RA Dr. Peter Remmen in diesem zweitägigen Seminar. Er sensibilisiert Sie für typische Vertragsrisiken im nationalen und internationalen Kontext, zeigt, wie Sie Verträge auf ihre Vereinbarkeit mit dem aktuell geltenden Recht hin überprüfen und neue Verträge rechtssicher ausarbeiten und abschließen.

Referent:
Dr. Peter Remmen, Remmen Rechtsanwälte, Düsseldorf

Termin:
04.02.-05.02.2009 in Köln
10.03.-11.03.2009 in München

Anmeldung unter www.verkaufsleiterschule.de

Portrait

Seit 30 Jahren gehört der Vertriebsspezialist DVS zu den renommiertesten Instituten für Aus- und Weiterbildung im deutschsprachigen Raum und hat in dieser Zeit wichtige Entwicklungen begleitet und neue Trends im Vertrieb gesetzt.

Die Struktur unseres Veranstaltungs-Portfolios teilt die DVS in drei Kerngeschäftsfelder auf:

DVS -Akademie
DVS -Professional Programme
DVS -Inhouse

Den gesamten Karriereweg der Teilnehmer begleitet die DVS Akademie- vom Einstieg in die Vertriebstätigkeit bis hin zum Aufstieg zur Top-Führungskraft. Hier finden Sie die wichtigsten Aus- und Weiterbildungsprogramme sowie neue Management-Programme unter einem Dach.

Wer im Rahmen von Tagungen sein Wissen ausbauen, oder sich in Seminaren zusätzliche Kenntnisse in Spezialthemen aneignen möchte, findet im DVS -Professional Programme die passende Veranstaltung. Gleichzeitig dient es der Vertiefung der Programme, die in der Akademie abgebildet sind.

DVS -Inhouse bietet Ihnen die Möglichkeit, Vertriebsteams - mit maßgeschneiderten Konzepten - im eigenen

Unternehmen zu schulen.

News-ID: 260912 • Views: 135 (Stand: 30.10.2026)

Link zur Pressemitteilung:
https://www.openpr.de/news/260912/DVS-Seminar-Rechtswissen-fuer-den-Vertrieb.html