19. camos Usermeeting - Produktkonfiguration und CRM in der Praxis

08.10.2008, 11:31 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *camos Software und Beratung GmbH*
Presseagentur: *dieleutefürkommunikation*

Zum 19. Mal lädt camos, der Software Spezialist für Produktkonfiguration, seine Kunden zum exklusiven Usermeeting nach Pforzheim ein. Vorträge über neue Entwicklungen in der Produktkonfiguration und der intensive Austausch der Kunden untereinander stehen dabei im Vordergrund.

Die camos Software und Beratung GmbH veranstaltet im November ihr traditionelles Usermeeting in Pforzheim. An zwei Tagen sprechen externe Referenten sowie camos-Mitarbeiter über die neuesten Entwicklungen in den Bereichen Produktkonfiguration, Angebotserstellung und CRM. Der erste Tag steht ganz im Zeichen der Praxis. Dabei berichten Unternehmensvertreter u. a. über ihre Erfahrungen mit camos-Lösungen.
So referiert beispielsweise Joachim Bremer von der Reifenhäuser GmbH & Co. KG aus Troisdorf über den erfolgreichen Einsatz der CRM-Lösung camos.Selling. Weitere Vorträge informieren über Strategien zur profitablen Variantenkonfiguration sowie über optimierte Angebots- und Auftragsprozesse.

Am zweiten Fachtag dreht sich alles um das Stuttgarter Softwareunternehmen selbst:
Michael Hüllenkremer, Geschäftsführer von camos, nennt aktuelle Unternehmenszahlen und -fakten. Vorgestellt werden unter anderem auch die neuesten Funktionen der Produkte camos.Develop, camos.Selling, camos.Quotation sowie weiterer Module.

Neben den Vorträgen steht auf dem nicht öffentlichen Usermeeting insbesondere der Erfahrungsaustausch der Kunden untereinander im Vordergrund. Zu Fachgesprächen mit den Experten laden außerdem die Infostände zu den einzelnen camos-Lösungen ein.

Portrait

camos entwickelt seit 1986 wissensbasierte Software für die Industrie. Heute ist camos eines der technologisch führenden Unternehmen im Bereich Angebotserstellung und Produktkonfiguration. Über 300 namhafte, meist internationale Kunden mit variantenreichen, komplexen Produkten vertrauen in mehr als 30 Ländern auf unser Know-how. Die Softwarelösungen von camos unterstützen die komplette Informationskette vom ersten Kundenkontakt bis zur Produktion: Kontaktmanagement, Bedarfsanalyse, Produktkonfiguration, Preiskalkulation, Angebotserstellung, Auftragsbearbeitung, Stücklistengenerierung und Arbeitsplanerstellung. Die camos-Lösungen können online, offline und im Internet eingesetzt werden.

News-ID: 248845 • Views: 882 (Stand: 03.11.2026)

Link zur Pressemitteilung:
https://www.openpr.de/news/248845/19-camos-Usermeeting-Produktkonfiguration-und-CRM-in-der-Praxis.html