

Mach mir ein Angebot ... !

05.05.2008, 16:20 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Bernd Frömbgen und Christian Kramm GbR*



what-i-want.de

Bad Neuenahr, 05. Mai 2008. Seit dem 01. Mai 2008 bietet das Portal [what-i-want.de](http://www.what-i-want.de) allen Shoppern und Produkt-Suchenden eine neue Plattform um mit möglichst geringem Aufwand passende Angebote zu finden. Denn statt aufwendiger Suche nach den passenden Angeboten, hinterlegt sowohl der Gelegenheits- als auch der Power-Shopper in Zukunft stets kostenfrei einfach seinen Produkt-Wunsch bei [what-i-want.de](http://www.what-i-want.de) und lässt sich umgekehrt von den Verkäufern „finden“, die ihm dann unverbindliche Angebote unterbreiten können. Ist das für ihn richtige Angebot dabei und passen auch die Rahmenbedingungen wie Preis und Versandkosten kann der Käufer dann bequem und auf Knopfdruck das gewünschte Angebot auswählen. Diese neuartige Plattform bietet schon in der Startphase eine breite Auswahl verschiedenster Kategorien für neue und gebrauchte Waren.

Und auch für Verkäufer lohnt sich der schnelle Klick zu [what-i-want.de](http://www.what-i-want.de): Sie treffen dort auf echtes Kaufinteresse und können ganz gezielt Angebote abgeben – bei minimalem Streuverlust. Durch die Zusatzfunktion der Umkreissuche kann auch der „Einzelhändler um die Ecke“ sehen, ob in seinem Einzugsbereich Bedarf besteht. Ein umfassendes Benachrichtigungs-System, der „Infoletter“, informiert angemeldete Verkäufer über aktuell hinterlegte Gesuche aus vorher ausgewählten Kategorien, so dass schnell auf interessante Nachfrage reagiert werden kann.

In der Startphase bis zum 30. November 2008 sind alle auf <http://www.what-i-want.de> angebotenen Leistungen auch für Verkäufer völlig kostenfrei und können so ganz unverbindlich und ausgiebig getestet werden. Für Käufer ist [what-i-want.de](http://www.what-i-want.de) generell kostenfrei.

Ein Bewertungs-System stellt die nötige Transparenz des Kaufprozesses sicher und schützen so vor unliebsamen Überraschungen, denn selbstverständlich wünscht sich [what-i-want.de](http://www.what-i-want.de) als Schnittstelle zwischen Nachfrage und Angebot für alle Teilnehmer einen reibungslosen und korrekten Ablauf der Geschäftsbeziehungen. Dies soll auch das hoch motivierte Service-Team garantieren, das schon gespannt auf den Startschuss gewartet hat und gerne alle aufkommenden Fragen zum neuen Serviceangebot von [what-i-want.de](http://www.what-i-want.de) beantwortet.

Portrait

Hinter dem Portal [what-i-want.de](http://www.what-i-want.de) stehen Bernd Frömbgen und Christian Kramm aus Bad Neuenahr. Nach vielen

zeitaufwändigen Recherchen im Internet stellten sie sich folgende Fragen: „Warum kommen die Anbieter/Verkäufer eigentlich nicht zu mir wenn ich etwas suche und warum muss ich mir die ganze Arbeit der Recherche machen?“ Aus diesen Fragen heraus entstand die Idee zum Projekt „what-i-want.de“.

News-ID: 208878 • Views: 2406 (Stand: 01.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/208878/Mach-mir-ein-Angebot-.html>