

dynaTrace engagiert Sales Director Schweiz

22.01.2008, 15:16 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *dynaTrace software GmbH*



Stefan Zoltai

Stefan Zoltai startet mit renommierten Referenzkunden

Kaiseraugst - Nach knapp einem Jahr als Berater wechselte Stefan Zoltai zu Jahresbeginn vollständig zur dynaTrace software GmbH und übernimmt die Vertriebsleitung in der Schweiz. Mit seiner langjährigen Berufserfahrung im Banken- und IT-Bereich hat sich Stefan Zoltai bereits als Vertriebspartner bestens bewährt. Zoltai hat die Diagnosesoftware dynaTrace Diagnostics sehr schnell in der Schweiz bekannt gemacht. Er konnte bereits als Berater von dynaTrace erste namhafte Kunden gewinnen, unter ihnen die Centris AG, die führende Dienstleisterin für modulare IT-Lösungen bei Schweizer Kranken- und Unfallversicherern (siehe: http://www.dynatrace.com/de/news/Presseinformation_Centris.aspx), die Basler Versicherungen, die viertgrösste im Schweizer Versicherungsmarkt tätige Gesellschaft, sowie die CSS Versicherungen und AXA-Winterthur Versicherung.

Zoltai kennt den Wettbewerb sehr gut, umso überzeugter ist er von der einzigartigen Diagnosesoftware von dynaTrace: "Ich hab mich einige Monate intensiv am Markt umgesehen, denn als Consulter kann man nur mit der besten Lösung beim Kunden anklopfen. Ich fand zwar ein paar gute Tuning-Tools, aber diese zeigen dem Kunden nur, was er schon weiss. Nur dynaTrace Diagnostics mit der PurePath Technologie sagt dem Anwender, wo und warum ein Performance-Problem aufgetreten ist. DynaTrace hat ein Tool für den gesamten Lifecycle unternehmenskritischer Anwendungen geschaffen und damit eine echte Marktnische aufgetant."

Stefan Zoltai, 40, war zuletzt bei der adhoc PES AG, bevor er Anfang 2007 als Berater für dynaTrace tätig wurde. Weitere Stationen seiner Laufbahn waren bei der Obtree Technologies, Xerox AG, Informatec (Schweiz) AG, sowie dem Schweizerischen Bankverein (heute UBS). Das neue Jahr startet Zoltai, der auch fließend Ungarisch und Englisch spricht, mit Enthusiasmus. Erste grosse Aufträge plant er bereits im Januar an Land zu ziehen.

Portrait

Über dynaTrace software GmbH

dynaTrace software ist Technologieführer bei Performance- und Fehlerdiagnose-Software für geschäftskritische Java- und .NET-Anwendungen. Die Technologie von dynaTrace ist die einzige Lösung, mit der man einzelne Transaktionen über mehrere untereinander kommunizierende Server und Tiers hinweg analysieren kann. Damit erhalten die IT-Mitarbeiter die Möglichkeit, die Prozesse tiefer als bei Monitoring Lösungen zu verfolgen und an der richtigen Stelle Korrekturen vorzunehmen. In jeder Phase des Application Lifecycle, von der Entwicklung, über QA und Staging bis zum Produktiv-Einsatz, müssen die verantwortlichen IT-Mitarbeiter Performance-Engpässe und Stabilitätsprobleme schnellstens finden und ihre Ursachen verstehen. Mit dynaTrace erhalten sowohl Administratoren als auch Entwickler, Tester und Performance-Analysten ein besseres Verständnis über die dynamischen Prozesse in den verteilten Applikationen. Dies erlaubt eine schnelle Rekonstruktion der problematischen Transaktionen um die Ursache zu identifizieren und das Problem zu lösen, im Lasttest und Produktivbetrieb. <http://www.dynatrace.com>

News-ID: 183514 • Views: 1457 (Stand: 24.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/183514/dynaTrace-engagiert-Sales-Director-Schweiz.html>