

CRM-Lösungen von XonoNet: Weil's einfacher geht

22.10.2007, 11:58 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *XonoNet*

Presseagentur: *Antonia Stahl M.A. - Kommunikationsberatung*



Einfachheit ist Trumpf. Unter dieser Devise vertreibt das südbayerische Softwarehaus XonoNet seine zeitgemäßen und anwenderfreundlichen CRM-Lösungen. Und überzeugt damit Unternehmen, die langfristig in professionelle Kundenpflege und optimale Vertriebssteuerung investieren möchten.

Mit XonoOffice bringen die Datenbank-Experten jetzt eine innovative Software auf den Markt, die das Kontakt- und Kundenmanagement spürbar effizienter macht. „Das professionelle Management der Kundenbeziehungen ist eine anspruchsvolle Aufgabe im Unternehmen. Oft gehen Infos verloren, die Suche danach kostet viel Zeit.“, so Dipl.-Inf. (FH) Jens-Peter Riedl, Geschäftsführer von XonoNet, und erklärt weiter: „XonoOffice macht damit ein Ende. Es automatisiert die Zuordnung von Daten an die richtige Stelle, nichts geht mehr verloren. XonoOffice ist intuitiv bedienbar, wirtschaftlich im Betrieb und zeitgemäß in der Technik. Weil wir wissen, dass es auch einfacher geht!“

Das Programm stellt dem Anwender einen Baukasten zur Verfügung, den er genau an seine Bedürfnisse anpassen kann, z.B. zur Erstellung von Auswahllisten oder für das Terminmanagement. Zudem gibt es intelligente Funktionen, die Routinen spürbar verkürzen, wie z.B.

die automatische Zuordnung eingehender E-Mails zum richtigen Kontakt,
die individuelle Erstellung branchenspezifischer Datenmasken,
die Anzeige der Kundenadresse auf einer Landkarte mittels Geosuche,
das Erzeugen von Standardbriefen auf Knopfdruck.

Mit übersichtlichen Masken können sich Anwender schnell informieren und die Arbeitsroutinen rasch erledigen. Gleichzeitig schont XonoOffice die Nerven, da es klar und logisch strukturiert und so schnell erlernbar ist. XonoOffice steht als Standard Edition für kleinere Unternehmen und als Enterprise Edition für mittlere und größere Firmen zur Verfügung. Ihr Vorteil: Sie bietet Schnittstellen zu ERP-Systemen und weiteren nützlichen Zusatzmodulen.

Eines davon ist z.B. XonoTime für die einfachere Zeiterfassung – mit Ampelkonto, vielfältigen Arbeitszeitmodellen, Kostenstellen-Zuordnung, Urlaubsverwaltung u.v.m. Die webbasierte Lösung kann via Internet, Intranet und sogar per Mobiltelefon standortunabhängig bedient werden. Das Zusatzmodul XonoWeb wird gerade getestet: Es vereinfacht die überregionale Zusammenarbeit, z.B. zwischen der Zentrale und Filialen oder dem Außendienst.

Einfach, wirtschaftlich und modern: So erfüllen XonoNet-Lösungen höchste Anforderungen – zum maximalen Nutzen zufriedener Kunden!

Ausführliche Informationen gibt es unter www.XonoNet.de.

Ihr Ansprechpartner ist:

Dipl.-Inf. (FH) Jens-Peter Riedl

E-Mail: info@XonoNet.de

Tel.: + 49 (0)8035 / 908 66 40

Fax: + 49 (0)8035 / 908 66 44

XonoNet GbR
Rosswöhrstraße 4b
83115 Neubeuern

Über XonoNet

Die in Südbayern ansässige XonoNet ist spezialisiert auf Software-Consulting und den bundesweiten Vertrieb von einfachen und zeitgemäßen Lösungen.

Das vierköpfige Team um Dipl.-Inf. (FH) Jens-Peter Riedl, den Gründer und Geschäftsführer der XonoNet GbR, versteht sich als kompetente Dienstleister für Kunden aus dem privaten und öffentlichen Sektor: Die IT-Experten analysieren inhaltliche Anforderungen und die konkreten Bedürfnisse der Anwender und suchen anschließend auf dem Markt nach passenden Produkten.

Den Fokus legen sie dabei auf unkomplizierte, wirtschaftliche und innovative Lösungen. Bei Bedarf passen die XonoNet-Mitarbeiter die Software maßgeschneidert an spezielle Anforderungen im Unternehmen an. Zudem konzipieren sie projektbezogene Modifikationen und implementieren – so einfach wie möglich – notwendige Änderungen. Hier steht die Qualitätssicherung im Mittelpunkt: Von der Datenmodellierung (ER-Modell) bis zu Test-Szenarien der fertigen Anwendung deckt XonoNet den gesamten Prozess sorgfältig ab. Bei der Programmierung setzen die Informatiker besonders folgende Technologien ein: Visual Basic 6, Visual Basic.Net, SQL-Server, MySQL, ASP, PHP, Microsoft Office Dialekte, Java/Javascript.

Nach der Einführung begleitet XonoNet auch die Schulung der Anwender für das Programm, leistet bei Bedarf Fernwartung und steht für kompetenten Hotline-Support zur Verfügung.

Ergänzend dazu leitet XonoNet in Projektcoachings seine Kunden bei hausinternen Softwareeinführungen: Mit dem objektiven „Blick von Außen“ unterstützen die XonoNet-Experten den Prozess und helfen dabei, ihn in die richtigen Bahnen zu lenken und komplizierte Wege zu umgehen.

XonoNet arbeitet im Vertrieb eng mit der rocom informatiksysteme GmbH aus Riedering zusammen und profitiert von den technologischen Innovationen, die dort entwickelt und umgesetzt werden.

Portrait

Und auch für die Hardware haben die IT-Experten ein fachkundiges Auge: Sie beraten kleine und mittlere Unternehmen bei der Entscheidung über die passende technische Ausstattung. Dienstleistungen wie der Installation einzelner Rechner bis hin zur Einrichtung des gesamten Netzwerks runden das Profil von XonoNet ab.

News-ID: 165834 • Views: 163 (Stand: 04.08.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/165834/CRM-Loesungen-von-XonoNet-Weils-einfacher-geht.html>