

Data Becker startet attraktives Vertriebsprogramm für Webseitengestalter

30.05.2007, 12:19 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Data Becker GmbH & Co KG*

DATA BECKER

Düsseldorf, 30. Mai 2007 - Zahlreiche Handwerksbetriebe, Hoteliers und Anwälte verfügen entweder über keinen oder lediglich über einen veralteten Webauftritt. Für Webdesigner oder Online-Agenturen handelt es sich bei dieser Klientel um potenzielle Kunden. Für eine ansprechende Onlinepräsenz ist kundenseitig jedoch oftmals kein ausreichendes Budget vorhanden. Mit Web to Date und Shop to Date bietet der Data Becker Verlag für solche Fälle leistungsstarke CMS- und Shop-Lösungen an, die sich nach dem Baukastenprinzip mühelos und damit preiswert zusammensetzen lassen. Webseitengestalter profitieren nun von einem neuen, attraktiven Partnerprogramm.

Das Partnerprogramm richtet sich an alle, die für Nachbarn, Freunde und Kunden professionelle Webseiten aufsetzen wollen. Nach den Anforderungen des Auftraggebers erstellen die Partner für eigene oder von Data Becker vermittelte Kunden eine Website. Die Lizenzen für das Content Management System Web to Date 5.0 sowie die Onlineshop-Lösung Shop to Date 5.0 pro erhalten die Webdesigner zu besonders preiswerten Konditionen.

Zwei kostenlose Partnermodelle stehen zur Auswahl

Data Becker bietet Teilnehmern am Partnerprogramm zwei unterschiedliche Partnermodelle an: den „offiziellen to date Partner“ und den „Premium to date Partner“. Wer Branchenkompetenz nachweisen kann, erhält die gesonderte Zertifizierung zum Premiumpartner. Diese kreieren für B2B-Kunden aus verschiedenen Branchen wie beispielsweise dem Hotelgewerbe oder dem Handwerk professionelle, auf die jeweilige Branche zugeschnittene Webauftritte. Die Kunden dazu empfiehlt und vermittelt der Vertrieb von Data Becker.

Zusätzlich profitieren Premiumpartner im Vergleich zum „offiziellen to date Partner“ von höheren Rabatten, direkten Ansprechpartnern im Vertrieb und der Möglichkeit, alle Produkte von Data Becker zu besonderen Konditionen zu beziehen. Weitere Umsätze können Partner mit Schulungen, Software-Installationen vor Ort und Web-Hosting-Angeboten generieren.

Die Teilnahme am Partnerprogramm ist kostenlos. Weitere Informationen zu den Voraussetzungen und Konditionen des Partnerprogramms sowie Demoversionen der Software sind im Internet unter <http://www.todatepremium.de> erhältlich.

Über Web to Date und Shop to Date

Web to Date 5.0 ist ein leistungsstarkes und pflegeleichtes Content Management System. Für das Grundgerüst einer Website stehen zahlreiche Vorlagen zur Auswahl. Zeitgemäße Multimedia- und Web 2.0-Features lassen sich nach dem Baukastenprinzip hinzufügen. Shop to Date 5.0 pro ist ein professionelles und flexibles Shopsystem für Existenzgründer und ideal zum Aufbau eines zweiten Standbeins. Die Shoplösung enthält mit Web to Date ein vollständiges Content Management. Jeder Onlineshop lässt sich so über das einfache Hinzufügen von Modulen um die gewünschten Funktionalitäten wie beispielsweise Weblogs, Newsletter, Flash-Fotoshows etc. aufwerten.

DATA BECKER GmbH & Co. KG
Merowingerstr. 30

D-40223 Düsseldorf
www.databecker.de
www.presse.databecker.org

Helge Buchheister
Tel: +49 211 9331-463
Fax: +49 211 3190-595
hbuchheister@databecker.de

Portrait

Seit über 25 Jahren gestaltet Data Becker die Entwicklung auf dem internationalen Software-, Bücher- und Zubehörmarkt entscheidend mit. Immer am Puls der Zeit betrachtet Data Becker den Fortschritt in den Bereichen PC und Internet stets als Herausforderung und begegnet ihr mit zeitgemäßen Produkten, die Einsteiger und Profis gleichermaßen begeistern. Weitere Informationen gibt es unter www.databecker.de.

News-ID: 137819 • Views: 125 (Stand: 07.06.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/137819/Data-Becker-startet-attraktives-Vertriebsprogramm-fuer-Webseitengestalter.html>