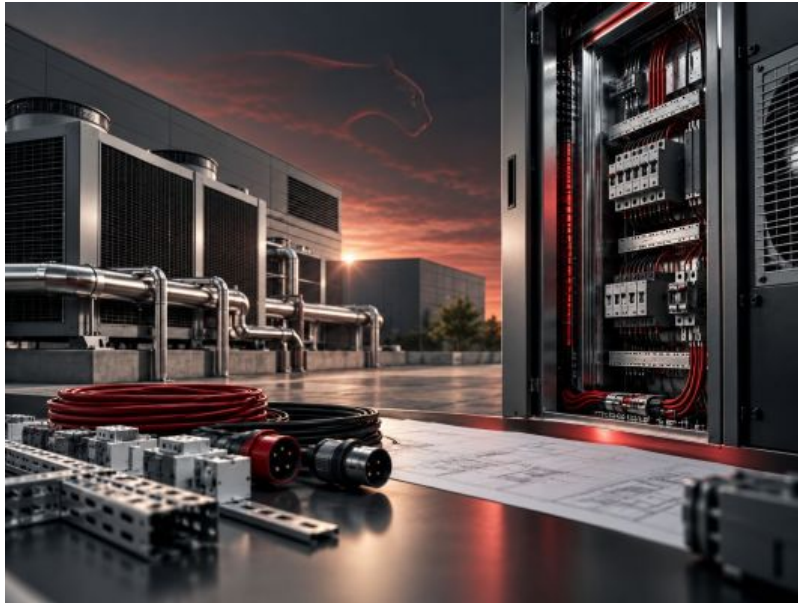


VENDORMAX gewinnt weiteren Absatzpartner im Bereich Elektrotechnik

29.10.2026, 10:23 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: VENDORMAX GmbH



Schaltschrank und Klimatechnik als Symbol für den neuen Absatzpartner von VENDORMAX.

Die VENDORMAX GmbH erweitert ihr bundesweites Absatzpartnernetzwerk um ein Unternehmen aus Nordrhein-Westfalen. Der neue Partner ist in der Elektrotechnik, der Klima- und Kältetechnik sowie im Handel mit technischen Produkten tätig. Für VENDORMAX ist die Partnerschaft ein weiterer Schritt beim Ausbau seines branchenübergreifenden Netzwerks.

Die digitale Plattform von VENDORMAX verbindet den Vertrieb technischer Wirtschaftsgüter mit der Möglichkeit, passende Finanzierungslösungen direkt in den Verkaufsprozess einzubinden. Anbieter können das Thema Finanzierung damit bereits dort aufgreifen, wo ihre Kunden über eine Investition entscheiden. So werden die Finanzierungsmöglichkeiten mit dem Vertrieb technischer Wirtschaftsgüter verbunden.

Besonders bei gewerblichen Investitionen in technische Anlagen und Ausstattungen können Finanzierungsmodelle eine Rolle spielen. Neben dem direkten Kauf kommen beispielsweise Leasing oder andere Formen der Finanzierung infrage. Die Einbindung in den Verkaufsprozess ermöglicht es Anbietern, ihren Kunden diese Alternative im Zusammenhang mit dem jeweiligen Produkt anzubieten.

Mit dem neuen Partner wächst auch die Bandbreite der Tätigkeitsfelder, die VENDORMAX über sein Netzwerk erreicht. Der Ansatz ist dabei nicht auf Elektrotechnik oder Klima- und Kältetechnik begrenzt. Vielmehr ist die Plattform darauf ausgelegt, den Verkauf technischer Wirtschaftsgüter branchenübergreifend mit Finanzierungsangeboten zu verbinden.

„Unser Geschäftsmodell ist bewusst branchenübergreifend angelegt. Entscheidend ist, dass Finanzierung dort angeboten werden kann, wo Investitionsentscheidungen getroffen werden – unmittelbar beim Anbieter“, erklärt Jörg Kommer, Geschäftsführer der VENDORMAX GmbH.

Mit der neuen Partnerschaft setzt VENDORMAX den Ausbau seines bundesweiten Absatzpartnernetzwerks fort.

Über VENDORMAX

Die VENDORMAX GmbH ist auf digitale Absatzfinanzierung spezialisiert. Die Plattform ermöglicht es Anbietern, Finanzierungsprozesse direkt in ihren Vertrieb zu integrieren, Kaufentscheidungen zu beschleunigen und zusätzliche Umsatzpotenziale zu erschließen. VENDORMAX ist eine Tochtergesellschaft der CONFIDEX GmbH.

Weitere Informationen:

www.vendormax.de

www.vendormax.de/die-technologie



VENDORMAX in 30 Sekunden erklärt – Absatzfinanzierung für Händler und Hersteller

https://www.youtube.com/watch?v=Q7d_oBDIEbY

VENDORMAX GmbH

Marienstraße 4
71679 Asperg
Deutschland

JörgKommer (Geschäftsführer)

071419564008

info@vendormax.de

vendormax.de/

Portrait

Die VENDORMAX GmbH betreibt eine digitale Plattform für strukturierte B2B-Absatzfinanzierungen. Ziel ist es, Finanzierungslösungen direkt in Vertriebsprozesse zu integrieren und so Investitionsvorhaben effizient, transparent und skalierbar umzusetzen. Durch eine standardisierte Plattformarchitektur und ein breites Netzwerk an Finanzierungspartnern schafft VENDORMAX eine leistungsfähige Infrastruktur für nachhaltiges Wachstum.

News-ID: 1328546 • Views: 110 (Stand: 01.11.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/1328546/VENDORMAX-gewinnt-weiteren-Absatzpartner-im-Bereich-Elektrotechnik.html>