M&A Advanced – Vertragsgestaltung

21.09.2026, 09:00 | Politik, Recht & Gesellschaft

Pressemitteilung von: *AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH*

M&A-Vertragsgestaltung: Seminar zu SPA, APA und typischen Fallstricken bei Transaktionen

M&A-Transaktionen stellen hohe Anforderungen an die Vertragsgestaltung und Verhandlungsführung. Käufer- und Verkäuferseite verfolgen unterschiedliche Interessen, zugleich müssen Kaufpreismechanismen, Garantien, Haftungsregelungen und formale Anforderungen rechtssicher in die Transaktionsdokumentation einbezogen werden. Unter Zeitdruck können dabei rechtliche und wirtschaftliche Details erhebliche Bedeutung für den weiteren Verlauf eines Unternehmenskaufs erlangen.

Das Online-Seminar „M&A Advanced – Vertragsgestaltung“ der Akademie Heidelberg am 29. Oktober 2026 befasst sich mit diesen Fragestellungen und richtet sich an Personen, die bereits über Grundkenntnisse und erste praktische Erfahrungen im Bereich Mergers & Acquisitions verfügen.

Vertragsgestaltung bei M&A-Transaktionen

Ein Schwerpunkt liegt auf der Gestaltung und Verhandlung von Unternehmenskaufverträgen. Behandelt werden sowohl typische verkäufer- und käuferfreundliche Positionen als auch die „Macht“-Verhältnisse innerhalb unterschiedlicher Transaktionsstrukturen und -prozesse. Hinzu kommen Grundlagen der Verhandlungstaktik.

Bei der M&A-Vertragsgestaltung spielen insbesondere die Regelungen eines Share Purchase Agreement (SPA) beziehungsweise Asset Purchase Agreement (APA) eine zentrale Rolle. Das Seminar greift unter anderem die Wissenszurechnung sowie die Definition von Wissens- und Kenntnisträgern auf. Weitere Themen sind Kaufpreismechanismen und Kaufpreisklauseln, Gewährleistungen und Garantien, Freistellungen sowie Haftungs- und Disclosure-Konzepte.

Typische rechtliche Fallstricke bei Unternehmenskäufen

Neben der wirtschaftlichen Ausgestaltung können formale und gesellschaftsrechtliche Fragen den Ablauf von M&A-Transaktionen beeinflussen. Dazu gehören etwa § 181 BGB und Fragen der Stellvertretung sowie Vollmachten, insbesondere bei ausländischen Beteiligten.

Auch notarielle Anforderungen können bei der Vertragsgestaltung relevant werden. Im Seminar werden deshalb der Beurkundungszusammenhang und Vertragsänderungen thematisiert. Ein weiterer Aspekt sind wirtschaftliche Stichtage und deren Auswirkungen auf die Transaktion. Damit verbindet die Veranstaltung Fragen der Vertragsgestaltung mit typischen Problemstellungen aus der praktischen Durchführung von Unternehmenskäufen.

Inhalte des Seminars M&A Advanced – Vertragsgestaltung

Im Seminar werden unter anderem folgende Themen behandelt:

- Transaktionsstrukturen sowie typische Käufer- und Verkäuferpositionen
- Verhandlungstaktik bei M&A-Transaktionen
- Vertragsklauseln in SPA und APA
- Kaufpreismechanismen und Kaufpreisklauseln
- Gewährleistungen, Garantien und Freistellungen
- Haftungs- und Disclosure-Konzepte
- Stellvertretung, Vollmachten und Beurkundungsfragen
- wirtschaftliche Stichtage und deren Auswirkungen

Eine Verhandlungssimulation ergänzt die fachlichen Inhalte. Dabei erproben die Teilnehmenden die behandelten Fragestellungen anhand einer vereinfachten Verhandlungssituation.

Für welche Zielgruppen M&A-Vertragsgestaltung relevant ist

Das Intensiv-Seminar richtet sich an Geschäftsführerinnen und Geschäftsführer sowie Fach- und Führungskräfte. Angesprochen sind insbesondere Mitarbeitende aus Recht, Gesellschaftsrecht/Corporate und M&A sowie Fach- und Führungskräfte aus Banken und Versicherungen, die mit Unternehmenskäufen und -verkäufen befasst sind.

Zur Zielgruppe gehören außerdem Fachanwältinnen und Fachanwälte für Handels- und Gesellschaftsrecht sowie Rechtsanwältinnen und Rechtsanwälte mit Tätigkeitsschwerpunkt im M&A-Umfeld. Für Fachanwälte ist eine Fortbildungsbescheinigung nach § 15 FAO im Umfang von etwa 3,5 Zeitstunden vorgesehen.

Referenten mit Erfahrung aus M&A-Praxis und Unternehmen

Dr. Matthias Heusel ist Partner bei Flick Gocke Schaumburg in Stuttgart und im Bereich Corporate/M&A tätig. Als Transaktionsanwalt begleitet er Unternehmen und Investoren auf Käufer- und Verkäuferseite bei nationalen und grenzüberschreitenden Unternehmenstransaktionen und strukturierten Bieterverfahren.

Dr. Tobias Will ist Legal Counsel und Syndikusanwalt bei der Dr. Ing. h.c. F. Porsche AG in Stuttgart. Er betreut komplexe M&A- und Venture-Capital-Transaktionen, begleitet Umstrukturierungen und berät zu gesellschaftsrechtlichen Fragestellungen; zuvor war er als Rechtsanwalt bei CMS Deutschland tätig.

Das Online-Seminar „M&A Advanced – Vertragsgestaltung“ findet am Donnerstag, 29. Oktober 2026, von 9:00 bis 13:00 Uhr statt. Weitere Informationen sind auf der Website der Akademie Heidelberg verfügbar.

AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH

Maaßstr. 32/1
69123 Heidelberg
Deutschland

www.akademie-heidelberg.de

Portrait

Die AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH steht seit über 25 Jahren für gezielte Fort- und Weiterbildung. Dank unserer langjährigen Erfahrung wissen wir, welche Informationen in einem komplexen wirtschaftlichen Umfeld wirklich zählen, und setzen sie in maßgeschneiderten Veranstaltungen optimal um.
Unser Ziel ist es, Wissen auf hohem Niveau zu vermitteln und unserer Kundschaft die Möglichkeit zu geben, neue Themen und Trends fundiert im Arbeitsalltag anzuwenden. Unsere Teilnehmenden profitieren dabei besonders von unserem praxisnahen und zielgerichteten Ansatz in Schulungen und Seminaren.
Bei der AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH stehen die Menschen im Mittelpunkt. Wir gehen gezielt auf individuelle Bedürfnisse und Anforderungen ein und schaffen ein optimales Lernumfeld. Unsere Referierenden sind ausgewiesene Fachleute auf ihren Gebieten und sorgen dafür, dass die Inhalte unserer Veranstaltungen stets aktuell, praxisnah und relevant sind.
Wir sind stolz darauf, einen Beitrag zur beruflichen Entwicklung unserer Kundschaft zu leisten und sie dabei zu unterstützen, ihre Kompetenzen zu erweitern und in einer sich stetig wandelnden Geschäftswelt erfolgreich zu agieren.
Kontaktieren Sie uns gerne, wenn Sie mehr über unser vielfältiges Fortbildungsangebot erfahren möchten. Wir zeigen Ihnen, wie wir Sie beim Erreichen Ihrer beruflichen Ziele unterstützen können.
Ihr Team der AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbH

Pressekontakt

AH Akademie für Fortbildung Heidelberg GmbHMaaßstr. 32/1
69123 Heidelberg
Deutschland

LukasPfüller (Konferenzmanager)

06221/65033-29

lukas.pfueller@akademie-heidelberg.de

www.akademie-heidelberg.de

News-ID: 1323736 • Views: 177 (Stand: 17.11.2026)

Link zur Pressemitteilung:
https://www.openpr.de/news/1323736/MA-Advanced-Vertragsgestaltung.html