

Maklerbestand verkaufen im Raum Bonn / Rhein-Sieg

28.05.2026, 09:33 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *Bestandsverkauf*

MAKLER NACHFOLGER CLUB

EIN LEBENSWERK IN GUTE HÄNDE GEBEN.

Verantwortungsvolle Nachfolgelösungen für Maklerinnen und Makler.

NACHFOLGER AUS DEM RAUM BONN / RHEIN-SIEG SUCHT:

Bonn | Rhein-Sieg | Köln | Leverkusen | Düren
Euskirchen | Bad Münstereifel | Siegen | Olpe | Montabaur und angrenzende Regionen

RESPEKTVOLLER ÜBERGANG
Strukturiert, fair und auf Augenhöhe.

LANGFRISTIGE KUNDENBETREUUNG
Persönlich, verlässlich und nah am Kunden.

VERANTWORTUNG & KONTINUITÄT
Ihr Lebenswerk bleibt in guten Händen.

MODERNE PROZESSE & PERSÖNLICHER SERVICE
Effizient, digital und dennoch menschlich.

Gemeinsam Werte erhalten. Zukunft sichern.
Ich freue mich auf ein vertrauliches Gespräch.

Ihr Bestand. Unsere Verantwortung.

VERTRAULICH. DISKRET. FAIR. Ein Angebot des Makler Nachfolger Club e.V. www.makler-nachfolger-club.de

Maklerbestand verkaufen im Raum Bonn / Rhein-Sieg

Bestandsnachfolger aus dem Raum Bonn / Rhein-Sieg sucht Versicherungsbestände und Maklerunternehmen zur langfristigen Fortführung

Persönliche Nachfolgelösungen für Maklerinnen und Makler mit Weitblick

Der demografische Wandel beschäftigt zunehmend auch die Versicherungs- und Finanzdienstleistungsbranche. Viele Maklerinnen und Makler stehen vor der Frage, wie ihr über Jahre aufgebautes Lebenswerk verantwortungsvoll in gute Hände übergeben werden kann. Ein erfahrener Bestandsnachfolger aus dem Raum Bonn / Rhein-Sieg bietet hierfür nun eine langfristig orientierte und persönlich begleitete Nachfolgelösung an.

Gesucht werden Versicherungsbestände sowie kleinere bis mittlere Maklerunternehmen in den Regionen Bonn, Rhein-Sieg, Köln, Leverkusen, Düren, Euskirchen, Bad Münstereifel, Siegen, Olpe, Montabaur und angrenzenden Gebieten.

Langjährige Erfahrung und nachhaltige Betreuung

Der Kaufinteressent ist seit mehr als 19 Jahren in der Finanzdienstleistungs- und Versicherungsbranche tätig und betreut sowohl Privat- als auch Gewerbekunden. Im Mittelpunkt seiner Arbeit stehen langfristige Kundenbeziehungen, persönliche Erreichbarkeit sowie eine nachhaltige Weiterentwicklung bestehender Strukturen.

„Ein Maklerbestand ist weit mehr als eine Vertragsübersicht oder eine wirtschaftliche Kennzahl. Hinter jedem Bestand stehen gewachsene Kundenbeziehungen, Vertrauen und oftmals ein über Jahrzehnte aufgebautes Lebenswerk“, erklärt der Bestandsnachfolger. „Genau deshalb ist mir eine Nachfolge wichtig, die sowohl wirtschaftlich als auch menschlich verantwortungsvoll gestaltet wird.“

Gesucht werden insbesondere

- Versicherungsbestände im Privat- und Gewerbebereich

- Sach- und Gewerbebestände
- kleinere bis mittlere Maklerunternehmen
- regional geprägte Bestände in Nordrhein-Westfalen und angrenzenden Regionen

Respektvoller Übergang statt kurzfristiger Verkaufsstrategie

Besonderen Wert legt der Kaufinteressent auf einen strukturierten und respektvollen Übergang. Ziel ist es, bestehende Kundenbeziehungen langfristig zu erhalten und die Betreuung mit hoher Verlässlichkeit fortzuführen.

Dabei verbindet der Nachfolger moderne digitale Prozesse mit klassischer persönlicher Beratung. Kunden sollen weiterhin feste Ansprechpartner haben und gleichzeitig von effizienten Abläufen profitieren.

Zu den zentralen Grundsätzen der geplanten Übernahmen zählen:

- langfristige Kundenbetreuung
- persönliche Erreichbarkeit
- vertrauensvolle Zusammenarbeit
- nachhaltige Weiterentwicklung bestehender Strukturen
- verantwortungsvolle Fortführung des Lebenswerks des abgebenden Maklers

Flexible Übergabemodelle möglich

Neben klassischen Übernahmen sind ausdrücklich auch schrittweise Übergaben oder begleitete Nachfolgelösungen möglich. Gemeinsam können individuelle Modelle entwickelt werden, um Kunden, Mitarbeitende und Abläufe geordnet und transparent zu übergeben.

Die langfristige Ausrichtung des familiär geprägten Unternehmens steht dabei bewusst im Vordergrund — nicht der schnelle Abschluss, sondern der nachhaltige Erhalt bestehender Kundenbeziehungen.

Vertraulicher Austausch erwünscht

Maklerinnen und Makler, die sich frühzeitig mit dem Thema Nachfolge beschäftigen und Wert auf Kontinuität, Verlässlichkeit und persönliche Betreuung legen, sind eingeladen, unverbindlich und vertraulich Kontakt aufzunehmen.

Ein persönlicher Austausch bietet die Möglichkeit, gemeinsame Vorstellungen einer passenden Nachfolgelösung offen zu besprechen und individuelle Perspektiven zu entwickeln.

Über den Makler Nachfolger Club e.V.

Der Makler Nachfolger Club e.V. unterstützt Maklerinnen und Makler bei der Suche nach passenden Nachfolgelösungen und bringt Bestandsabgeber sowie qualifizierte Kaufinteressenten zusammen. Ziel ist es, nachhaltige Übergänge zu schaffen und gewachsene Kundenbeziehungen langfristig zu sichern.

Kontaktanfrage Bestandsnachfolger Siegburg Bonn Nr.: 53260503

Thomas Suchoweew, Geschäftsführer bei Suchoweew Consulting GmbH & Co.KG und Vorstand im Makler Nachfolger Club e.V. Betreiber von Bestandsnachfolge24.

Die TOP Experten für erfolgreiche Nachfolgeplanung im Raum Bonn / Rhein-Sieg.

Bei Interesse an einer Zusammenarbeit oder zur Vereinbarung eines vertraulichen Erstgesprächs nehmen Sie gerne Kontakt mit uns auf und senden uns eine E-Mail an info@suchoweew.de oder nützen Sie unser Kontaktformular wir werden uns dann umgehend bei Ihnen melden.

Makler Nachfolger Club e.V.

Rothenbühlstraße 1
96163 Gundelsheim bei Bamberg
Deutschland

ThomasSuchowew (Vorstand)

0172-8629096

suchowew@makler-nachfolger-club.de

www.makler-nachfolger-club.de

Portrait

Der ersten deutschen Makler Nachfolger Club e.V. hat sich darauf spezialisiert Maklern und Unternehmen auf die Übergabe ihres Bestands vorzubereiten. Dazu bringt der Verein Maklerunternehmen mit den passenden Nachfolgerkandidaten oder potenziellen Kaufinteressenten zusammen. Mit einem bundesweiten Nachfolger-Poll von über 2.000 Kandidaten ist der Verein in der Lage den optimalen Nachfolger zu vermitteln. Zu den Zielen des Makler-Nachfolger-Clubs gehören die Sicherstellung eines nachhaltigen Generationenwechsels, und damit des aufgebauten Lebenswerks sowie eine nachhaltige Betreuung der Kundenbestände. Dazu kommt auch die Erzielung eines optimalen Verkaufspreises, allerdings immer mit dem Ziel, einen würdigen Nachfolger zu finden, der den Unternehmenswert zu schätzen weiß. Mit dieser Arbeit leistet der Makler-Nachfolger-Club sowohl einen Beitrag zur Sicherstellung persönlich erarbeiteter Assets Werte als auch zur Fortführung wirtschaftlich gesunder Unternehmen.

News-ID: 1313045 • Views: 308 (Stand: 04.08.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/1313045/Maklerbestand-verkaufen-im-Raum-Bonn-Rhein-Sieg.html>