

AI Infusion startet den KI-Vertriebstrainer

19.11.2025, 14:27 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *KI - AI*

München, 19.11.2025 – AI Infusion stellt mit dem neuen **KI-Vertriebstrainer** eine innovative Coaching-Technologie vor, die Unternehmen erstmals ermöglicht, echte Verkaufsgespräche automatisiert zu analysieren und Mitarbeitenden sofort umsetzbares Feedback bereitzustellen. Der KI-Vertriebstrainer setzt auf fortschrittliche Spracherkennung und moderne KI-Modelle, um reale Interaktionen – ob telefonisch, per Videocall oder im persönlichen Gespräch – in Sekunden zu bewerten.

Damit etabliert AI Infusion eine völlig neue Form des Vertriebscoachings: **Live-Coaching statt statischer Simulationen**. Das System erkennt Stärken und Schwächen in der Gesprächsführung, analysiert Argumentationsqualität, Einwandbehandlung und Abschlussstärke und generiert daraus **individuelle Trainingspläne** für jedes Teammitglied.

„Unternehmen investieren viel Geld in Vertriebstrainings, haben aber kaum Transparenz darüber, was in tatsächlichen Kundengesprächen passiert“, erklärt [Ihr Name], Vertriebspartner und Implementierungsberater bei AI Infusion. „Unser KI-Vertriebstrainer schließt genau diese Lücke. Er liefert objektives, datenbasiertes Coaching auf Knopfdruck – kontinuierlich, skalierbar und messbar.“

Bereits heute wird die Lösung erfolgreich in ersten Unternehmensprojekten eingesetzt. Die Anwender berichten von einer deutlich höheren Abschlussquote, kürzeren Onboarding-Zeiten und einer spürbaren Verbesserung der Gesprächsqualität im Vertrieb.

Die wichtigsten Funktionen im Überblick:

Automatisierte Analyse realer Verkaufsgespräche auf Basis von KI-Sprachtechnologie

Direktes Feedback zu Gesprächsführung, Argumentation, Empathie und Abschlusslogik

Erstellung individueller Trainingspläne für alle Vertriebsteams

Messbare Leistungssteigerung durch kontinuierliche Analyse

Reduktion des Coaching-Aufwands und schnellere Einarbeitung neuer Mitarbeitender

Hohe Skalierbarkeit – unabhängig von Teamgröße und Verfügbarkeit von Führungskräften

Der KI-Vertriebstrainer richtet sich an Unternehmen aller Branchen, die ihre Vertriebsperformance datenbasiert weiterentwickeln und gleichzeitig Ressourcen im Training und Coaching einsparen möchten.

Über AI Infusion

AI Infusion entwickelt KI-gestützte Prozess-, Automatisierungs- und Vertriebslösungen für Unternehmen im deutschsprachigen Raum. Der Schwerpunkt liegt auf Anwendungen, die Produktivität, Effizienz und Messbarkeit geschäftskritischer Prozesse erhöhen. AI Infusion unterstützt Unternehmen dabei, künstliche Intelligenz strategisch und wirtschaftlich sinnvoll zu implementieren.

Pressekontakt

Thomas Baumgartner

AI Infusion
ai-infusion.de
0151/16010270

Thomas Baumgartner

Adams-Lehmann-Straße 56
80797 München
Deutschland

Thomas Baumgartner

ai-infusion.de

Portrait

AI Infusion ist ein Münchner Technologieunternehmen, das sich auf die Entwicklung maßgeschneiderter KI-Lösungen für mittelständische und große Unternehmen spezialisiert hat. Das Unternehmen unterstützt seine Kunden dabei, künstliche Intelligenz strategisch sinnvoll einzusetzen, Prozesse zu automatisieren und messbare Leistungssteigerungen zu erzielen. Mit einem Team aus erfahrenen KI-Experten, über 120 erfolgreich umgesetzten Projekten und einem klaren Fokus auf praktische Anwendbarkeit entwickelt AI Infusion skalierbare Systeme wie KI-Agenten, Automatisierungslösungen und den KI-Vertriebstrainer, der Unternehmen datenbasiertes Echtzeit-Coaching ermöglicht. Im Mittelpunkt steht stets die Umsetzung: KI-Lösungen sollen nicht nur konzipiert, sondern im operativen Alltag der Unternehmen nachhaltig wirksam werden.

News-ID: 1296825 • Views: 505 (Stand: 19.05.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/1296825/AI-Infusion-startet-den-KI-Vertriebstrainer.html>