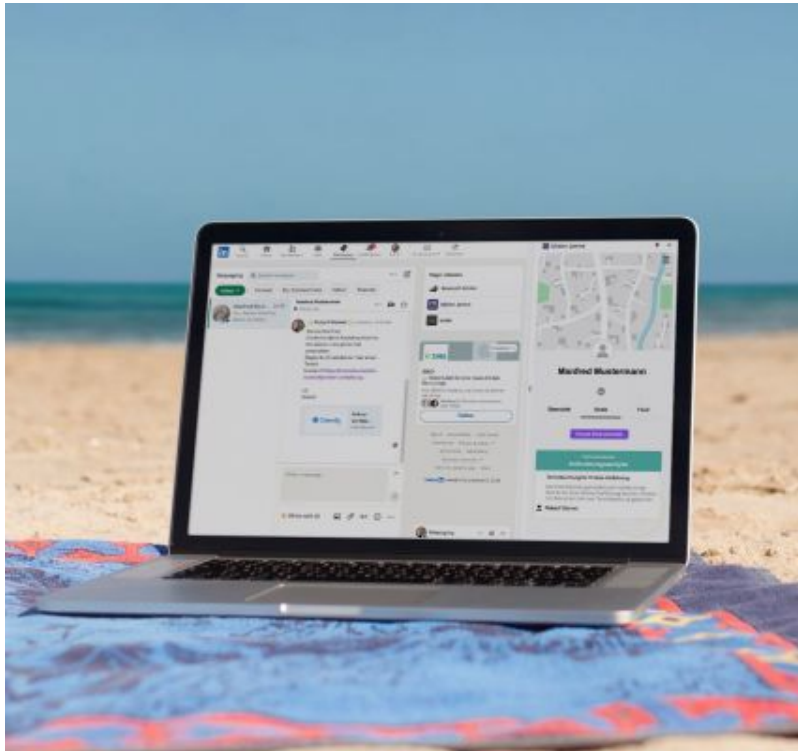


CRM-Software für LinkedIn

14.08.2024, 09:10 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Rowisoft GmbH*



CRM-Erweiterung für LinkedIn

Die Rowisoft GmbH, ein langjähriger Anbieter von Vertriebs-Software, hat kürzlich die Veröffentlichung einer neuen Chrome-Erweiterung für LinkedIn bekannt geben. Diese Erweiterung ist ab sofort im Chrome Web Store verfügbar und ermöglicht eine nahtlose Integration von CRM-Funktionen in LinkedIn. Außerdem integriert es sich auch in andere gängige Web-Apps wie Gmail, WhatsApp Web, sevDesk und lexoffice und verbindet somit verschiedene Plattformen mit einer einheitlichen Datenbasis.

Mit der neuen Chrome-Erweiterung können Vertriebsmitarbeiter alle relevanten Kontakt-Informationen direkt in ihrer Arbeitsumgebung einsehen, ohne zwischen verschiedenen Anwendungen wechseln zu müssen. Sobald eine der unterstützten Web-Apps geöffnet wird, erscheint eine praktische Sidebar, die sofortigen Zugriff auf alle wichtigen Details zum jeweiligen Kontakt bietet – von offenen Geschäftschancen bis hin zu vollständigen Kontaktdaten und chronologisch geordneten Notizen.

Ein neuer Maßstab für Effizienz im Vertrieb

„Unsere neue Chrome-Erweiterung stellt einen bedeutenden Schritt in der Weiterentwicklung unseres Produkts *Mister James* dar,“ sagt Robert Wismet, CEO der Rowisoft GmbH. „Indem wir die Informationen über einen Kontakt nahtlos über mehrere Web-Apps hinweg verfügbar machen, ermöglichen wir es Vertriebsteams, effizienter zu arbeiten und ihre Kundenbeziehungen noch besser zu pflegen. Wenn ein Kontakt beispielsweise in LinkedIn entsteht und später über WhatsApp Web oder Gmail fortgeführt wird, hat der Nutzer stets alle relevanten Informationen zur Hand.“

Nahtlose Integration in die tägliche Arbeit

Die *Mister James* Chrome-Erweiterung fügt sich nahtlos in den Arbeitsalltag von Vertriebsmitarbeitern ein. Sie bietet direkt in der Sidebar alle notwendigen CRM-Daten, genau dort, wo sie gebraucht werden – sei es in einem LinkedIn-Gespräch, einer E-Mail in GMail oder einer Nachricht in WhatsApp Web. Diese durchgängige CRM-Integration über verschiedene Apps hinweg macht die Vertriebsarbeit einfacher und effektiver.

Verfügbarkeit

Die *Mister James* Chrome-Erweiterung steht ab sofort im Chrome Web Store zum Download bereit. Weitere Informationen und der direkte Link zur Installation finden Sie hier: <https://chromewebstore.google.com/detail/mister-james/mmdnngkehnaokkeanapcagimeoplck>

Über Rowisoft GmbH

Die Rowisoft GmbH ist Anbieter kaufmännischer Software und wurde bereits im Jahr 2000 gegründet. Mehrere tausend Unternehmen arbeiten täglich mit Lösungen des Anbieters. Mit dem Produkt *Mister James* hat sich das Unternehmen zum Ziel gesetzt, innovative und benutzerfreundliche Lösungen zu entwickeln, die Vertriebsprozesse vereinfachen und Unternehmen dabei unterstützen, ihre Kundenbeziehungen optimal zu gestalten. Die Website von Mister James findet sich unter <https://www.mister-james.com>

Rowisoft GmbH

Am Fischweg Am Fischweg 17
Hahnbach 92256
Deutschland

Robert Wismet (CEO)

09621-8979920

rw@rowisoft.de

www.mister-james.com

Portrait

Die Rowisoft GmbH ist Anbieter kaufmännischer Software und wurde bereits im Jahr 2000 gegründet. Mehrere tausend Unternehmen arbeiten täglich mit Lösungen des Anbieters. Mit dem Produkt *Mister James* hat sich das Unternehmen zum Ziel gesetzt, innovative und benutzerfreundliche Lösungen zu entwickeln, die Vertriebsprozesse vereinfachen und Unternehmen dabei unterstützen, ihre Kundenbeziehungen optimal zu gestalten. Die Website von Mister James findet sich unter <https://www.mister-james.com>

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/1266313/CRM-Software-fuer-LinkedIn.html>