

## **WohnWeiter: Ertragschancen für Baufinanzierungsvermittler\*innen und Sicherheit für Immobilienbesitzer\*innen**

24.04.2023, 12:30 | Handel, Wirtschaft, Finanzen, Banken & Versicherungen

Pressemitteilung von: *Credit Life AG*

---

WohnWeiter, der variable Schutz für Immobilienbesitzende geht an den Start. Credit Life bietet damit eine maßgeschneiderte Absicherung für neue und vorhandene Baufinanzierungen sowie für bereits abbezahlte Immobilien. Das Produkt kann unabhängig von der finanzierenden Bank abgeschlossen werden, eignet sich für alle Neu- und Bestandskund\*innen und gilt für neu abgeschlossene, prolongierte und Forward-Darlehen. Finanzierungs- und Baufinanzierungsvermittler\*innen können erhebliche Vertriebspotenziale erschließen und zusätzliche, attraktive Ertragschancen realisieren. Dabei ist das Prinzip der Absicherung ganz einfach: WohnWeiter wirkt wie ein Schutzschirm für unvorhergesehene Ereignisse. Bei Arbeitslosigkeit, Arbeitsunfähigkeit, schwerer Krankheit und im Todesfall sichert der Schutz die Zahlungsfähigkeit der Immobilieneigentümer\*innen. Je nach Bedarf lassen sich die einzelnen Bausteine miteinander kombinieren, und die Versicherungsleistung kann im Schadensfall sogar anderweitig verwendet werden.

### **Passend für jede Immobilie**

Zwei absolute Neuheiten am Markt: Auch Immobilienbesitzer\*innen ohne laufendes Darlehen lassen sich absichern, und optional deckt eine Risikolebensversicherung das Todesfallrisiko ab. Hierfür gibt es die Note „sehr gut“ – dies entspricht der zweithöchsten Ratingklasse FFF von der unabhängigen Ratingagentur Franke & Bornberg. Zur Attraktivität des Produkts trägt bei, dass sich der Baustein Arbeitsunfähigkeit ohne Gesundheitsprüfung oder Fragen zu Vorerkrankungen abschließen lässt. Zur Auswahl stehen Laufzeiten zwischen 36 und 420 Monaten sowie eine Leistungsdauer von 12, 18 oder 24 Monaten. Credit Life stellt einen kostenlosen Online-Rechner zur Verfügung, der nutzerorientiert gestaltet ist und ohne technischen Zusatzaufwand für Vermittler\*innen auskommt. Damit lässt sich WohnWeiter komplett digital berechnen. Dazu Andreas Schwarz, Vorstand von Credit Life: „WohnWeiter verfügt über vollständig digitale Abläufe und macht es damit den Vermittler\*innen und Kund\*innen leicht. So lässt sich das Thema Absicherung nahtlos und mit nur wenigen Minuten Aufwand in ein Beratungsgespräch integrieren.“

### **Know-how gebündelt**

Der Vertrieb des Credit Life-Produktes „WohnWeiter“ erfolgt über die neu gegründete Smart Sales Company GmbH. Diese eigenständige Einheit bündelt Vertriebs-Know-how sowie -ressourcen. Als Geschäftsführer verantwortet Fritz Röhrenbeck den Vertrieb von WohnWeiter; der langjährige Geschäftsführer der Heun Finanz ist ein ausgewiesener Baufinanzierungs- und Vertriebsexperte. Röhrenbeck kennt die Diskrepanz zwischen den Potenzialen im Bereich der Baufinanzierung und der gelebten Praxis sehr genau. „Viele Menschen wünschen sich eine bessere Absicherung und werden nie darauf angesprochen. Genau in diese Lücke stoßen wir. Mit diesem Potenzial bietet WohnWeiter eine einzigartige Chance, attraktive Zusatzerträge zu generieren. Selbstverständlich unterstützt die Absicherung die WIKRL-konforme Beratung und ist IDD-fähig.“

### **Der Bedarf ist vorhanden**

WohnWeiter wurde exakt auf die Bedürfnisse von Immobilienbesitzer\*innen hin gestaltet. Denn angesichts der hohen finanziellen Belastungen kann jedes unerwartete Ereignis den Traum von den eigenen vier Wänden ins Wanken bringen. Im Falle einer Arbeitsunfähigkeit sinkt das Bruttoeinkommen um durchschnittlich 21 Prozent. Bei Arbeitslosigkeit fehlen sogar 40 Prozent im Vergleich zum letzten Nettogehalt. Diese Einbußen machen es vielen Haushalten schwer, die täglichen Ausgaben weiter zu bestreiten. In solchen Situationen zahlt WohnWeiter die monatliche Kreditrate bis zu 2.000 Euro, im Fall einer schweren Krankheit eine Soforthilfe von 5.000 Euro und im Todesfall bis zu 1 Million Euro. WohnWeiter sorgt dafür, dass der Traum vom Eigenheim nicht zum finanziellen Albtraum wird.

## **Portrait**

### Über Credit Life

Credit Life hat sich seit über 40 Jahren auf die Absicherung von Zahlungsverpflichtungen spezialisiert. Dabei stehen der Erfolg der Partner und der Mehrwert für deren Kund\*innen im Mittelpunkt der Geschäftsbeziehungen. Credit Life ist in Deutschland und ausgewählten europäischen Ländern aktiv und berücksichtigt daher bei der Ausgestaltung der Produkte neben Geschäftsmodell, Vertriebsweg und Zielgruppen auch länder- und marktspezifische Besonderheiten. Seinen Partnern stellt Credit Life die gesamte Prozesskette aus einer Hand zur Verfügung: von der Produktentwicklung über juristische Begleitung und technische Anbindung bis hin zur Vertriebsunterstützung und Leistungsbearbeitung – so dass die Ressourcen der Partner geschont werden. Dabei setzt Credit Life, ein Unternehmen der RheinLand Versicherungsgruppe, mit seinen Partnern auf eine enge, vertrauensvolle und langfristige Zusammenarbeit.

## **Pressekontakt**

Credit Life RheinLandplatz 1  
41460 Neuss  
Deutschland

Eva Schmalen (Referentin Marketing & Kommunikation)

[presse@creditlife.net](mailto:presse@creditlife.net)

<http://www.wohnweiter.de>

---

News-ID: 1244310 • Views: 418 (Stand: 15.04.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/1244310/WohnWeiter-Ertragschancen-fuer-Baufinanzierungsvermittlerinnen-und-Sicherheit-fuer-Immobilienbesitzerinnen.html>