

## CEEConsult mit neuem Vendor- und Channel-Partner-Broker-Service

01.03.2007, 15:47 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *CEEConsult*

---

Der innovative, webbasierte Dienst mit zusätzlichem Vor-Ort-Service bietet Herstellern, Channel-Partnern, Investoren und Service-Providern neue Business Opportunities

CEEConsult, ein führendes Beratungsunternehmen im Bereich IT-Channel-Services, stellt heute seinen neuen und bislang einzigartigen Vendor- und Channel-Partner-Broker-Service vor. Der interaktive, webbasierte Brokerdienst bietet Herstellern, Channel-Partnern, Investoren und Service-Providern detaillierte Analyse-, Produkt-/Partner-Auswahl-, Matching-, und Managementfunktionen sowie eine proaktive Alarmfunktion.

Mit einem umfassenden Datenbank- und Vor-Ort-Service unterstützt CEEConsult seine Kunden bei der Identifizierung und Rekrutierung von idealen Channel- und Business-Partnern. Darüber hinaus unterstützt der CEEConsult Broker-Service auch insbesondere die Erschließung neuer Märkte und Länder. Die detaillierten Profile sind speziell zum Finden von Kandidaten für Beteiligungen, Mergers und Akquisitionen äußerst hilfreich. Aufgrund der permanent aktualisierten Datenbank, ergänzt durch die langjährigen und guten Vor-Ort-Kontakte (z.B. in Osteuropa/Russland), können Hersteller qualifiziert und sehr schnell die geeigneten Business Partner ausfindig machen. Dabei geht es nicht nur darum, neue oder zusätzliche Partner zu gewinnen, sondern auch bestehende Partner danach zu analysieren, ob ihre Ziele und Schwerpunkte nach wie vor mit denen des Herstellers übereinstimmen.

Datenbanken mit Win-Win für Hersteller und Partner

Viele Hersteller verfügen zwar über große Partnerdatenbanken, diese sind allerdings oft nicht aktualisiert und berücksichtigen somit nicht das aktuelle Engagement sowie zukünftige Potenziale. Die rasanten Veränderungen in der IT-Branche – technologische Entwicklung, Unternehmensübernahmen etc. – laufen meist nicht synchron mit den jeweiligen Channel-Partnern ab, sodass gute Partner von Gestern nicht immer die idealen von Heute und Morgen sind.

An dieser Stelle setzt der Broker-Service von CEEConsult an, dessen entscheidender Vorteil es ist, dass sowohl die Channel-Partner als auch Hersteller und Distributoren ihre Daten permanent selbst pflegen. Auf diese Weise wird gewährleistet, dass sämtliche Profile immer auf dem neuesten Stand sind. Bei wichtigen Veränderungen, z.B. neue Wettbewerbs-Kooperationen oder Wechsel im Management, informiert der CEEConsult Broker-Service proaktiv. Die Datenbanken enthalten zudem neben den kompletten Profilen der Channel-Partner auch Finanzdaten über sie sowie die Lieferanten. Channel-Partner erhalten umgekehrt die Möglichkeit, entsprechende Hersteller und Produkte aufzuspüren. Zusätzlich lassen sich die exklusiven Informationen zur Suche nach weiteren Partnern, Finanzinvestoren und neuen Business Opportunities verwenden und sind damit auch ideal für das M&A-Geschäft geeignet. Management-Recruitment und Finanzierungs-Dienstleistungen als integraler Bestandteil

Durch die umfassende Abwicklung - von der Vor-Ort-Kontaktaufnahme bis hin zum Short-Listing und der kompletten Übergabe/Rekrutierung - verfügt CEEConsult über äußerst detaillierte Kontakt- und Managementinformationen, aus welchen für die Kunden zusätzlicher Mehrwert generiert wird. Kunden können damit nicht nur zielgenau geeignete Führungskräfte rekrutieren sondern ebenfalls neue Finanzierungspartner und Investoren (z.B. Venture Capital) ausfindig machen. Dies bildet einen festen Bestandteil in CEEConsults umfassendem Angebot an Management-Recruitment- und Finanzdienstleistungen im IT- und Finanz-Channel.

CEE Consult  
Bernhard Schäfer  
Managing Director  
Tel: 08131 / 299 811

b.schaefer@CEEConsult.com

Weitere Informationen erhalten Sie unter:  
[www.CEEConsult.com](http://www.CEEConsult.com)

## **Portrait**

### Über CEEConsult

CEEConsult ist ein erfahrener, international tätiger Service- und Consulting-Anbieter für die Hightech-, IT- und Telekommunikationsindustrie mit Fokus auf Corporate Strategies, Channel Services, Finance, Business Development, HR-Recruitment, Training, Restrukturierung und Interim-Management. CEEConsult verfügt weltweit über zahlreiche Mitarbeiter und Partner mit Schwerpunkt in Zentral- und Osteuropa. Beim operativen Geschäft in Deutschland bzw. der DACH-Region konzentriert sich CEEConsult derzeit auf die vier Bereiche Channel Services, Datenbankservices, Channel Recruitment und Finance. CEEConsult richtet sich vor allem an „ausländische“ IT-Firmen, die den Markteintritt in Deutschland, Österreich, Schweiz oder allgemein in Europa planen und an deutsche Firmen, die in Osteuropa aktiv werden möchten bzw. ihren Channel-Vertrieb ausbauen möchten.

---

News-ID: 122769 • Views: 109 (Stand: 11.05.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/122769/CEEConsult-mit-neuem-Vendor-und-Channel-Partner-Broker-Service.html>