

## Software-Beschaffung & Software-Einkaufsberatung

28.10.2020, 09:21 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *Poertner Consulting*

---

Die Beschaffung von Software ist im betrieblichen Einkauf ein spezielles Thema und benötigt eine hohe Expertise in fachlichen, technischen, betrieblichen und kaufmännischen Fragestellungen. Unsere Software-Einkäufer unterstützen Ihr Unternehmen bei der Software-Beschaffung, bei Software-Ausschreibungen und bei der Optimierung Ihres Software-Portfolios.

Im Detail erstreckt sich unser Tätigkeitsfeld über folgende Themenbereiche:

Analyse und Bewertung des Ist-Softwareportfolios und Aufzeigen von Optimierungspotentialen (Digital Business Readiness bzw. 4C Modell)

Begleitung von Software- und Cloud-Transformationsprojekten

Durchführung und Projektmanagement von Software-Ausschreibungen und Software-Auswahlverfahren

Planung und Durchführung von Software Assessments, Software Audits und Software Benchmarks

Software Asset Management und Software Portfoliomanagement

Enterprise Architektur Analyse, Konzeption und Management

Überprüfung von bestehenden und neuen Softwareverträgen

Verhandlung von Software-Rahmenverträge und -Einkaufskonditionen

Begleitung bei der Umstellung von klassischen Software-Lizenzmodellen hin zu SaaS-/Cloud-Lizenzmodellen

Einführung von Software Asset Management Tools / eProcurement Lösungen

Aufbau von Know-How durch gezielte Coachings und Seminaren z. B. zum Thema Software-Auswahl und Software-Einführung

Wir freuen uns auf Ihre Anfrage und ein erstes Kennenlerngespräch.

Wenn Sie die Kundengewinnung, Partnergewinnung oder das Marketing verantworten, werden Sie sich die Frage stellen, wie Sie Ihre Produkte oder Dienstleistungen besser verkaufen oder vermarkten können. Unsere Kunden sind typischerweise Softwarehäuser, Softwarehersteller, Systemhäuser, IT Consulting Unternehmen, ERP Hersteller, IT Beratungen, IT Dienstleister, SAP Beratungen und sie stellen uns diese oder ähnlich lautende Fragen ebenfalls:

Warum verkaufen sich unsere Software Produkte so schleppend?

Was können wir tun, um den Softwareverkauf und Vertriebs Erfolg zu verbessern?

Wie können wir im Rahmen unseres Budgets erfolgreiches Marketing machen?

### Portrait

pörtner consulting ist Ihr Digitalisierungspartner mit einem Netzwerk von über 25 Digitalisierungs-Experten. Wir verstehen uns als unabhängige Digital-Unternehmensberatung, welche Ihnen hilft Ihre Digital-Strategie zu entwickeln, daraus Ihre Anforderungen abzuleiten und die für Ihr Business richtige Softwarelösung zu finden. Wir begleiten Sie gerne bei der Softwareeinführung, vermitteln Digital-Know-How durch unsere praxisorientierten Seminare und entwickeln gemeinsam mit Ihnen Ihr Digital Business langfristig mit unseren E-Commerce, Digital Marketing, CRM und Professional Services. Aktuell ist pörtner consulting mit Büros in Deutschland, Österreich und Estland vertreten.

Mit der innovativen Software-Ausschreibungs-Plattform softwaremanager.cloud haben wir einen neuen Standard bei der Business-Software-Auswahl gesetzt und ermöglichen Software-Management nun auch für den Mittelstand.

Wir setzen digitale Standards und denken digital. Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit mit Ihnen.

---

News-ID: 1105674 • Views: 1025 (Stand: 24.05.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/1105674/Software-Beschaffung-Software-Einkaufsberatung.html>