

Werden Sie Top-Verhandler im Einkauf

11.03.2020, 08:24 | Werbung, Consulting, Marktforschung

Pressemitteilung von: *MGS - Matthias Grossmann*



Matthias Grossmann

Mainaschaff. Der bekannte Einkaufstrainer und Bestseller-Autor Matthias Grossmann startet im Mai wieder im Raum Stuttgart das beliebte und stark nachgefragte Einkäufer-Seminar "Die 10 Schritte zum Verhandlungserfolg - Preisverhandlungen im Einkauf selbstsicher führen".

Kern-Thema und Schwerpunkt bildet hierbei vor allem die Verhandlungsstrategie im Einkauf als Grundlage für die spätere Produktkalkulation. Denn gerade verzerren höhere Preise im Einkauf automatisch Ihre Kalkulation und verärgern letzten Endes die Kunden. Daher sollte man es in Verhandlungen mit den Lieferanten schaffen, diese Erhöhungsforderungen wegzudiskutieren und sogar Preisreduzierungen zu erzielen! Grundlage hierfür bildet daher vor allem die Vorbereitung auf Verhandlungen und die geschickte Anwendung von Verhandlungstechniken.

Ein kleiner Exkurs über die Möglichkeiten für eine bessere Versorgungssicherheit rundet das Seminar ab und inkludiert dabei ein Thema, welches aktueller nicht sein könnte.

Durch die Aufteilung des Seminars in mehrere Stufen erfährt der Teilnehmer schrittweise alles Wissenswerte über die professionelle Verhandlungsführung. In zahlreichen Übungen werden die neuen Erkenntnisse trainiert. Zwischen den Trainingstagen können die Teilnehmer das erworbene Wissen in die Praxis umsetzen, um Einsparungen zu erzielen. Bei den Folgetreffen werden dann offene Fragen geklärt.

Das Besondere: Jeder Teilnehmer hat die Möglichkeit, einen eigenen Fall einzubringen. Dadurch diskutieren wir direkt an der Praxis Ihres Unternehmens. Die Erkenntnisse können dann direkt umgesetzt werden.

Diese Methodik eines Intervall-Trainings zeigt, dass dadurch die Umsetzungsquote und Nachhaltigkeit und somit die Einsparungen wesentlich gesteigert werden.

Weitere Details und die Möglichkeit zur Anmeldung finden auf der Internetseite der MGS Matthias Grossmann:

<https://verhandlung.einkaufstraining.de/>

Achtung: Die Teilnehmeranzahl ist auf 12 Teilnehmer begrenzt.



Erfolg & Gewinn liegen im Einkauf - Matthias Grossmann

<https://www.youtube.com/watch?v=PzYL-5DQfbw>

Portrait

Matthias Grossmann ist Inhaber der MGS - Training und Beratung für den Einkauf. Er verfügt über 20-jährige Erfahrung im Einkauf, die er in Beratungs- und Dienstleistungsprojekten ständig ausbaut. In die Lehre gegangen ist er beim wohl bekanntesten Einkaufsmanager: Ignacio Lopez (General Motors).

Herr Grossmann ist Autor des Bestsellers "Einkauf" (5. Auflage) sowie des Buches "Die 10 Schritte zum Einkaufserfolg" (5. Auflage). Außerdem veröffentlichte er die Hörbücher "Im Einkauf liegt der Gewinn!" und "Selbstbewusster verhandeln im Einkauf" sowie das Video "Im Einkauf liegt der Gewinn!". Zu seinen Kunden zählen Unternehmen wie Alfa Laval, Bahlsen, Böllhoff, Dürr-Systems, Dt. Studentenwerk, Fegro/Selgros, Heraeus, OPTIMA, Radeberger, Reifenhäuser, Rossmann, SAP, Schott, SEW Eurodrive, Telekom, T-Com Austria, Toyota Deutschland und Trumpf.

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/1079926/Werden-Sie-Top-Verhandler-im-Einkauf.html>