

Neuer Vertriebsleiter bei AIS Consulting

10.10.2006, 11:47 | IT, New Media & Software

Pressemitteilung von: *AIS Consulting GmbH*



Stefan Heinrich

Duisburg, 10. Oktober 2006—Als neuer Sales Director für Zentraleuropa wird Stefan Heinrich zukünftig die Vertriebsaktivitäten von AIS Consulting in Deutschland, Österreich und der Schweiz steuern. In die neue Position bringt Heinrich weit reichende Erfahrungen aus dem Vertrieb von Businesslösungen ein. Mit Stefan Heinrich will AIS Consulting die Position als Anbieter Analytischer Informationssysteme weiter ausbauen und die internen Vertriebsstrukturen auf weiteres Wachstum vorbereiten.

„Stefan Heinrich ist ein ausgewiesener Kenner der Business-Softwareszene und hat in der Vergangenheit bei Top-Unternehmen seine Sales- und Management-Qualitäten eindrucksvoll unter Beweis gestellt“, so Markus Kuna, Geschäftsführer AIS Consulting. „Mit seiner Unterstützung wollen wir im deutschsprachigen Raum die Geschäftsbeziehungen zu neuen und bestehenden Kunden weiter ausbauen.“

In einer kürzlich veröffentlichten Studie haben Analysten dem Business Intelligence ein großes Wachstumspotenzial bescheinigt. Die hervorragende Positionierung von AIS Consulting in Verbindung mit der extrem leistungsfähigen Consulting und Softwareausrichtung haben Stefan Heinrich die Entscheidung leicht gemacht. "Aus langjähriger Erfahrung weiß ich, wie wertvoll es ist die richtigen Daten zur richtigen Zeit am richtigen Ort zu haben", kommentiert Stefan Heinrich. "Die wichtigsten Themen werden mittel- bis langfristig Wachstum und Auslastung sein."

Für AIS Consulting wird Stefan Heinrich die vorhandenen Vertriebsstrukturen an die gewachsenen Anforderungen anpassen, Vertriebssysteme implementieren und die Zusammenarbeit zwischen dem Herstellern, Partnern und Kunden koordinieren. Vor der Übernahme der Vertriebsleitung bei AIS Consulting war Heinrich bei mehreren Soft-, und Hardware Herstellern im Vertrieb tätig, sowie zu letzt als Account Manager bei ADA das SystemHaus, einem der Top 6 Systemhäuser in Deutschland und Sales Manager bei T-Systems in München.

Der 37-jährige Heinrich ist verheiratet und hat zwei Kinder. Seine Freizeit verbringt er vorzugsweise mit sportlichen Aktivitäten und Reisen, oder fährt zu Fußballspielen seines Sohns, der in der Regionalliga Nord bei Kickers Emden spielt.

Pressekontakt:

AIS Consulting GmbH
Duisburger Straße 161 – 167
47166 Duisburg
00 49 (0) 2 03 - 479 85 85
00 49 (0) 2 03 - 479 85 86
www.ais-consulting.de

AIS-Consulting

Die AIS Consulting GmbH wurde 1998 in Duisburg gegründet. Die Schwerpunkte unserer Tätigkeit reichen von der betriebswirtschaftlichen Konzeption bis zur Realisierung und technischen Umsetzung moderner Informationssysteme. Einer unserer wichtigsten Grundsätze ist dabei die konsequente Umsetzung der individuellen Anforderungen und Wünsche unserer Kunden. Wir bieten maßgeschneiderte Lösungen im Bereich der Informationstechnologie, die nahtlos in die bestehende DV-Landschaft integriert werden.

Portrait

Als systemtechnische Plattform setzen wir leistungsstarke OLAP- und Analysetools ein, die heutigen ebenso wie zukünftigen Anforderungen gerecht werden. Dies gilt insbesondere bei der Erstellung von Web-Applikationen.

News-ID: 103182 • Views: 2726 (Stand: 05.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/103182/Neuer-Vertriebsleiter-bei-AIS-Consulting.html>