

## **\*Neu\* - Emotionale Führung im Vertrieb**

24.09.2018, 11:36 | Industrie, Bau & Immobilien

Pressemitteilung von: *S&P Unternehmerforum GmbH*

Presseagentur: *S&P Unternehmerforum GmbH*

---

Mit Widerständen souverän umgehen, Anerkennung und Respekt als Führungskraft verschaffen

-----

Unser Seminar schult Sie u.a. in den Bereichen effektive Führungstechniken, Konfliktmanagement und Führungskompetenzen.

- > Mit Widerständen souverän umgehen, Anerkennung und Respekt als Führungskraft verschaffen
- > Bewährte und effektive Führungstechniken
- > Schwierige Situationen im Führungsalltag meistern
- > Wirkungsvolle Führungstechniken zur Konfliktlösung

Unsere aktuellen Termine (<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-termine-2019/>) zum Seminar:

24.-25.10.2018 Stuttgart  
20.-21.11.2018 Hamburg  
04.-05.12.2018 München

Ihr Nutzen:

Tag 1

- > Führen ohne Vorgesetztenfunktion - Anerkennung und Akzeptanz als Führungskraft sichern
- > Erfolgreiche Führungstechniken: Zielvereinbarung, Delegation und Motivation

Tag 2

- > Besondere Herausforderungen im Führungsalltag
- > Die wichtigsten Kompetenzen bei der Konfliktprävention
- > Konflikte schnell und sachlich lösen - Bewährte Techniken in der Praxis

Ihr Vorsprung

Jeder Teilnehmer erhält:

- + S&P Führungs-Test "Führungskompetenz: Bestimmen Sie Ihren Führungsstil"
- + S&P-Test: Eigene Kommunikations-Stärken einschätzen
- + Teamentwicklung: In welcher Phase befindet sich mein Team?
- + Standortbestimmung Führungsstärke und passende Motivationsinstrumente

- + Effektive Vorbereitung des Zielvereinbarungsgesprächs
- + S&P Test "Wie ist Ihr Delegationsverhalten?"
- + S&P Test "Feedback-Fähigkeit"
- + S&P Leitfaden "Konflikte erkennen und auflösen"

Das S&P Unternehmerforum ist zertifiziert nach AZAV, Ö-Cert sowie DIN 9001:2008.

Eine Förderung vom europäischen ESF sowie von den regionalen Förderstellen ist möglich. Gerne informieren wir Sie zu den Fördervoraussetzungen.

Sie haben Interesse am Seminar? Schreiben Sie uns eine E-Mail oder melden Sie sich direkt mit dem Anmeldeformular online oder per E-Mail zum Seminar an.

Weitere Informationen sowie Ansprechpartner erhalten Sie im Bereich Weiterbildungsförderung. (<https://sp-unternehmerforum.de/seminarfoerderung/>)

Informieren Sie sich jetzt über unsere weiteren Seminare zum Thema Personalentwicklung & Kommunikation!

Büro München

Tel. +49 89 452 429 70 - 100

E-Mail: [service@sp-unternehmerforum.de](mailto:service@sp-unternehmerforum.de)

Wir beraten Sie gerne!

-----  
Pressekontakt:

S&P Unternehmerforum GmbH

Herr Achim Schulz

Feringastrasse 12a

85774 Unterföhring

fon ..: 089 4524 2970 100

web ..: <https://www.sp-unternehmerforum.de>

email : [service@sp-unternehmerforum.de](mailto:service@sp-unternehmerforum.de)

## **Portrait**

Vorsprung in der Praxis

Das S&P Unternehmerforum wurde 2007 gegründet und basiert auf einer Idee unserer mittelständischen Kunden:

- > Gemeinsam Lösungen erarbeiten
- > Ohne Umwege Chancen sichern
- > Erfahrungen austauschen

100 Seminarthemen, 13 Zertifizierungs-Lehrgänge, Inhouse Schulungen, 500 Seminartermine, 20 erfahrene Referenten aus der Praxis.

Sichern Sie sich Ihren Vorsprung in der Praxis. Buchen Sie direkt bei S&P!

Sie finden unter [www.sp-unternehmerforum.de](http://www.sp-unternehmerforum.de) folgende Seminarthemen:

- > Strategie & Management
- > Geschäftsführer & Prokuristen
- > Planung & Entwicklung
- > Führung & Personalentwicklung
- > Vertrieb & Marketing
- > Rechnungswesen & Controlling
- > Unternehmenssteuerung
- > Planung & Liquidität
- > Rating & Bankgespräch
- > Einkauf
- > Personal
- > Assistenz & Office Management
- > Projektmanagement
- > Unternehmensbewertung & Nachfolge
- > Compliance
- > Anti-Geldwäsche
- > Depot A-Management
- > Solvency II
- > MaRisk
- > Risikomanagement

Das S&P Unternehmerforum ist zertifiziert nach AZAV, DIN EN ISO 9001:2008 sowie Ö-Cert.

13 Zertifizierungs-Lehrgänge für Ihre berufliche Weiterbildungsqualifikation:

- > Zertifizierter GmbH-Geschäftsführer (S&P)
  - > Zertifizierter Prokurist (S&P)
  - > Zertifizierter Geldwäsche-Beauftragter (S&P)
  - > Zertifizierter Compliance-Officer (S&P)
  - > Zertifizierung Kommunikation & Führung (S&P)
  - > Zertifizierter Risikocontroller & Treasurer (S&P)
  - > Zertifizierter HR-Manager (S&P)
  - > Zertifizierte Management Assistenz (S&P)
  - > Zertifizierter Projektleiter (S&P)
  - > Zertifizierter Verkaufsleiter (S&P)
  - > Zertifizierter Risikomanager (S&P)
  - > Zertifizierter kaufmännischer Leiter (S&P)
  - > Zertifizierter Einkaufsleiter (S&P)
-

News-ID: 1019561 • Views: 388 (Stand: 07.07.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/1019561/Neu-Emotionale-Fuehrung-im-Vertrieb.html>