

Erfolgreiche Business-Gespräche - effektive Kommunikation im Vertrieb

13.08.2018, 08:06 | Werbung, Consulting, Marktforschung

Pressemitteilung von: *S&P Unternehmerforum GmbH*

Presseagentur: *S&P Unternehmerforum GmbH*



Erfolgreiche Business-Gespräche - effektive Kommunikation im Vertrieb

Die 7 effektivsten Kommunikationstechniken

Unser Seminar schult Sie u.a. in den Bereichen Kundenkommunikation, Argumentationstechniken und Vertriebserfolg.

- > Erfolgs-Instrumente für die Kommunikation im Vertrieb
- > Kundeneinwände entkräften und überzeugend argumentieren
- > Schlagfertig und souverän verhandeln
- > Preiserhöhungen erfolgreich durchsetzen
- > Elegant mit schwierigen Kunden umgehen

Unsere aktuellen Termine zum Seminar:

20.09.2018 Bremen & München

25.09.2018 Köln

15.01.2019 Hamburg & Stuttgart
12.03.2019 Frankfurt & Hannover
07.05.2019 Berlin & Köln
18.06.2019 Düsseldorf & Bremen

Ihr Nutzen:

- > Die 7 effektivsten Kommunikationstechniken
- > Wie bekomme ich den "Draht" zum Kunden?
- > Richtig Argumentieren bei schwierigen Kundengesprächen

Ihr Vorsprung

Jeder Teilnehmer erhält:

- + S&P Test: Wie gut ist Ihre Gesprächsführung?
- + S&P Check: Einwände sicher erkennen und erfolgreich entkräften
- + S&P Leitfaden: Verkaufsgespräche erfolgreich führen
- + S&P Check: Kundenbeziehungsmanagement - Bleiben Sie am Ball!
- + S&P Test: Mit Fingerspitzengefühl kommunizieren

Das S&P Unternehmerforum ist zertifiziert nach AZAV, Ö-Cert sowie DIN 9001:2008.

Eine Förderung vom europäischen ESF sowie von den regionalen Förderstellen ist möglich. Gerne informieren wir Sie zu den Fördervoraussetzungen.

Sie haben Interesse am Seminar? Schreiben Sie uns eine E-Mail oder melden Sie sich direkt mit dem Anmeldeformular online (<https://sp-unternehmerforum.de/seminar-formular/>) oder per E-Mail zum Seminar an. Weitere Informationen sowie Ansprechpartner erhalten Sie im Bereich Weiterbildungsförderung.

Nicht der passende Termin dabei? Informieren Sie sich jetzt über unsere Business-Coachings und Inhouse Trainings, maßgeschneidert auf Ihre Bedürfnisse!

Büro München
Tel. +49 89 452 429 70 - 100
E-Mail: service@sp-unternehmerforum.de

Wir beraten Sie gerne!

Pressekontakt:

S&P Unternehmerforum GmbH
Herr Achim Schulz
Feringastrasse 12a
85774 Unterföhring

fon ...: 089 4524 2970 100
web ...: <https://www.sp-unternehmerforum.de>

email : service@sp-unternehmerforum.de

Portrait

Vorsprung in der Praxis

Das S&P Unternehmerforum wurde 2007 gegründet und basiert auf einer Idee unserer mittelständischen Kunden:

- > Gemeinsam Lösungen erarbeiten
- > Ohne Umwege Chancen sichern
- > Erfahrungen austauschen

100 Seminarthemen, 13 Zertifizierungs-Lehrgänge, Inhouse Schulungen, 500 Seminartermine, 20 erfahrene Referenten aus der Praxis.

Sichern Sie sich Ihren Vorsprung in der Praxis. Buchen Sie direkt bei S&P!

Sie finden unter www.sp-unternehmerforum.de folgende Seminarthemen:

- > Strategie & Management
- > Geschäftsführer & Prokuristen
- > Planung & Entwicklung
- > Führung & Personalentwicklung
- > Vertrieb & Marketing
- > Rechnungswesen & Controlling
- > Unternehmenssteuerung
- > Planung & Liquidität
- > Rating & Bankgespräch
- > Einkauf
- > Personal
- > Assistenz & Office Management
- > Projektmanagement
- > Unternehmensbewertung & Nachfolge
- > Compliance
- > Anti-Geldwäsche
- > Depot A-Management
- > Solvency II
- > MaRisk
- > Risikomanagement

Das S&P Unternehmerforum ist zertifiziert nach AZAV, DIN EN ISO 9001:2008 sowie Ö-Cert.

13 Zertifizierungs-Lehrgänge für Ihre berufliche Weiterbildungsqualifikation:

- > Zertifizierter GmbH-Geschäftsführer (S&P)
- > Zertifizierter Prokurist (S&P)

- > Zertifizierter Geldwäsche-Beauftragter (S&P)
 - > Zertifizierter Compliance-Officer (S&P)
 - > Zertifizierung Kommunikation & Führung (S&P)
 - > Zertifizierter Risikocontroller & Treasurer (S&P)
 - > Zertifizierter HR-Manager (S&P)
 - > Zertifizierte Management Assistenz (S&P)
 - > Zertifizierter Projektleiter (S&P)
 - > Zertifizierter Verkaufsleiter (S&P)
 - > Zertifizierter Risikomanager (S&P)
 - > Zertifizierter kaufmännischer Leiter (S&P)
 - > Zertifizierter Einkaufsleiter (S&P)
-

News-ID: 1014409 • Views: 230 (Stand: 13.10.2026)

Link zur Pressemitteilung:

<https://www.openpr.de/news/1014409/Erfolgreiche-Business-Gespraeche-effektive-Kommunikation-im-Vertrieb.html>